Нацыянальная
ЭКАНАМІЧНАЯ ГАЗЕТА

№ 18 (176)
2 мая 1996 года
Выходзіць са снежня 1992 г.
Кошт у розніцу 6000 руб.

НАЦИОНАЛЬНАЯ ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ГАЗЕТА ✲ NATIONAL ECONOMIC GAZETTE

Апрельский калейдоскоп

Гроза над правительством

Если российское правительство, несмотря на приближение даты выборов и возможный уход с политической арены, ведет активную деятельность, то с белорусским Кабинетом Министров подобное могло случиться раньше — 19 апреля. Рассмотрение Верховным Советом РБ вопроса о положении дел в агропромышленном комплексе страны вылилось в проект постановления парламента о недоверии правительству М.Чигиря.

Правда, он не получил одобрения большинства депутатов. Однако то, что треть состава белорусского парламента высказала в результате голосования четко негативную позицию в отношении нынешнего правительства, заставляет его членов серьезно поразмыслить о перспективе.

Председатель Верховного Совета С.Шарецкий дал по этому поводу небольшое интервью обозревателю "НЭГ":

— Насколько серьезен мотив для инициирования вопроса о недоверии Кабинету Министров?

— Прошло более полутора лет с момента его образования, поэтому правительству уже стоило бы определиться с путями вывода страны из экономического кризиса. И об этих путях оно должно было сказать при обсуждении вопроса о положении в АПК. Однако нового мы ничего не услышали. Прозвучало то, что и раньше: надо помочь посеять, надо помочь убрать.. Между тем нужна кардинальная программа по выводу страны из кризиса, и в первую очередь ее сельского хозяйства. Ведь обстановка ухудшается и ее не поправить лоскутными мерами. Поэтому когда-то же должен быть спрос с правительства.

— Имелось ли в виду недоверие его главе?

— Нет, речь не шла лично о Михаиле Николаевиче. На мой взгляд, нынешний Кабинет Министров не готов решать проблемы рыночной экономики в силу своей несовершенной структурной организации, из-за дефицита профессиональных кадров. В результате и получается то, что мы имеем в нашей экономике на сегодняшний день.

— Можно ли понимать, что таким образом высказывалось и недоверие Президенту страны, который находится с Кабинетом Министров в одной структуре исполнительной власти?

— Президент и правительство — это не одно и то же. Глава государства избирался народом, а Кабинет Министров — орган производный...

Госбюджет утвержден повторно

Президент не подписал и возвратил Верховному Совету главный закон страны на ближайшее время — о государственном бюджете на 1996 год. В сопроводительном письме он отметил, что этот закон в виде, приданном ему парламентом, не может быть исполнен, и предложил вернуться к варианту, разработанному исполнительной властью.

Парламентская комиссия по бюджету, налогам, банкам и финансам во главе с В.Башаримовым проанализировала еще раз президентский вариант и сделала по нему новое заключение, которое было вынесено на повторное утверждение Верховного Совета. В частности, законодательный орган согласился с А.Лукашенко о снижении с 12 до 10% ставки чрезвычайного налога. Однако депутаты отвергли намерение главы государства восстановить в законе о госбюджете статью 14, которая лишала жителей чернобыльской зоны с загрязнением 1—5 $Ku/км^2$ ряда элементов их социальной защиты. Верховный Совет дружно подтвердил свое прежнее решение по статье 23, которая определяет принцип квартирной платы и платы за отопление исходя из жилой площади. Он проголосовал, чтобы государственный бюджет страны в текущем году с учетом всех изменений и поправок был равен: 42440865400 тыс.руб. по расходам и 36962844500 тыс.руб. по доходам. Установленный парламентом предельный дефицит бюджета — 5478020900 тыс.руб.

Поскольку повторное рассмотрение госбюджета было подтверждено конституционным большинством депутатского корпуса, то согласно Основному закону страны его данный вариант следует считать окончательным.

Усилена власть над рублем

Банковско-финансовый сектор страны принял трех новых президентских назначенцев.

Национальный банк пополнился Людмилой Рыковой, утвержденной на должность заместителя председателя правления. Это уже третье после Т.Винниковой и Н.Корбута должностное лицо, которое определил в главный банк страны лично А.Лукашенко. Впрочем г-жа Рыкова отнюдь не новичок в этом учреждении — до работы в "Минском транзитном банке" в качестве его председателя правления она возглавляла в Нацбанке управление по надзору за деятельностью банков.

Достаточно странным выглядит решение главы государства издать указ о назначении председателем правления "Белагропромбанка" Александра Гаврушева. Дело в том, что на недавнем годовом собрании акционеров этого банка г-н Гаврушев был избран руководителем владельцами учреждения. В этом АКБ почти 52% акций в УФ принадлежит физическим лицам, что дает право считать банк частным. И хотя его акционеры в принципе выразили желание увеличить в нем долю государства, однако пока этого не произошло, что позволяет усомниться в законности президентского назначения.

Наконец, третий кадровый указ в банковско-финансовом секторе касается Межбанковской валютной биржи, национализированной несколько недель назад. Николая Белова, начальника управления Службы контроля Президента по Витебской области и депутата нынешнего Верховного Совета, глава государства объявил генеральным директором МВБ.

На вильнюсской дороге

На прошлой неделе Верховный Совет рассмотрел и ратифицировал пакет договоров Республики Беларусь с Литовской Республикой, главные из которых — Договор о добрососедстве и сотрудничестве и Договор о белорусско-литовской государственной границе.

Статьи 14 и 15 первого документа предусматривают развитие двусторонних экономических отношений в сфере поощрения и взаимной защиты инвестиций, а также в области охраны интеллектуальной и промышленной собственности. Второй документ, отмечалось в парламенте, послужит укреплению экономической безопасности нашей страны — пресечению потока контрабанды, вывоза нефти, газа и других стратегических товаров.

С дружественной речью перед белорусскими законодателями выступил спикер литовского парламента г-н Ч.Юршенас.

Емельян МИХАЛИЧ

Налоги-96

"Нацыянальная эканамічная газета" реализует спецвыпуск "Налоги-96", подготовленный редакциями "НЭГ" и журнала "Чалавек і эканоміка", в котором опубликовано налоговое законодательство Республики Беларусь, вступившее в силу с апреля 1996 года.

Выпуск содержит законы о внесении изменений и дополнений в налоговое законодательство, принятые первой сессией Верховного Совета и подписанные Президентом Республики Беларусь, а также полные тексты налоговых законов с внесенными в них изменениями, что очень удобно для пользователей.

Стоимость одного номера журнала "Налоги-96" — 50000 рублей.

При необходимости пересылки почтой сумма оплаты увеличивается на 10000 рублей за каждый экземпляр. При этом в платежном поручении не забудьте указать свой точный почтовый адрес.

Желающие могут перевести указанную сумму на расчетный счет: 3012202180017, код 764 МФО 153001, в гордирекции Белбизнесбанка, г. Минск, получатель — ЗАО "Белбизнеспресс".

Получают их через 2 дня после списания денег с расчетного счета покупателя по предъявлении копии платежного поручения в редакции (220048, г. Минск, пр-т Машерова, 23, корп. 2, комн. 630, "Книжный киоск "НЭГ").

Приглашаем к сотрудничеству оптовых покупателей. Если вы приобретете более 50 экземпляров, то стоимость каждого уменьшится на 10 000 руб.

Тел. для справок: 31-94-58, 23-60-54

За наличный расчет (выдается копия чека) сборник можно приобрести по адресу: г. Минск, ул. Октябрьская,5, РКПЦ, к. 114 *(тел. 27-78-65)*. Проезд до ст. метро "Первомайская".

* * *

Реализацией выпуска занимается также редакция журнала "Чалавек і эканоміка". Ее реквизиты: р/с 3012203820009 в АКБ "Профбанк" в г. Минске, код 725, МФО 153001. Адрес: 220048, г. Минск, пр-т Машерова, 23., корп. 2, к. 500. Тел.: 23-08-44, 23-11-77

ОТ СРЕДЫ ДО СРЕДЫ
СОБЫТИЯ
ФАКТЫ
МНЕНИЯ

ПРИВАТИЗАЦИЯ

Нет ненужных объектов

24 апреля Минскгоримущество провело двенадцатый конкурс по продаже и отчуждению объектов коммунальной собственности столицы.

Согласно его условиям критерием оценки для определения победителя являлась наивысшая цена, предложенная участниками, и лучший бизнес-план по вложению инвестиций в реконструкцию купленного объекта. В результате из шести, выставленных на продажу, проданы три: магазин N 2 РПТ Заводского района (ул. Голодеда, 7), столовая N 240 по ул. Кальварийской, 60 и отдельно стоящее здание по ул. Пулихова — соответственно за 680 млн., 1 млрд. и 168 млн.рублей. Таким образом, начальная цена превысила стартовую по первому объекту на 30%, а по второму — почти в два раза. Кроме того, в соответствии с бизнес-планами победителей, объем инвестиций, необходимых на реконструкцию, должен составить: по магазину N 2 — 6 млрд. 900 млн., столовой N 240 — 5 млрд. и третьему объекту — 1 млрд.рублей.

Очередной конкурс намечен на 22 мая. На сей раз условиями предусмотрено отчуждение здания бывшего детского сада N 349 по ул. Корженевского, 19.

Елизавета БОБЛОВСКАЯ

НА ПУТИ К РЫНКУ

Какой быть зоне

На основании президентского указа (N 114 от 26.03.96г.) "О свободных экономических зонах на территории Республики Беларусь" создана межведомственная рабочая группа по разработке "Положения о СЭЗ в районе г.Брест" и "Положения об Администрации СЭЗ "Брест". Оба положения в самое ближайшее время рассмотрит Кабинет Министров. Рабочую группу возглавил заместитель премьер-министра С.Линг. В ее состав вошли представители МВЭС, Главной государственной налоговой инспекции, Минфина и других министерств и ведомств республики.

Всемирный банк готовит меморандум

Миссия Всемирного банка во главе с главным экономистом банка Джоном Хансеном прибыла в Минск для подготовки экономического меморандума по Республике Беларусь.

Подобные документы периодически готовятся по каждой стране — члену ВБ, их проблематика согласовывается с правительством данного государства. Первый и пока единственный белорусский меморандум увидел свет в 1992 году, через год после вступления нашей республики в эту влиятельную международную организацию.

В меморандуме N 2 будет дан анализ современной экономической ситуации в нашей стране и тенденции ее развития. В частности, будут рассмотрены проблемы стабилизации экономического развития и перспективы структурных реформ, ценообразования, финансового сектора, приватизации и мер по ее ускорению, ситуации в промышленности (прежде всего на уровне отдельных предприятий), состояния дел в АПК, вопросы социальной защиты населения в условиях кризиса экономики переходного периода и др.

Эксперты Всемирного банка действуют в тесном контакте со специалистами ключевых министерств. Для координации этой работы в правительстве создана специальная группа во главе с министром экономики Г.Бадеем.

Наличие подобного документа важно для создания серьезного имиджа страны в глазах мирового сообщества. Оформленный в виде брошюры и распространяющийся в системе Всемирного банка и других международных торговых и экономических организаций, среди стран-доноров документ становится своего рода аналитической визитной карточкой государства, содействует расширению контактов, привлечению иностранных инвестиций.

Ирина ЖУКОВА

Соглашения одобрены

В комиссии Верховного Совета Республики Беларусь по международным делам состоялось расширенное совещание по вопросу представления на ратификацию соглашений между правительствами Беларуси и ряда европейских стран о взаимном содействии и взаимной защите инвестиций.

Необходимость ратификации этих международных договоров обусловлена тем, что в статье 5 Соглашения с Францией, статье 4 Соглашения со Швецией, статье 6 Соглашения с Нидерландами, статье 4 Соглашения с Румынией, статье 6 Соглашения с Украиной предусмотрено начисление процентов на сумму компенсации иностранным инвесторам в случае национализации или других аналогичных действий в отношении инвестиций.

Статья 35 Закона "Об иностранных инвестициях на территории Республики Беларусь" содержит иное правило: "сумма компенсации определяется в размере фактических убытков и возмещается инвестору в течение трех месяцев в валюте, в которой первоначально были осуществлены". При этом начисление процентов за период до даты платежа не предусматривается.

По результатам совещания комиссия одобрила указанные соглашения к ратификации. На днях ВС их утвердит.

ФАКТ И КОММЕНТАРИЙ

С позиции хозяйственного права

Пленум Высшего хозяйственного суда Республики Беларусь, состоявшийся на прошлой неделе, рассмотрел ряд представлений председателей Высшего и областных хозяйственных судов, протестов Генерального прокурора страны.

Рассмотрение дел на пленуме в порядке обжалования принятых ранее решений и постановлений влечет за собой обязательную проверку законности и обоснованности вынесенных вердиктов. Но главная задача, конечно же, не только в том, чтобы исправить допущенные судебные ошибки по ранее рассмотренным в хозяйственных судах делам, важно впредь обеспечить единообразие правоприменительной практики, добиться правильности толкования норм хозяйственного права. В частности, немало точек зрения было высказано "По протесту и.о.Генерального прокурора Республики Беларусь, дело N 25/Ц хозяйственного суда Гродненской области по иску треста "Белэнергострой" (г.Минск) к ГАРКБ "Комплексбанк" и коммерческой фирме "ИН РЭ" (г.Минск) о признании недействительным гарантийного письма", "По протесту заместителя Генерального прокурора Республики Беларусь, дело N 95-4 Высшего хозяйственного суда Республики Беларусь" по иску "Пикорп" (г.Минск) к ГНИ по Первомайскому району г.Минска о признании недействительными актов". Детальный анализ этих дел позволит в дальнейшем поднять качество судебных решений, особенно в таких сложных и специфических сферах деятельности, как банковский и страховой бизнес. Важно, чтобы правых и виноватых определяли не на основе субъективных оценок, а по объективным и документально подтвержденным фактам. В порядке надзора пленум рассмотрел дело "По представлению председателя Высшего хозяйственного суда Республики Беларусь, дело N 74-3 хозяйственного суда Минской области по иску совхоза "Озерный" Минского района к малому предприятию "Арсэн" (г.Минск) и обществу с ограниченной ответственностью "Дарья" (д.Семково Минского района) о выселении из занимаемого помещения" и другие.

По всем вопросам заслушаны сообщения членов пленума — председателей хозяйственных судов областей, судей Высшего хозяйственного суда Республики Беларусь. По результатам рассмотренных дел приняты постановления.

Валентин БОРИСЕВИЧ,
пресс-секретарь Высшего хозяйственного суда

ОФИЦИАЛЬНО

О среднемесячной заработной плате рабочих и служащих

Минстат Республики Беларусь сообщает, что средняя заработная плата рабочих и служащих в марте 1996 года составила 1142032 рубля (в феврале была 1089878 рублей). В январе—марте 1996 года она составила 1087731 рубль и возросла по сравнению с соответствующим периодом прошлого года в 2,2 раза.

Министерство статистики и анализа Республики Беларусь

КОНТАКТЫ

Железная дорога к Персидскому заливу

В ходе недавних переговоров посла Ирана г-на Мазахери с министром внешнеэкономических связей М.Мариничем было передано официальное приглашение руководства Ирана и Туркменистана Президенту Беларуси А.Лукашенко принять 13 мая участие в церемонии по случаю открытия железной дороги "Серахс-Теджен". На торжественное открытие должны также прибыть президенты более десяти государств, в том числе Пакистана, Турции, Афганистана и других, а также официальные лица из России и Украины.

Эта железная дорога позволит Беларуси и другим государствам СНГ получить прямой выход в страны Персидского залива.

Проблем не предвидится

О перспективах сотрудничества комбината "Белшина" с чешской фирмой "Barum", входящей в состав концерна "Continental", по совместному производству шин наша газета уже рассказывала. О дальнейшем развитии деловых отношений партнеры по кооперации поведали на недавней пресс-конференции.

Главной новостью стало прозвучавшее на встрече сообщение о готовности чешской стороны начать закупать для бобруйчан сырье, пресс-формы и другое оборудование, необходимое для выпуска новых моделей продукции, в частности, сельскохозяйственных шин, а также заняться ее сбытом, что должно самым благоприятным образом сказаться на стоимости изделий. В этой связи нелишне напомнить, что почти вся производимая по контракту с "Barum" продукция будет отправляться на экспорт.

Оксана ВОДОПЬЯНОВА

НАУКА

Дела в науке идут туго...

Состояние научно-технической сферы в целом по стране остается критическим. Нестабильность обеспечения научных коллективов финансовыми средствами, неприспособленность к самостоятельному функционированию на рынке научно-технической продукции, изнашивающееся и морально устаревающее оборудование, низкий уровень оплаты труда и его невостребованность уже привели к потере за 1990—1994 годы половины научно-технического потенциала. Численность работающих в науке и научно-техническом обслуживании за прошлый год сократилась еще на 10%. Из НИИ и КБ ушел практически каждый восьмой сотрудник. Как правило, это молодые перспективные ученые, конструкторы, технологи, инженеры.

Средний возраст кандидатов наук составляет сейчас 45 лет, докторов — 55. Наиболее стабильным ядром остаются те, кому за 50. Старение ученых негативно отражается на техническом уровне исследований и разработок.

В целом по республике защищены патентами чуть более 4% от общего числа законченных и принятых заказчиком работ.

Сократилось количество заявок на изобретения от национальных заявителей по отношению к уровню 1993 года. Органами государственного управления практически не начата работа по разгосударствлению и приватизации в научно-технической сфере. Удельный вес государственного сектора здесь составляет 95,5%.

Цифры и факты буквально взывают о необходимости преобразований в научно-технической сфере.

КОНФЛИКТЫ

Восстановление "социальной справедливости" обойдется в 28 миллиардов

Белорусское общественное объединение пострадавших вкладчиков "За социальную справедливость" за счет средств коммерческих фирм "Соэл" и "Белнационалсервис" произвело первые выплаты денежных компенсаций гражданам, которые потерпели убытки от незаконной деятельности "лопнувших" финансовых компаний. В первую очередь деньги получают инвалиды и малоимущие. Сегодня в объединение входят около 10 тысяч человек, общая сумма ущерба зарегистрированных вкладчиков составляет 28 млрд.рублей. Возместить эти потери они надеются за счет собственной хозяйственно-финансовой деятельности. По словам председателя объединения Игоря Клюева, некоторые силы стараются использовать пострадавших вкладчиков в политических интересах. Однако до сих пор никто из них не предложил своего решения проблем, стоящих перед тысячами обманутых людей.

Владислав ПЛАТУН

ЦЕНЫ

"Подарочек" транспортникам и индивидуалам к началу сезона

Коммерческие цены на нефтепродукты в республике вновь возросли. Бензин А-76, например, промышленникам с 1 апреля стал обходиться дороже на 9,9%, АИ-92 — на 20,4, дизельное топливо — на 3,2%. Для сельчан цены на коммерческий продукт из-за налога на топливо и связанной с ним льготы поднялись еще выше — соответственно на 20,9, 32,5 и 13,5 процента. На автозаправочных станциях их рост составил для бензина А-76 11—18, АИ-92 — 20,6—29, дизельного топлива — 10%. В столице, скажем, предприятия МХО "Минскавтозаправка" теперь за литр бензина АИ-76 берут 3200 рублей, АИ-92 и 93 — 4000, АИ-95 — 4500, АИ-98 — 5200, дизельного топлива — 2300 рублей. Хотя в целом по республике, по словам заместителя начальника управления концерна "Белнефтепродукт" Владимира Булахова, цены несколько ниже.

Особо следует подчеркнуть, что стоимость бензина и дизтоплива, вырабатываемых из нефти, добываемой на территории республики, осталась без изменений. Для сельчан, скажем, — а они в основном потребляют как раз собственные продукты — литр бензина А-76 по-прежнему стоит 2200, АИ-92 — 2400, дизтоплива — 1800 "зайчиков".

Основной причиной подорожания, как сообщили в концерне, стали некоторые изменения и дополнения в законы Республики Беларусь "Об акцизах" и "О налоге за пользование природными ресурсами (экологический налог)", а также отмена Закона РБ "О налогах на топливо".

Соб. инф.

НОВИНКА

...И успех вам обеспечен

Недавно из печати вышла книга В.П.Шейнова **"Как управлять другими. Как управлять собой (Искусство менеджера)"**. Минск, 1996. 384 стр.

Книга научит вас управлять конфликтом, располагать к себе собеседника, искусству убеждать и вести деловые переговоры. Автор предлагает вам выверенные практикой рекомендации по технике личной работы, организации рабочего времени. Вы сможете проверить себя по 30 тестам на определение личностных и деловых качеств, уровня интеллекта и умения общаться.

Книга **"Как управлять другими"** на днях появилась в книжном киоске "НЭГ".

Желающие приобрести данную книгу могут перевести деньги на р/с 3012202180017 в гордирекции Белбизнесбанка, код 764. Цена книги 49000 руб. Адрес: г.Минск, пр-т Машерова, 23, корп. 2, комн. 630.

"Трансформ" в Восточной Европе

В марте в Минске прошла межрегиональная конференция "Санация, реструктуризация, менеджмент-трейнинг и кооперация в Восточной Европе". Специалисты менеджер-трейнинга, бизнесмены, ученые, представители государственных структур из России, Украины, Беларуси, Германии и Польши обобщили опыт постсоциалистической трансформации экономики. Конференция финансировалась правительством ФРГ в рамках программы "Трансформ", целями которой является теоретическая и практическая помощь по трансформации централизованной экономики в рыночную.

Специфика рынка СНГ

Разрыв связей между предприятиями СНГ обычно объясняют распадом СССР и возникновением таможенных барьеров. Конференция указала на иные причины, тормозящие межрегиональные связи.

Во-первых, с вхождением в рынок стран СНГ ненужными оказались многие комплектующие военного назначения. Упал спрос на вычислительные машины, электронику и другие товары как несоответствующие мировым стандартам качества. Не на высоте оказалась культура предпринимательства. У руководителей-администраторов отсутствовало знание рынка, что означает прежде всего изменения в сознании.

Во-вторых, предприятия СНГ стараются делать бизнес за счет партнеров. В результате оказывается, что в дальнем зарубежье цены меньше, а качество товаров выше. Например, комплектующие для телевизора из стран СНГ оказываются на 35—40 USD дороже, чем из далекого Таиланда.

В-третьих, существует дефицит деловой информации. Если в ФРГ, например, функционируют 83 торгово-промышленных палаты, то в Беларуси — одна. Эту проблему могли бы снять электронные каталоги товаров, цен и адресов производителей.

Кооперация с зарубежными партнерами

Кооперация предприятий стран СНГ с партнерами из дальнего зарубежья имеет позитивные и негативные стороны.

Положительным опытом на конференции поделился директор ленинградского АО "Позитрон". Совместно с Южно-Корейской фирмой DAEWOO ленинградцы создали совместное предприятие ДЭО-ПОЗИТРОН. Вклад корейской фирмы составил 20 млн. USD и ноу-хау. Совместное предприятие производит телевизоры, видеомагнитофоны, аудиотехнику, телефоны и реализует корейские СВЧ, холодильники.

Одновременно сумело выжить АО "Позитрон". Обновление технологии позволило производить 100 тыс.телевизоров в год и экспортировать их не только в страны СНГ, но и в Италию, Германию, Англию, Швецию, Францию. Несмотря на выплаты в форме налогов и сборов 1,05 руб. на 1 руб. затрат АО обновляет производственные мощности.

Напротив, генеральный директор КПО "Пинскдрев" считает, что бизнесмены Запада, в частности, из ФРГ, не являются хорошими партнерами. Объединение экспортирует на Запад 25% продукции, или в номенклатуре: ДСП, ДВП — 15%, гнуто-клееных заготовок — 50%, фанеры — 80%. Немецкие фирмы заказывают продукции много, берут мало. Требуют дополнительно снизить цену. В результате готовая продукция 2—3 месяца, а иногда и полгода лежит на складе. При этом, разумеется, частично теряет первоначальный вид, а заказчик требует продукцию высокого качества.

Руководитель Союза деревообрабатывающей промышленности ФРГ Норберт Фурше разъяснил ситуацию. Заказчиками с германской стороны выступили не производители, а торговые фирмы, которые берут продукцию на реализацию. Жесткое давление торговли на производителя — это нормальное явление, которое существует на конкурентном рынке. Надо приспосабливаться к такому давлению. Но если производитель считает, что партнер недостаточно надежен, с ним расходятся.

Немецкий гость, в свою очередь, поделился информацией о некорректном поведении белорусского предприятия. Немецкая фирма предложила контракт на поставку вентилей для пожарных гидрантов. Белорусское предприятие оценило вентиль в 16 DM, а производство литейной формы — в 33 тыс.DM. Справочные цены на эти изделия следующие: вентиль и форма в ФРГ — 5 DM и 5 тыс.DM, в Румынии — 3,5 DM и 1,2 тыс.DM, в Венгрии — 4 DM и 3 тыс.DM.

Ориентир — прибыль

Глава союза немецких машиностроителей Раймунд Хорхт предельно ясно охарактеризовал перспективы прямых иностранных инвестиций в страны СНГ. Он сказал: "Деньги пойдут туда, где можно получить прибыль, и очень избирательно — в страны с мягкой валютой. Максимальные германские инвестиции направляются в город Сан-Пауло. В Бразилии мягкая валюта, но там можно купить землю. Я бы лично купил 2000 га земли между Минском и аэропортом. Там через 20 лет будет промышленная зона. Земля способна подстраховать возможные потери в бизнесе".

Далее он назвал пять крупных немецких фирм, которые, создав СП в странах СНГ, уже не существуют. "Саламандра" выжила, но из-за больших убытков в России в 1995 году не распределяла прибыль. Акционеры требуют прекратить деятельность СП "Ленвест". Было отмечено, что одна из швейцарско-шведских фирм успешно работает в России. Что касается Украины и Беларуси, то здесь у нее перспектив нет из-за невозможности инвестиционной деятельности. Очень слабый рынок. Нет поддержки правительства.

Более привлекательным, чем прямые инвестиции, признан лизинг оборудования для частных фирм. Так, белорусское АО "Керамин" получило в порядке лизинга оборудование на миллионы долларов. АО специализируется на производстве облицовочной плитки и кирпича.

Шансы на портфельные инвестиции сохраняются

Польский профессор Петровски акцентировал внимание на "вражеской" и "дружественной" покупке акций. "Вражеская" покупка осуществляется для борьбы с конкурентами. Приобретается контрольный пакет акций. Покупка неконтрольного пакета всегда "дружественная". Приобретение предприятия с целью его развития также "дружественное" и выгодное для страны, где это предприятие находится. Например, фирма "Зингер" из ФРГ всегда считалась работающей на немецкую экономику, хотя она была продана сначала гражданину США, а потом Тайваня.

В Польше большое сомнение вызывали иностранные портфельные инвестиции в цементную промышленность города Гуржа. Эксперты считали, что инвесторы будут использовать высокотехнологичную сухую технологию производства цемента, а мокрую — закроют. Министерство приватизации решило проблему, продав контрольный пакет акций одному собственнику с условием сохранить весь комплекс. Стратегическим инвестором оказалась швейцарская фирма ABB (67% акций). Фирма не только сохранила обе технологии производства, но даже оставила прежнего директора, посчитав его способным перестроить производство.

Немецкие гости высоко оценили шансы некоторых отраслей промышленности стран СНГ на портфельные инвестиции. Немецкие фирмы вынуждены закрывать некоторые производства. Это связано прежде всего с высоким уровнем заработной платы. Час рабочего стоит для предпринимателя 48 DM, из них рабочему выплачивается 20 DM, остальное — налоги и отчисления. Кроме того, высока технологическая себестоимость обработки. За час работы для металлорежущего оборудования она составляет 120 DM, деревообрабатывающего — 220 DM. В результате глубина переработки снижается. Литье ушло в Польшу и Румынию. Производство обуви — в Китай, Вьетнам и Тайвань. В мебельной промышленности постепенно остается сборка из готовых элементов. В 1990—1995 гг. использовался потенциал Восточно-Европейских стран по принятию трудоемких производств. Но возможности портфельных инвестиций в этих странах уже исчерпаны. На очереди страны СНГ. Если они не будут готовы принять портфельные инвестиции, капиталы уйдут в Турцию и страны Юго-Востока (Тунис, Марокко, Египет).

Борис ГУСАКОВ

ОЦЕНКА НЕДВИЖИМОСТИ

Главное не формулы, а здравый смысл

В "НЭГ" N 8 на стр.15 за этот год в материале "Сколько стоит дом построенный" был опубликован пример расчета рыночной цены здания методом капитализации дохода.

В результате проведенных подсчетов были получены два совершенно разных значения рыночной стоимости офисного здания: балансовая, равная $1262982, и капитализированная — $758967. Какое же из них следует принимать за основу при определении величины налога на недвижимость?

Предлагалось вызвать независимого эксперта, который снизит балансовую стоимость со 1262982 до 758967 долларов и обеспечит приятное уменьшение налога на недвижимость. Однако не спешите радоваться.

Столь значительное снижение стоимости обусловлено предположением о полной потере ценности новенького офиса в центре Минска после 5 лет эксплуатации. В действительности же можно ожидать повышения стоимости здания, так как цены на недвижимость имеют тенденцию к росту.

Представьте, что вы решили с выгодой продать новый офис, который обошелся вам в 1262982 доллара, а независимый эксперт сбивает цену. Что вы ему скажете, долго гадать не надо.

Следует также отметить, что формула для расчета коэффициента капитализации в N 8 написана с ошибкой. В ней суммируются проценты с непроцентной величиной.

Необоснованно и применение коэффициента фондовозмещения. Данный показатель выражает норму амортизационных отчислений, рассчитанную при условии, что годовые суммы амортизационных отчислений равны и реинвестируются с доходностью на уровне коэффициента нормоотдачи (базовой ставки). Использование коэффициента фондовозмещения усложняет расчет и создает впечатление, что срок службы объекта — 5 лет.

Подобные расчеты для определения капитализированной стоимости соответствуют ситуации, когда объект за нормативный срок эксплуатации полностью теряет свое экономическое значение. Между тем, согласно примеру, расчетный период всего 5 лет и нет причин утраты ценности здания. Поэтому для определения капитализированной стоимости (инвестиционной стоимости) необходимо пользоваться другой формулой.

К числу наиболее известных показателей экономического эффекта инвестиций относится чистая нынешняя стоимость (ЧНС). При постоянной величине годовых доходов ее можно определить по формуле:

$$ЧНС = Д\frac{1 - (1 + E)^{-T}}{E} + Дп(1 + E)^{-T} - K,$$

где Д — годовой доход;

Е — базовая ставка в десятичных дробях;

Т — расчетный период, лет;

Дп — ценность объекта в конце расчетного периода (например, доход от продажи объекта);

К — капиталовложения в начале расчетного периода.

При известных доходах и заданной базовой ставке можно определить предельные капиталовложения (инвестиционную, капитализированную стоимость), то есть денежную величину, эквивалентную получаемым доходам. В вышеприведенной формуле сумма двух первых слагаемых как раз и представляет эту величину. Первое слагаемое формулы учитывает доход за расчетный период, второе — ценность объекта в конце периода. Приведем результаты расчета предельных капиталовложений.

Представим, что здание со сроком службы 50 лет сдается в аренду в течение всего срока. Его предельная цена составит 1,508 млн.долларов. При варианте продажи здания через пять лет с доходом от продажи в сумме 1260000 долларов его предельная цена будет равна 1,385 млн.долларов.

Предположим, что инвестор рассчитывает сдавать здание в аренду в течение 5 лет, а затем его продать. Купив здание за 1,35 млн.долларов, он выиграет 0,035 (1,385 - 1,35) млн.долларов. Это означает, что за расчетный период инвестор, во-первых, возвращает вложенный капитал, во-вторых, получает нормативный доход на уровне базовой процентной ставки и, в-третьих, дополнительно получает сумму, эквивалентную 0,035 млн.долларов в начале расчетного периода. Проект целесообразен при ЧНС не меньше нуля. Если инвестор купит здание за сумму выше 1,385 млн.долларов, то он понесет убыток в размере превышения цены покупки над предельной ценой.

В целом же для обоснованного определения стоимости объекта необходимо знать показатели его рыночной цены (см."НЭГ" N 8, 1996г.), показатели эффективности капиталовложений и факторы, влияющие на оценку.

Если инвестор приобретает недвижимость за счет кредита, то предельные капиталовложения зависят от ставки за кредит. Чем она меньше, тем выше предельные капиталовложения.

Снижение балансовой стоимости недвижимости уменьшает соответствующий налог и в то же время ухудшает позицию по амортизационным отчислениям. Как известно, суммы амортизации остаются на счете предприятия и представляют компонент дохода. Кроме этого, чем больше амортизационные отчисления, тем меньше налог на прибыль.

На оценку влияют ее цель, перспективы развития объекта и даже национальные особенности. Так, в период строительства "Евротуннеля" под Ла-Маншем изменилась стоимость участков земли рядом с прилегающими железнодорожными ветками. В Англии цены снизились, а во Франции — повысились.

Правильные оценки имущества способствуют рациональному хозяйствованию. Повышение цены объекта отсеивает инвесторов, не способных обеспечить его эффективное применение. С другой стороны, чрезмерный рост цены не позволяет привлечь объект в хозяйственный оборот. Например, недостроенная обувная фабрика в Барановичах в 1994 году оценивалась в 800 тыс.долларов. Имелись потенциальные иностранные инвесторы. После всех переоценок ее стоимость составила свыше 6 млн.долларов. Инвесторы потеряли интерес, неиспользуемые объекты приходят в негодность.

Кстати, в феврале этого года Кабинет Министров принял постановление, улучшающее условия продажи объектов республиканской собственности. Постановление, в частности, предусматривает возможность снижения до 50% первоначальной цены объекта при отсутствии покупателей. Решение о снижении цены принимается Мингосимуществом.

Можно ожидать, что и в дальнейшем будут приниматься меры, благоприятно влияющие на наш никудышный инвестиционный климат. Поэтому надо учиться правильно оценивать варианты вложений.

Александр БЕВЗЕЛЮК,
доцент БГЭУ, кандидат экономических наук

НА ПУТИ К РЫНКУ

УПРАВЛЕНИЕ: как повысить эффективность госпредприятий?

УБЕЖДЕННОСТЬ в необходимости жесткой централизации управления хозяйствующими субъектами на основе плановой экономики преобладала в СССР до начала 70-х годов. Фабрики и заводы укрупнялись, а контроль за их деятельностью приобретал все более прямой и централизованный характер, однако интенсивный рост промышленности привел к тому, что центральные органы перестали справляться с оперативным планированием деятельности предприятий. Неэффективность управления проявилась в сроках освоения новых видов продукции и технического перевооружения. Ведущие капиталистические страны осваивали новые виды продукции за 3—5 лет, в СССР этот показатель составлял более 7 лет. Сравнение сроков технического перевооружения показывало еще более значительное отставание.

Объективно возникла необходимость преодоления высокой инерционности командно-административной системы в вопросах оперативного планирования деятельности предприятий. В начале 70-х годов начались реформы по совершенствованию управления хозяйственным комплексом. Они были направлены на усиление самостоятельности производственных объединений и отраслевых (республиканских) министерств в части принятия решений по оперативному управлению и детальному планированию, но вопросы инвестиций по-прежнему оставались прерогативой центра. В основе этих реформ лежал территориально-отраслевой принцип.

В результате проведенных преобразований проявились противоречия во взаимоотношениях между центральными органами планирования, отраслевыми (республиканскими) министерствами и объединениями, а также предприятиями.

В НАЧАЛЕ 80-х годов был реализован второй этап преобразований и уточнены сферы ответственности всех уровней. Усилившиеся отраслевые (республиканские) министерства и объединения получили значительные полномочия от центральных органов и дополнительно централизовали ряд функций непосредственного управления предприятиями. Попытка децентрализации — именно она была объявлена целью реформ начала 70-х годов — вылилась в дополнительную централизацию, и отношения между уровнями управления стали более сложными. Отраслевые (республиканские) министерства и объединения столкнулись с несовпадением интересов между центром и регионами при решении вопросов о производстве и распределении социально значимой продукции. С одной стороны, регионы настаивали на увеличении объемов выпуска, с другой — основные ресурсы, необходимые для производства этой продукции, по-прежнему распределялись вышестоящими центральными органами. Все чаще доводимые до предприятий планы не обеспечивались реальными ресурсами.

Возникла ситуация двойного планирования. Один план существовал для вышестоящих (центральных) органов, другой — для предприятий. Подобный подход стимулировал систему приписок и снижал исполнительскую дисциплину, так как в случае выполнения отраслевым (региональным) министерством либо объединением доведенного центром плана, учитывая необеспеченность сырьем и материалами, планы многих предприятий корректировались по факту выполнения. Это существенно подрывало устои жестко централизованной системы. Эффективность работы промышленного комплекса продолжала снижаться. Возникла необходимость новых реформ.

В середине 80-х годов был осуществлен ряд мер по централизации путем усиления центральных органов планирования (ликвидировались отраслевые министерства и объединения либо существенно ослаблялись их функции) и децентрализации через предоставление больших свобод предприятиям. Эти меры встретили значительное противодействие республиканского звена, терявшего реальную власть. Поэтому в 1987 году появился Закон "О предприятиях в СССР" (в 1990 году он был продублирован Законом "О предприятиях в Белорусской ССР"). Власть была передана директорам предприятий и трудовым коллективам. Последним предоставлялось право выбора руководителей и контроля за их деятельностью через правление (совет) и собрание. В результате в период с 1987 по 1994 гг. государственные органы управления полностью утратили контроль за деятельностью как директоров предприятий, так и самих предприятий. Возрос политический и экономический статус директоров, развалилась система центрального планирования и ресурсообеспечения. Попытки спасти положение прежними методами только ускорили развал ранее существовавшей системы. В этот период подавляющее большинство предприятий получило право самостоятельно формировать цены и планировать свою деятельность. Более того, государство постепенно передало им право практически бесконтрольно распоряжаться полученной прибылью.

С 1988 по 1994 год активно развивалась социальная сфера, неконтролируемо росла зарплата и увеличивались объемы незавершенного производства (особенно в сфере строительства) при общем спаде производства. То есть руководители предприятий и государственные органы управления оказались в равной мере не готовы к самостоятельности предприятий.

ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВО и сегодня не смогло урегулировать отношения между государственными органами управления и предприятиями. Да, пока что наблюдается некоторое взаимопонимание, но оно обусловлено только катастрофическим положением почти всех хозяйствующих субъектов.

В рамках действующих законов, постановлений Кабинета Министров и других документов проблема взаимоотношений между государством как собственником и предприятиями, в которых, как правило, преобладает доля государственной собственности, остается неразрешенной. Продолжающая действовать система общих указов и постановлений давно показала свою неэффективность. Контроль за деятельностью руководителей со стороны условных правлений и собраний из числа наемных работников этих же предприятий, часто просто не понимающих, что реально происходит, также себя не оправдал. Не случайно некоторые руководители стали успешно прикрывать свои далеко не бесспорные действия решениями этих органов.

Кроме того, в условиях, когда размер заработной платы руководителей в значительной мере связан с заработной платой работников, а не с результатами деятельности возглавляемых ими предприятий, это не всегда способствует желанию руководствоваться принципом экономической целесообразности.

НЕОБХОДИМО менять подходы к системе управления. И делать это следует с позиций собственности и профессионализма.

В мировой практике, естественно, созданы и достаточно отработаны модели управления предприятиями со значительной долей госсобственности. Их суть состоит в том, что контроль за деятельностью предприятий осуществляют группы специалистов, представляющих весь спектр отношений, свойственных деятельности хозяйствующих объектов. К ним относятся представители разных отраслей производства, финансисты, экономисты, юристы, иногда бизнесмены. Контроль осуществляется через правления, в которых данные специалисты представляют интересы государства с позиции собственника в рамках действующего законодательства, а не путем прямого вмешательства в оперативную деятельность руководства предприятия.

Такой подход — при высоком уровне подготовки членов правления и их независимости от руководителя — способствует принятию экономически более оправданных решений.

При переходе к подобной системе управления в наших условиях предстоит сделать очень многое.

Прежде всего четко определить, какие предприятия независимо от организационно-правовой формы являются государственными (в мировой практике к ним, как правило, относятся имеющие более 50% государственной собственности), а также, в каких случаях государство не направляет своих представителей в правление. (Предположим, когда государству принадлежит менее 15% собственности предприятия.)

Должно быть определено, в каких случаях и каким образом представители государства в правлениях определяют политику предприятий в стратегических отраслях (энергия, нефтехимия и др.) при наличии здесь и менее 50% госсобственности.

Безусловно, необходимо четко разграничить функции дирекции и правления. За дирекцией должна оставаться основная часть полномочий, позволяющая самостоятельно осуществлять руководство. Правление должно обладать полномочиями, достаточными для обеспечения контроля за перспективой развития предприятия и расходованием его фондов (в том числе прибыли).

Лица, представляющие государственные интересы в правлениях предприятий, обязаны иметь достаточный опыт и квалификацию, а также пройти определенную подготовку. Поэтому необходимо создать соответствующий институт при одном из ведомств Кабинета Министров (возможно, при Министерстве по управлению государственным имуществом и приватизации). Специалисты, входящие в состав правлений, должны представлять интересы разных министерств: экономики, финансов, имущества, отраслевых министерств.

Кроме внесения изменений в действующее законодательство предстоит создать значительное количество актов нормативного характера, определяющих квалификационные требования, периодичность переподготовки, уровень и условия оплаты этих специалистов.

Подобный институт окажется необходимым и для назначения управляющих при рассмотрении дел о банкротстве.

Говоря о повышении уровня управления предприятиями со значительной долей государственной собственности, следует пересмотреть подходы к оплате их руководителей и ряда ведущих специалистов. Системы оплаты могут быть разными, но важно соблюсти принцип независимости их оплаты от наемных работников и увязать его с результатами деятельности предприятия и получаемой прибылью.

Итак, государству следует изменить концепцию и психологию управления госсектором экономики, научиться отстаивать свои интересы с позиции собственника, уважающего права других совладельцев.

Применение вышеизложенной системы управления предусматривает обязательное изменение организационно-правовых форм предприятий. Для наших условий более предпочтительным является акционирование.

НЕЛЬЗЯ не затронуть в этой связи проблему защиты интересов других, не государственных совладельцев. Она из-за высокой приспосабливаемости негосударственного сектора имеет ряд естественных решений. Неизбежно мелкие совладельцы (акционеры) обратятся в фирмы, обеспечивающие защиту их интересов за часть дивиденда по акциям, и, очевидно, такой вид услуг появится на рынке.

Думаю, понятно, что рассматриваемая концепция управления предприятиями со значительной долей госсобственности не снимет всех проблем. Без создания современного рынка финансов и услуг, развития многоукладности и конкурентной среды это невозможно.

Идею появления более квалифицированного контроля вряд ли поддержит директорский корпус, тем не менее профессиональный, а не "общественный" подход к управлению неизбежно даст результат и будет способствовать улучшению работы госпредприятий.

Владимир ТЕЛЕЖНИКОВ,
главный специалист Белорусского института государственного строительства и законодательства

На контроле Президента

Наша целлюлоза будет дешевле, но нужны иностранные инвестиции

Проект строительства в Беларуси собственного целлюлозно-бумажного комбината обсуждается уже более 60 лет. В Добруше до сих пор сохранился каркас цехов будущего производства, возведенный еще в 30-е годы. Завершению строительства помешал недостаток средств. В середине 80-х проект вновь был принят к рассмотрению на уровне союзных ведомств. Тогда планировалось создание завода по производству целлюлозы для колбасных оболочек. Однако руководство белорусского Госплана высказалось против строительства: энергосистема республики не располагала возможностями для снабжения столь крупного производства. О нынешней ситуации вокруг проекта рассказывает президент концерна "Беллесбумпром" Леонид КРАВЦОВ:

— Логика развития национальной экономики диктует необходимость создания собственного целлюлозно-бумажного комбината. Беларусь располагает сырьевой базой, которая позволит выпускать до 250 тыс.т целлюлозы в год. До сих пор это сырье отправляется на экспорт. При этом около 25 тыс.т готовой продукции — бумаги различных сортов — республика вынуждена импортировать. Годовое потребление бумаги в стране составляет 13 кг на душу населения, в развитых странах этот показатель достигает двух с половиной центнеров.

В минувшем году была определена строительная площадка будущего производства. Оно будет создано на территории Новополоцкого завода белково-витаминных концентратов. Это предприятие располагает необходимой инфраструктурой, мощными очистными сооружениями.

— Какова предварительная стоимость проекта?

— Отраслевой институт целлюлозно-бумажной промышленности бывшего СССР Укргипробум разработал сметную документацию проекта. Комбинат производительностью 150 тыс.т целлюлозы в год обойдется в 200 млн.долл. Американские специалисты, посетившие по приглашению Президента Александра Лукашенко предполагаемую строительную площадку в Новополоцке, оценили работы в 900 млн. Окончательную цифру назвать сложно. В любом случае рассчитывать на бюджетное финансирование не приходится. К проекту проявили интерес австрийская фирма "Фест Альпине" и турецкие финансовые структуры. Однако никто из них не предлагает прямых инвестиций: австрийцы надеются получить подряд на строительство, а турецкая сторона соглашается на сотрудничество только на самых невыгодных для республики условиях. В 1995 году совокупный объем иностранных инвестиций в нашу экономику не превысил и половины сметной стоимости комбината. Надеюсь, что последние внешнеэкономические инициативы белорусского правительства улучшат положение. Внутренние, в том числе внебюджетные, источники финансирования явно не способны обеспечить приток достаточных средств для реализации проекта. Мы изучили возможность создания открытого акционерного общества. Комбинат окупится через 7—8 лет после окончания строительства. Но в республике нет таких предприятий и физических лиц, которые согласились бы заморозить свои средства на столь длительный срок.

Предварительные расчеты показывают, что вложение денег в строительство принесет в будущем солидную прибыль. За счет низких транспортных расходов и применения более современных технологий себестоимость белорусской целлюлозы будет значительно ниже, чем на российских предприятиях. Экономисты называют цифру 370—380 долл. за тонну. Сегодня мы платим импортерам 700—750 "зеленых".

— Какие перспективы открывает перед отраслью политическое и экономическое сближение России и Беларуси?

— Целлюлозно-бумажная промышленность во всем мире завершает очередной этап технического перевооружения. Происходит переход к экологически более безопасным технологиям. Продукция российских заводов, в силу известных экономических обстоятельств не осуществивших замену оборудования, уже не находит сбыта на внешних рынках. В балтийских портах скопилось огромное количество целлюлозы из Братска. В тяжелом положении оказалось калининградское предприятие "Цепрос", несмотря на то, что в числе его учредителей крупные фирмы из Швеции, Англии, Германии, Италии. В этих условиях трудно предполагать, что общий бюджет будет ориентирован на создание нового производства в Беларуси, а не на модернизации существующих предприятий. Тем не менее руководство отечественной лесоперерабатывающей промышленности заинтересовано в интеграции с Россией, ведь это открывает возможность беспрепятственного проникновения на рынок восточного соседа.

Владислав ПЛАТУН

Колесо вместо автомобиля,

или Еще одно ограбление в особо крупном размере

В 1990 году гражданам Беларуси были проданы облигации государственного целевого беспроцентного займа на приобретение товаров длительного пользования. Распределение облигаций производилось среди лучших работников производства, ветеранов войны и труда, многодетных семей по решениям трудовых коллективов, профсоюзных комитетов, исполкомов местных Советов народных депутатов. Государство взяло на себя обязательство выдать по облигациям товары в течение 1993 года.

После распада СССР страны СНГ 13 марта 1992 года подписали соглашение о принципах и механизме обслуживания внутреннего долга бывшего СССР, которым определено, что все расходы, начиная с 1 января 1992г., производятся за счет государственного бюджета.

20 июля 1992г. между правительством Российской Федерации и правительством Республики Беларусь было подписано соглашение "О механизме обслуживания и погашения внутреннего долга бывшего СССР населению по ценным бумагам". В статье 3 данного документа указано, что стороны несут расходы по обслуживанию и погашению государственного целевого беспроцентного займа СССР 1990 года по облигациям, проданным на их территории, за счет бюджетов каждой из сторон.

Однако в 1993 году согласно постановлению Совета Министров РБ от 5 марта 1993г. N 125 "О выкупе облигаций целевого беспроцентного займа 1990г. на приобретение товаров длительного пользования" их владельцам были выплачены суммы в 5-кратном размере стоимости облигаций. Это означало, что люди, заплатившие, к примеру, в 1990г. за облигацию 10000 рублей для приобретения автомобиля, получили в 1993 году 50000 рублей для приобретения... лишь колеса от машины. Другими словами, власти ограбили людей, заработавших состояние честным многолетним трудом.

Правда, чтобы сгладить последствия незаконных действий, 27 мая 1993 года Совет Министров РБ инициировал принятие Верховным Советом постановления N 2327 "Об отнесении на внутренний государственный долг Республики Беларусь части внутреннего долга бывшего СССР перед населением, задолженности Правительства республики перед Агропромбанком и других сумм". В тот же день, 27 мая 1993г., парламент принял Закон "О внутреннем государственном долге Республики Беларусь", который предоставил Совмину либо по его решению Министерству финансов полномочия, необходимые для определения условий обращения и обслуживания государственных долговых обязательств.

В настоящее время, как известно, в Беларуси создана инициативная группа, возглавляемая Александром Петровичем Самодуровым, с целью добиться полного исполнения правительством заемных обязательств по вещевым облигациям 1990 года выпуска.

На сегодняшний день она объединяет уже около 500 человек, обманутых правительством, и с каждым днем их численность увеличивается на десятки человек. Всего по Беларуси потерпевших насчитывается около 80000 человек. Большинство из них — люди преклонного возраста, не имеющие материальной возможности приобрести не только те товары, выдача которых предусматривалась по облигациям, а и жизненно необходимые продукты питания.

Между тем неоднократные попытки председателя инициативной группы А.Самодурова решить эту проблему с помощью государственных органов и должностных лиц оказались безуспешными. Несмотря на наличие документов, подтверждающих и доказывающих несоответствие нормам Гражданского кодекса и Конституции РБ ряда нормативных актов государства, касающихся данного вопроса.

Хотелось бы надеяться, что Конституционный суд, однажды уже рассматривавший его, найдет основания для пересмотра своего Заключения от 21.06.1995г. N 3-13/95 и вынесет справедливый вердикт в отношении обманутых, ограбленных и морально униженных граждан.

Виктор ТЕРЕЩЕНКО,
депутат Верховного Совета

СВОЕ ДЕЛО В СТОЛИЦЕ

Для осуществления комплекса мер по поддержке предпринимательства на начальной стадии его становления в Минске создано 6 районных центров поддержки предпринимательства. Некоторым из них предоставлены льготы по налогам и аренде занимаемых площадей.

О практических делах этих структур, направленных на устранение негативных явлений в предпринимательстве, содействие его цивилизованному развитию, создание честной конкурентной среды, заключительная часть беседы обозревателя "НЭГ" Олега ЧЕРНОВА с председателем Минского городского комитета по антимонопольной политике и предпринимательству Римом МУХТАСАРОВЫМ.

2. Местная власть дает "добро"*

— Городской и районные исполкомы предоставляют льготы предпринимательским структурам и частным предпринимателям, — говорит Рим Григорьевич.— Особое внимание уделяем предприятиям общества инвалидов, а также выпускающим товары народного потребления, занимающимся благотворительной деятельностью. Они освобождаются от уплаты налога, платы за регистрацию и выдачу лицензий, для них снижается арендная плата.

В целях экономического стимулирования предпринимательства и развития малого бизнеса в городском бюджете на 1994 год были предусмотрены расходы в сумме 50 млн.рублей, на 1995 год — 500 млн.рублей. В минувшем году предоставлены налоговые льготы 9 субъектам хозяйствования.

— Но именно налоговая политика вызывает особенно много нареканий...

— Да, существующая в республике система налогообложения отрицательно сказывается на деловой активности хозяйствующих субъектов. Поэтому Белорусский союз предпринимателей с участием нашего комитета и вносили на рассмотрение Верховного Совета пакет предложений, направленных на изменение...

Службы Мингорисполкома неоднократно вносили предложения в республиканские органы и на рассмотрение горсовета по совершенствованию действующего законодательства, принятию новых законодательных и нормативных актов, обеспечивающих защиту и поддержку предпринимательства.

Управлением юстиции Мингорисполкома ведется постоянная работа по созданию правовой базы для осуществления предпринимательской деятельности, обобщается опыт работы юридических служб предприятий, проводятся семинары с тематикой лекций по вопросам хозяйственного законодательства.

Подготовлены заключения по 22 проектам законодательных актов и запросам предприятий, организаций, граждан города. Изучена деятельность предприятий, осуществивших акционирование объектов государственной собственности: закрытого акционерного общества "Атлант", открытого акционерного общества "Универсам "Рига", производственно-коммерческой фирмы "Янина". Им оказана практическая помощь в подготовке локальных нормативных актов, урегулировании экономических и трудовых правонарушений, даны разъяснения действующего законодательства.

Наш комитет принял участие в обсуждении проекта закона Республики Беларусь "О внесении изменений в некоторые законы Республики Беларусь" "О предприятиях в Республике Беларусь", "О предпринимательстве в Республике Беларусь", "Об акционерных обществах, обществах с ограниченной ответственностью и обществах с дополнительной ответственностью".

— Созданию цивилизованного рынка, конкурентной среды служат демонополизация, приватизация предприятий торговли, общественного питания, бытового обслуживания, сферы строительных услуг. Как осуществляется эта важнейшая часть экономической реформы?

— С начала 1991 года в Минске приватизировано около 230 объектов коммунальной собственности.

Доля негосударственного сектора составляет: в торговле — 52%, общественном питании — 48%, бытовом обслуживании — 22%, строительстве — 64%, промышленности — 29%.

Не менее 80% государственных предприятий, объектов торговли, общественного питания и бытового обслуживания планируется реструктуризировать и приватизировать в текущем году.

В последнее время коммунальная недвижимость стала продаваться на аукционах. Именно они наилучшим образом обеспечивают гласность, справедливость и законность, последующую эффективность работы предприятий...

— Развитие предпринимательства — это и создание новых рабочих мест на предприятиях и в организациях всех форм собственности. Здесь интересы властей и предпринимателей совпадают полностью, не так ли?

— Конечно. С целью стимулирования сохранения и создания новых рабочих мест в 1995 году городская служба занятости выделила финансовую помощь 8 организациям негосударственного сектора в общей сумме 1750 млн.рублей. Или такой пример. Управление соцобеспечения Мингорисполкома предоставило в аренду помещения в Доме ветеранов для ПФК "Радушие", ООО "Аншлаг", ООО "Андрия"; в городском территориальном центре обслуживания пенсионеров — для ПФК "Белла-АВ", ООО "Бисаж"; в психоневрологическом интернате № 2 — для ПФК "Реал". В результате — и новые рабочие места для проживающих в домах-интернатах, и дополнительные средства на содержание учреждений соцобеспечения.

— Для становления и цивилизованного функционирования предпринимательского сектора, а также для привлечения иностранного капитала в экономику города большое значение имеет создание технопарков и зон свободного предпринимательства. Какова ситуация в этом направлении, в частности, проясните судьбу совместного с американцами "Стэнфорд Техно-Центр РБ"?

— В 1993 году в соответствии с постановлением Совета Министров Республики Беларусь N 232 от 15 апреля "О создании на базе научно-производственного объединения "Центр" предприятия с иностранными инвестициями" и с целью создания в Минске в порядке эксперимента компактной индустриальной зоны (технопарка) Мингорисполкомом с американскими партнерами было образовано совместное предприятие "Стэнфорд Техно-Центр РБ". Проектом предусматривалось привлечение в экономику города около 3 млрд.долларов иностранных инвестиций и создание 20 тысяч современных рабочих мест.

Однако почти за двухлетний период функционирования совместного предприятия американской стороной не было осуществлено никаких действий по реализации данного проекта, по решению задач, предусмотренных Соглашением и уставом совместного предприятия.

Кроме того, заметно ухудшились экономические показатели хозяйственной деятельности предприятия. Значительно сократилась численность промышленно-производственного персонала.

Мингорисполком был вынужден принять решение о возврате в коммунальную собственность переданного СП имущества.

Работа самого научно-производственного парка продолжается. Отобраны наиболее интересные и перспективные проекты для реализации в технопарке.

— Предпринимательству надо учиться, но где?

— Без преувеличения — в Минске организована массовая подготовка специалистов, способных на профессиональном уровне руководить предприятием, эффективно вести собственное дело. В государственных и негосударственных вузах, школах бизнеса.

Министерство образования и науки, управление образования города проводят лицензирование, аккредитацию и аттестацию преподавателей с привлечением зарубежных специалистов.

Переработаны учебные программы общественных и экономических дисциплин с включением в них в больших объемах материалов по изучению проблем рынка и предпринимательства.

В городском институте усовершенствования учителей открыт факультет по переподготовке учителей начальных классов. В программы включены разделы по проблемам рынка.

В профессионально-технических заведениях и межшкольных учебно-производственных комбинатах города расширена подготовка секретарей-машинисток со знанием иностранного языка, бухгалтерского учета, современной оргтехники и международной корреспонденции. Начата подготовка по профессиям: художник росписи по дереву, резчик по дереву, печник, коммерсант.

Большую работу по обучению бизнесу проводит Белорусский союз предпринимателей совместно с Немецким банком компенсации. Организованы специальные курсы, регулярно стажируются за рубежом специалисты розничной и оптовой торговли, автосервиса.

Обучение по специальностям бухучет, финансы и кредит, предприниматель-менеджер, коммерческая деятельность регулярно проводятся в городском центре занятости населения. Задействована база Белорусского центра переподготовки и трудоустройства военнослужащих запаса МО Республики Беларусь, вуз — ЮНИТИ при БГПА, республиканский институт профобразования.

— А что в перспективе?

— Разработана типовая учебная программа для предпринимателей "Потребительская грамотность". Она ставит целью повышение персональной ответственности руководителей субъектов хозяйствования всех форм собственности по выполнению Закона "О защите прав потребителей". При получении лицензии на виды деятельности с предпринимателями будет проводиться собеседование в отделе защиты прав граждан на рынке товаров и услуг и вручаться под роспись информационная "памятка". Если в дальнейшем субъекты хозяйствования будут в той или иной мере нарушать закон, они будут направляться на платную учебу. Курсы организуются при Минском обществе потребителей.

Создается информационный центр по вопросам товарного и сырьевого обеспечения малого бизнеса.

Вообще учебе, переподготовке кадров мы уделяем первостепенное внимание. Поэтому и через вашу газету хочу пригласить деловых людей к более тесному сотрудничеству. Пусть обращаются по любому вопросу — думаю, польза от этого будет взаимной.

* Первый материал опубликован в N 17

Хозяйство и Право

Учрежден
- редакцией "Нацыянальнай эканамічнай газеты"
- Высшим хозяйственным судом Республики Беларусь

Ежемесячный вестник май ' 96

Далеко не всякую сделку венчает коммерческий успех — такова, увы, сегодняшняя реальность. Но что послужило причиной неудачи? Кем, когда и на каком этапе договорного процесса закладывается возможный сбой и повод для взаимных "разборок" партнеров?

Нередко это выясняется, к сожалению, уже в ходе судебных заседаний. Чтобы избежать собственных ошибок, советуем деловым людям учиться на чужих. Материалы и комментарии под рубрикой "Из судебной практики" будут регулярно публиковаться в нашей газете. При их подготовке рассчитываем на ваши отзывы и пожелания, уважаемые читатели.

Из судебной практики

АРЕНДА

Жарким летним днем 1992 года в контору арендного государственного предприятия совхоза "Тепличный" Гомельского района решительно вошел представительный мужчина. Руководители хозяйства встретили его радушно: директора частного малого предприятия "Флора" Петра Николаевича Фещенко здесь хорошо знали — свой же, местный предприниматель! К тому же—человек общительный, за словом в карман не лезет.

Поговорили о житье-бытье. Незаметно переключились на производственную тему. Услышав вопрос, как обстоит дело в частном бизнесе, гость тяжело вздохнул.

Ни рыбки, ни меда,
или О том, как один предприниматель обещал земляков накормить

— Проблем — хоть отбавляй! Они буквально задушили мою "Флору". А ей простор требуется. Мне бы землицы гектаров сто заиметь, да чтобы с водоемом, садом, пчелопасекой, производственными помещениями, средствами механизации... Хочу создать продовольственное изобилие. Посмотрите, что сбывают в торговых точках коммерсанты? Залежалые, а то и вовсе вредные для здоровья товары. А я за короткое время "завалю" Гомельщину рыбкой, медком, яблоками, ягодами, дешевыми и чистыми продуктами собственного производства. На зарубежные суррогаты никто и не посмотрит. В любом продовольственном магазине, на рынках будет радовать глаз обилие свежей и аппетитной продукции от моей родненькой "Флоры"!

Идея затуманила глаза директора совхоза "Тепличный" Альберта Петровича Белоусова. Подписали договор о сдаче "Флоре" в аренду 75 гектаров земли с водоемом площадью два гектара и домом пчеловода. В придачу щедрый администратор "подарил" бизнесмену 120 пчелиных семей, холодильник, мотоблок, прицеп, другое имущество. Сделка состоялась 2 июня 1992 года.

С того дня немало воды утекло. Однако пока, как говорится, ни рыбкой, ни медком даже не пахло. Легко получив желаемое, ретивый бизнесмен моментально забыл о клятвенных заверениях досыта накормить земляков. Свою кипучую энергию новоявленный арендатор направил в другое русло: на процветание личного благосостояния. Пользуясь полнейшей бесконтрольностью, он быстро находил выгодные каналы сбыта продукции, распоряжался чужой собственностью как своей кровной. Действовал по принципу: что хочу, то и ворочу. И наворотил. Так, из 120 переданных ему пчелиных семей в наличии остались только ... семьдесят. Остальные пятьдесят словно испарились.

Трудно даже представить, чем бы кончилась эта арендная эпопея, если бы не вмешательство хозяйственного суда Гомельской области. Сделку между совхозом "Тепличный" и МП "Флора" он признал недействительной с момента ее заключения и обязал Петра Фещенко незамедлительно возвратить хозяйству землю, водоем, пчелопасеку, производственные и вспомогательные помещения, технические средства.

Прокомментировать это решение я попросил судью **Марию Антоновну ГАВРОН**, которая непосредственно занималась рассмотрением этого дела.

— Договор между совхозом "Тепличный" и частным малым предприятием "Флора" составлен юридически неграмотно,— подчеркнула она.— В нем — целый "букет" правовых нарушений!

Возьмем, например, кодекс Республики Беларусь "О земле". В ст. 29 четко определено, что арендодателями земли являются сельские, поселковые, городские и районные Советы депутатов в пределах своей компетенции. А колхозы, совхозы, другие сельскохозяйственные предприятия согласно ст. 64 этого Кодекса получают ее в постоянное владение для ведения общественного сельскохозяйственного производства. Следовательно, собственником земли совхоз "Тепличный" не являлся и, естественно, не имел законных оснований сдавать ее в аренду.

А в ст. 21 говорится, что право владения и право пользования землей удостоверяются государственным актом, который выдается и регистрируется районными, городскими и поселковыми Советами депутатов. А как поступили в данном случае договаривающиеся стороны? Они даже не обращались в райисполком, не консультировались с юристами. Самолично состряпали соглашение, поставили подписи и закрепили их печатями. Теперь горестно вздыхают, мол, бес попутал! Хотя сами во всем виноваты!

— Арендное государственное предприятие совхоз "Тепличный" зарегистрировано в Гомельском районном Совете депутатов 27 сентября 1990 года (решение N 337). Его Устав гласит, что предприятие осуществляет оперативное управление землей и основными средствами, полученными в аренду от агрофирмы "Весна". Интересно, являлся ли совхоз "Тепличный" на момент заключения сделки с МП "Флора" собственником имущества?

— Сразу скажу — нет! И вот почему. Согласно ст. 46 и 47 Закона "О собственности в Республике Беларусь" и постановлению пленума Высшего хозяйственного суда от 3 сентября 1992 года "О практике рассмотрения споров, вытекающих из отношений собственности" государственные предприятия осуществляют в отношении закрепленного за ними имущества правомочия владения, пользования и распоряжения в пределах, установленных собственником или действующими законодательными актами. А согласно ст. 4 Закона Республики Беларусь "Об аренде" право сдачи имущества в аренду принадлежит собственнику. А он, как известно, не наделил директора совхоза Альберта Петровича Белоусова правом распоряжения своим имуществом.

В совхозе знали о существовании этих нормативных документов, тем не менее проигнорировали их! Но что еще удивительно? Арендная эпопея разворачивалась не на пустынном острове, а под боком областного и районного начальства, агрофирмы "Весна". Однако никто из ответственных должностных лиц и пальцем не пошевелил, чтобы своевременно остановить правовой беспредел.

— Мария Антоновна, как отреагировали на решение суда инициаторы этой сделки? Наверное, были возражения?

— Естественно! Чтобы показать себя в розовом свете, они ссылались на объективные причины, пытались доказать, что действовали только в "интересах людей", поэтому в спешке и по неопытности могли в чем-то ошибиться. Директор МП "Флора" Петр Фещенко упрямо "втолковывал" суду, что договор — законный и нечего, мол, из мухи слона делать. Сославшись на множество незавершенных мероприятий, просил об отсрочке решения суда. В этой связи даже цитировал ст. 106 Хозяйственного процессуального кодекса Республики Беларусь. Однако и здесь уважаемый бизнесмен допустил юридическую ошибку. Ст. 106 ХПК действительно дает право на отсрочку решения суда, но ... по законным сделкам. Поэтому суд не удовлетворил ходатайство. Пришлось частному предпринимателю, попросту говоря, досрочно сматывать удочки. А заодно возвратить владельцу то, что незаконно получил в аренду. А совхозу заплатить государственную пошлину за судебное разбирательство. Одним словом — нахозяйничали!

Владимир ГОЛОД

ЛИЗИНГ

Нужен закон, а не указания

Характер выставляемых требований субъектами хозяйствования друг к другу самый разный. Значительное количество дел, как свидетельствуют судебные жалобы, связаны с финансовым лизингом.

К примеру, белорусский акционерно-коммерческий банк "Белбизнесбанк" и производственно-коммерческая фирма "Солми" заключили договор, в соответствии с которым последней был выдан кредит в сумме 394 миллиона 500 тысяч рублей сроком на восемь месяцев под 320% годовых для приобретения двух автомобилей МАЗ с целью дальнейшей передачи в лизинг Бобруйскому опытно-механическому заводу. Было оговорено, что при задержке погашения задолженности по основному долгу и процентам банк без предварительного предупреждения взыскивает сумму основного долга и начисленных процентов со счета гаранта — Бобруйского опытно-механического завода.

Не правда ли, все вроде бы в ажуре: договор имеется, автомобили на ходу. Накручивай километры, зарабатывай деньги да плати долги. Помнили, конечно, заемщик и гарант и о пункте 7.3 договора, где черным по белому было написано: за несвоевременную уплату лизинговых платежей ответчик обязан выплатить неустойку в размере 1,5% от суммы просроченного платежа за каждый день просрочки.

Однако автомобили накручивали километры, а за бортом тянулся шлейф долгов: обязательства по оплате лизинговых платежей ответчиком не выполнялись. Поэтому вскоре один из автомобилей был возвращен истцу — минской производственно-коммерческой фирме "Солми". А пеня за просрочку платежей в сумме 617.475.115 рублей осталась невзысканной.

Генеральный директор ПКФ "Солми" Сергей Шаков, руководствуясь ст.167 Гражданского кодекса обратился в Высший хозяйственный суд с просьбой взыскать с ответчика (он же гарант) эту сумму и возместить расходы по уплате госпошлины. Не остался в долгу и ответчик — директор Бобруйского опытно-механического завода Юрий Борсуков. Он написал в Высший хозяйственный суд отзыв на исковое заявление, где, в частности, сообщил, что в момент заключения договора был составлен и подписан график лизинговых платежей на общую сумму 1.427.301.000 рублей, исходя из первоначальной стоимости объекта лизинга в 394.500.000 рублей и банковской ставки 25% в месяц.

Больше того, согласно пункту 5.5 договора размеры лизинговых платежей могут изменяться в случае изменения процентных ставок банка. За время действия договора процентная ставка "Белбизнесбанка" менялась пять раз, фирма же меняла размеры лизинговых платежей только дважды.

Что же касается взаимоотношений между субъектами хозяйствования, то директор далее подчеркнул: "Наши попытки разрешить конфликт путем переговоров к успеху не привели, т.к. ПКФ "Солми" постоянно лишь угрожала подать исковое заявление в суд. На их письменные запросы мы ответили своим письмом, в котором привели свой расчет лизинговых платежей с учетом изменения процентных ставок "Белбизнесбанка" и возврата фирме одного автомобиля. Однако ПКФ "Солми" проигнорировала наши предложения и на письмо не ответила.

Учитывая это, а также то, что завод является гарантом по ссуде ПКФ "Солми", взятой у "Белбизнесбанка" для закупки двух автомашин (предмет договора лизинга), мы обратились в прокуратуру с письмом на предмет выяснения у банка целевого использования фирмой полученной ссуды. Такое письмо было направлено и в "Белбизнесбанк" г.Минска, но к настоящему времени ответ еще не получен".

Суд, проверив материалы дела, все же нашел требования истца, в данном случае ПКФ "Солми", подлежащими удовлетворению. Из чего он исходил? В соответствии с пунктом 1 Методических указаний Министерства финансов от 11 апреля 1994 г. N 61 "О порядке учета лизинговых операций" в состав комплекса лизинговых отношений входят два договора: купли-продажи между лизинговой компанией и поставщиком на приобретение оборудования, а также договор лизинга между лизинговой компанией и пользователем, по которому первая передает второму во временное пользование оборудование, купленное у поставщика специально для этой цели.

Во всяком случае, из судебного вердикта усматривается, что 3 марта 1995 г. между ПКФ "Солми" и Бобруйским опытно-механическим заводом был заключен договор финансового лизинга, согласно которому истцом для ответчика были приобретены и переданы два автомобиля МАЗ. В свою очередь ответчик обязался своевременно в соответствии с графиком вносить лизинговые платежи.

Однако последним принятые обязательства выполнялись ненадлежаще, и 3 августа 1995 г. один из автомобилей был возвращен истцу.

Далее, согласно пункту 7.3 договора при несвоевременной оплате лизингового платежа лизингодатель взыскивает неустойку в размере 1,5% от суммы просроченного платежа за каждый день просрочки.

Учитывая эти и другие нюансы дела, руководствуясь ст.75—79 Хозяйственного процессуального кодекса Республики Беларусь, суд решил: взыскать с Бобруйского опытно-механического завода в пользу производственно-коммерческой фирмы "Солми" г.Минска 617.475.115 рублей и в возврат госпошлины 29.149.500 рублей.

Вроде бы справедливость восторжествовала, однако... Однако не хочу, чтобы меня поняли так, будто здесь нет проблемы. Она есть! И прежде всего в том, что для обеспечения эффективности судебно-хозяйственной практики очень не хватает закона по лизингу. До сих пор действуют лишь методические указания министерства финансов Республики Беларусь от 11.04.1994 г. N 61 "О порядке учета лизинговых операций". Но их явно недостаточно для ведения судебных дел.

Валентин БОРИСЕВИЧ,
пресс-секретарь Высшего хозяйственного суда

Материалы подготовил к печати обозреватель "НЭГ" Вячеслав СИВАКОВ

Если получено трудовое увечье...

— Каковы основания для ответственности нанимателя за вред, причиненный здоровью работника трудовым увечьем?

— Термин "трудовое увечье" имеет двоякое толкование. Например, в законодательстве о пенсионном обеспечении он понимается широко. Инвалидность считается наступившей вследствие трудового увечья, если несчастный случай произошел (кроме случаев противоправного действия):

при выполнении трудовых обязанностей (в т.ч. во время командировки), а также при совершении каких-либо действий в интересах нанимателя хотя бы и без специального поручения;

по пути на работу или с работы;

на территории нанимателя или в ином месте работы в течение рабочего времени (включая и установленные перерывы), необходимого для приведения в порядок орудий производства, одежды и т.п. перед началом или по окончании работы;

вблизи предприятия или иного места работы в течение рабочего времени (включая и установленные перерывы), если нахождение там не противоречило правилам внутреннего трудового распорядка;

при выполнении государственных обязанностей, заданий органов государственной власти и управления, а также общественных организаций, зарегистрированных в установленном порядке, хотя эти задания и не были связаны с основной работой;

при выполнении гражданского долга по спасению человеческой жизни, по охране собственности и правопорядка;

при прохождении студентами и учащимися высших и средних специальных учебных заведений, училищ, школ, в т.ч. общеобразовательных, курсов по подготовке кадров, аспирантами и клиническими ординаторами производственного обучения или практики, практических занятий (ст.29 Закона "О пенсионном обеспечении").

При расследовании и учете несчастных случаев на производстве несчастный случай (трудовое увечье) понимается более узко.

Расследованию и учету подлежат несчастные случаи, происшедшие:

при выполнении трудовых обязанностей (в т.ч. во время командировки), а также при совершении каких-либо действий по поручению нанимателя и в его интересах, хотя бы и без поручения нанимателя;

в пути на работу или с работы на транспорте нанимателя; сторонней организации, предоставившей его согласно договору (заявке);

на территории предприятия или в ином месте работы в течение рабочего времени, включая установленные перерывы;

в течение времени, необходимого для приведения в порядок орудий производства, одежды и т.п. перед началом или по окончании работы;

при авариях на производственных объектах, оборудовании;

на транспортном средстве, территории вахтового поселка с работником, который находился на сменном отдыхе (проводник, работник рефрижераторной бригады, шофер-сменщик, работники морских и речных судов, а также работающие вахтово-экспедиционным методом и др.);

в рабочее время на общественном транспорте или по пути следования пешком с работником, чья деятельность связана с передвижением между объектами обслуживания, а также во время следования к месту работы по заданию нанимателя;

в рабочее время на личном транспорте, при наличии распоряжения нанимателя на право использования его для служебных поездок или по поручению нанимателя;

в рабочее время из-за нанесения телесных повреждений другим лицом либо убийства работника при исполнении им трудовых обязанностей (пункт 1.2 Положения о расследовании и учете несчастных случаев на производстве). Эти несчастные случаи считаются связанными с производством и оформляются актами формы Н-1.

Как следует из сравнения приведенных перечней, несчастные случаи, связанные с работой, — понятие более широкое, чем несчастные случаи, связанные с производством. Всякий случай, связанный с производством, связан и с работой, но не всякий случай, связанный с работой, связан с производством.

Действие Правил распространяется только на несчастные случаи, связанные с производством. Под трудовым увечьем в Правилах понимается более узкая категория случаев, чем в законодательстве о пенсионном обеспечении. Правила имеют в виду только те несчастные случаи, которые непосредственно связаны с выполнением трудовых обязанностей. Несчастные случаи, которые по терминологии законодательства о пенсионном обеспечении связаны с работой, но не связаны с производством, актом по форме Н-1 не оформляются и на них действие Правил не распространяется.

Причина этого заключается в том, что указанные несчастные случаи не обусловлены нарушениями правил охраны труда нанимателем и не могут быть поставлены ему в вину. Подобные несчастные случаи не перестают считаться трудовым увечьем, поэтому и пособия по государственному социальному страхованию и пенсии назначаются потерпевшим от таких случаев по нормам трудового увечья. Однако дополнительное возмещение вреда за счет нанимателя, где работает потерпевший, не производится, поскольку вины этого нанимателя в повреждении здоровья работника нет. Дополнительное возмещение вреда возможно за счет подлинного причинителя вреда (автотранспортного предприятия, если несчастный случай имел место на транспорте и т.п.). Такого рода заявления рассматриваются в судах.

Проиллюстрируем эти положения на примерах.

1. Работник, подходя к своему цеху, сломал ногу. Поскольку этот случай произошел на территории нанимателя, он признается связанным с производством и оформляется актом по форме Н-1.

2. Управление предприятия расположено вне его территории. Работник, выполняя задание нанимателя, пошел в один из цехов и по дороге получил травму. Несчастный случай связан с производством, т.к. произошел во время выполнения служебного поручения.

3. По дороге на работу работник попал в транспортное происшествие и получил увечье. Несчастный случай связан с работой, но не связан с производством и актом по форме Н-1 не оформляется, поэтому нанимать, у которого работает потерпевший, ответственности не несет. Ответственность может быть возложена на владельца транспорта. Заявление работника о возмещение вреда подлежит рассмотрению в суде.

Наниматель обязан создавать работникам здоровые и безопасные условия труда, внедрять новейшие средства и технологии, обеспечивающие соблюдение санитарно-гигиенических норм и требований стандартов по охране труда (ст.139 КЗоТ). Конкретные обязанности нанимателя по созданию безопасных условий труда закрепляются в отраслевых и межотраслевых правилах по охране труда. Невыполнение или плохое выполнение нанимателем возложенных на него обязанностей, приведшее к повреждению здоровья работника, влечет за собой возложение на нанимателя обязанность возместить причиненный вред.

Иногда несчастный случай происходит из-за совместной вины двух нанимателей, у одного из которых работал потерпевший, а другой является для него посторонним. Совместное причинение вреда влечет за собой солидарную ответственность причинителей (ст. 452 Гражданского кодекса). Наниматель, с которым потерпевший состоял в трудовых отношениях, несет ответственность по Правилам, посторонний наниматель — по ст.442 Гражданского кодекса. Поскольку солидарное взыскание вреда может быть осуществлено только судом, заявление потерпевшего к двум и более нанимателям подлежит рассмотрению в этом органе.

Для применения Правил к случаям возмещения вреда, причиненного повреждением здоровья, необходимо сочетание трех условий:

работы потерпевшего у нанимателя;

непосредственной связи повреждения здоровья с исполнением работником трудовых обязанностей;

вины нанимателя, у которого работал потерпевший.

При наличии этих условий ответственность нанимателей за причинение вреда устанавливается по Правилам, а заявления потерпевших рассматриваются администрацией либо судом.

Петр ДУБАТОВКА,
главный специалист
Минтруда

Для работников прачечных

Просим дать разъяснение по дополнительному отпуску за работу с вредными условиями труда для работников, выполняющих стирку и глажение спецодежды (белья) в учреждениях образования.

И.СЛУЯНОВА, г.Минск

Какой продолжительности рабочий день и дополнительный отпуск у машиниста по стирке и ремонту спецодежды, работающего в спецпрачечной?

В.БРУЦКАЯ, г.Гомель

"Единым тарифно-квалификационным справочником работ и рабочих профессий" (ЕТКС), выпуск 66, раздел "Работы и профессии рабочих прачечных" предусмотрена профессия "оператор стиральных машин". "Списком производств, цехов, профессий и должностей с вредными условиями труда, работа в которых дает право на сокращенную продолжительность рабочего времени и дополнительный отпуск" (раздел XXXVIII "Жилищно-коммунальное хозяйство", подраздел "Прачечные", пункт 5), утвержденным постановлением Госкомтруда N 89 от 29 июля 1994 года, зарегистрированным в Реестре Государственной регистрации 30 сентября 1994 года за N 565/12, операторы стиральных машин, выполняющие стирку и утюжку спецодежды, имеют право на дополнительный отпуск продолжительностью 12 рабочих дней.

Сокращенный рабочий день не предусмотрен. Согласно этому же постановлению (пункт 2, абзац 1) право на сокращенную продолжительность рабочего времени и дополнительный отпуск имеют работники, профессии и должности которых предусмотрены по производствам и цехам в соответствующих разделах Списка независимо от ведомственного подчинения и форм собственности. Это значит, что оператор стиральных машин, занятый на стирке и утюжке белья и спецодежды в детских дошкольных учреждениях, имеет такие же права на дополнительный отпуск, как и оператор стиральных машин, работающий в прачечной. Машинисту по стирке и ремонту спецодежды положен дополнительный отпуск за работу с вредными условиями труда продолжительностью 18 рабочих дней и сокращенный рабочий день продолжительностью 6 часов.

Нужно иметь в виду, что дополнительные отпуска присоединяются к 12 рабочим дням основного отпуска (пункт 14 Порядка применения Списка, утвержденного постановлением Министерства труда N 28 от 20 марта 1995 года).

Лица, проживающие (работающие) в зоне с периодическим радиационным контролем, при плотности загрязнения почвы цезием-137 от 1 до 5 ku/кв.км имеют право как на ежегодный отпуск продолжительностью 30 календарных дней, так и на дополнительный за работу с вредными условиями труда, например, в количестве 12 или 18 рабочих дней (п.5 ст.25 Закона "О социальной защите граждан, пострадавших от катастрофы на Чернобыльской АЭС"). В этом случае для исчисления ежегодного отпуска нужно к 30 календарным дням отпуска прибавлять дополнительный отпуск в рабочих днях за работу с вредными условиями труда.

Леонид БУЛАШ,
ведущий специалист
Минтруда

Пособие переселенцу

В каком порядке производится выплата единовременных пособий при переселении граждан из зон радиоактивного загрязнения?

А.ТИХАНОВИЧ,
Чечерский район

Выплата таких пособий предусмотрена пунктом 5"а" статьи 22 Закона "О социальной защите граждан, пострадавших от катастрофы на Чернобыльской АЭС" и производится в порядке возмещения расходов, связанных с переездом из зон эвакуации, первоочередного, последующего отселения и с правом на отселение в размере месячного должностного оклада (тарифной ставки) по прежнему месту работы лица (главе семьи), на которое выписано эвакоудостоверение.

Если это лицо (глава семьи) не работает (получает пенсию), то единовременное пособие в размере должностного оклада (тарифной ставки) выплачивается супруге (супругу) главы семьи.

Если супруга (супруг) главы семьи также не работает (получает пенсию, отсутствует вообще), то единовременное пособие в размере должностного оклада (тарифной ставки) выплачивается другому работающему члену семьи по заявлению главы семьи, согласованному с райисполкомом.

Во всех этих случаях остальным членам семьи (кроме пенсионеров) выплачивается четверть от пособия работающему члену семьи, которому положен должностной оклад (тарифная ставка).

Если отселяемая семья состоит только из пенсионеров и (или) неработающих, то каждому неработающему члену семьи выплачивается единовременное пособие в размере действующей на дату выплаты государственной тарифной ставки первого разряда. В этом случае выдачу единовременного пособия производят местные органы власти за счет любых имеющихся средств с возмещением им затрат на эти цели районным финансовым отделом.

Выплата единовременного пособия по месту работы производится при увольнении в связи с отселением в размере пенсии райсобесами, и в размере государственной тарифной ставки первого разряда (на момент переезда) — местными органами власти.

Евгений ЕГЕРЕВ,
главный специалист
Минтруда

ТОЧКИ НАД "I"

С начала года на страницах "НЭГ" развернулась дискуссия о том, что такое депозит, как его облагать налогом. Публикуемой сегодня статьей Игоря КОВАЛЕВИЧА завершаем эту полемику.

Курица не птица, а депозит не депозит

Ответ на статью Александра КРИВОНОСА "Депозитная война", "НЭГ" N 7/96

Для того чтобы найти несколько отличительных особенностей в одном слове "депозит" (в различном употреблении этого термина), начнем с аналогий.

Понятие **"импортер"** для целей взимания налога на топливо приведено в пункте 3.1. Методических указаний ГГНИ N 80 от 5.05.94г.

Для регулирования внешнеэкономических операций и контроля в этой сфере определение **"импортеру"** дает президентский указ N 52 от 8.02.95г.

Для таможни кто такой **"импортер"** становилось понятно по определению этого термина из приказа Гостаможни Беларуси от 4.11.92г. N 165-ОД.

Наверняка, самое правильное определение понятия **"потребитель"** изложено в преамбуле Закона "О защите прав потребителей". По этому закону к потребителям относятся граждане, приобретающие товары и использующие их для личных, бытовых или семейных нужд.

Однако ГГНИ по подпункту 24 части 1 статьи 5 закона о налоге на добавленную стоимость льготирует по этому налогу отпуск некоторых групп товаров **потребителям** Республики Беларусь, к которым относит не только вышеописанную категорию граждан-**потребителей**, но и предприятия, а также граждан-предпринимателей, использующих этот товар не для личных нужд, а для перепродажи и др.

Согласно части 16 статьи 3 этого же закона о НДС "При реализации импортированных товаров налог исчисляется импортером исходя из утвержденной ставки и **выручки** от реализации". В данном случае под выручкой следует понимать не обязательно деньги, но и товарооборот, что вытекает из письма ГГНИ от 7.02.95г. N 02/23, которое просто отождествило эти слова: **"выручка (товарооборот)"**.

В соответствии же с Временным положением Нацбанка от 25.07.95г. **"Выручка — денежные средства..."**. Таким образом, по версии ГГНИ "бартерный" импортер может быть подвергнут налогообложению, поскольку имеет товарооборот, но не должен облагаться по версии Нацбанка, поскольку не имеет денежных средств. Это если руководствоваться логикой А.Кривоноса по применению терминов одного права (банковского) в другом праве (налоговом).

Кстати, для уплаты НДС импортером налоговые инспекции использовали термин импортера по 52-му президентскому указу, а для уплаты налога на топливо — термин по Методическим указаниям N 80.

Таким образом, как видим, одни и те же термины с различным их толкованием могут поразному применяться не только в сфере банковского, налогового, таможенного и других видов права, но и в одной области права, лишь в разных его законах.

В этой связи акты законодательства зачастую содержат ссылки, что определения применяемых в них терминов служат в толковании положений только данного акта законодательства.

Не лишним будет упомянуть и норму части 2 статьи 3 закона о налогах и сборах: **"Объекты обложения,** порядок уплаты, **ставки,** льготы по каждому конкретному виду налога и сбора предусматриваются специальными актами **налогового** законодательства Республики Беларусь. Включение положений, регулирующих вопросы налогообложения, в другие акты законодательства не допускается".

Непонятно, чем мотивировано утверждение автора статьи, что "именно Нацбанк имеет самое непосредственное право определять основные банковские термины". Каким законом это право за Нацбанком закреплено? В Законе "О Национальном банке" такого права не содержится. Чем от "банковского" депозита может отличаться **депозит,** определение которому содержится в инструкции Минюста "О порядке принятия нотариусом на депозит денежных сумм и ценных бумаг". Написав о Нацбанке, что "его указания обязательны для исполнения всеми субъектами хозяйствования", автор наверняка знал, что эта норма введена в ст.8 закона о Нацбанке 2 марта 1995г., а письмо Нацбанка с определением термина "депозит" датировано 6 января 1995г., но оно не содержит никаких указаний! А какие указания тогда обязательны? В отношении уплаты налогов? Но ведь дав свое определение "депозиту" как банковскому термину, Нацбанк не определил тем самым **"объект обложения"**, т.к. не имеет на это права по вышеприведенной части 2 статьи 3 закона о налогах и сборах.

В связи с этим положением можно задать еще один вопрос: что дает основание облагать налогом доход по депозиту, если **налоговым** законодательством доход по депозиту не установлен в качестве **объекта обложения** (в статье 2 закона о налогах на доходы он отсутствует), а установлена лишь **ставка** (в статье 4 этого же закона)?

Ведь еще свежо в памяти 252-ое постановление Кабинета Министров, установившее ставки акцизов даже с конкретной даты (!) — 1 июня 1995г. Но взимание акцизов началось лишь с 26 августа — после утверждения знаменитым президентским указом N 300 облагаемого акцизами оборота. То есть, ставка налога без объекта обложения еще не является основанием для возникновения **обязательств** перед бюджетом по тому или иному налоговому закону.

Думаю, не имеет смысла приводить все новые и новые доводы. Читатели "НЭГ" достаточно компетентные специалисты, чтобы самим разобраться во всем. А не понравившееся А.Кривоносу в пункте 6 Методических указаний МФ N 16 от 17 **января 1994** года разделение банковского понятия депозита от 6 **января 1995** года (!) на "депозиты, принадлежащие предприятию" и "проценты по суммам средств, числящихся на счетах предприятия", можно действительно заменить одним словом "депозиты". Но тогда в пункте 7, с целью сохранения существующего порядка налогообложения, нужно будет учесть, что 15-процентным налогом облагается доход по депозитам на **специальном** счете. Любому специалисту будет понятно, что объект обложения налогом рассчитывается по счетам 079, 713, 714 банковского Плана счетов. Это и есть **специальные** счета, на которых хранятся денежные вклады. На других счетах (расчетном, текущем) учитывается также депозит (по версии Нацбанка), но не являющийся объектом обложения налогом на доход (по налоговому праву и по версии ГГНИ).

Вот и все.

Игорь КОВАЛЕВИЧ,
г.Витебск

P.S. Еще 6 февраля Минюст зарегистрировал совместное с Нацбанком разъяснение ГГНИ ("НЭГ" N 8, стр.13), подтверждающее изложенные выводы. Так что и Нацбанк не согласен с А.Кривоносом.

ТРУДОВОЙ АРБИТРАЖ

1. Через поиск истины в споре — к согласию

Республиканский трудовой арбитраж начал действовать совсем недавно. Однако результаты первых же рассмотренных им споров дают основания полагать, что этой структуре уготовано сыграть немаловажную роль в предупреждении социально-трудовых конфликтов в Беларуси.

К сожалению, еще не все наши читатели имеют достаточно полное представление об этом органе, его задачах и возможностях, о процедуре обращения в трудовой арбитраж. Именно эти вопросы и стали центральной темой беседы нашего обозревателя Александра ТРОПИНА с заместителем председателя Республиканского трудового арбитража Михаилом ВИРШИЧЕМ.

— Михаил Петрович, почему именно теперь, в период перехода к рынку, нам потребовался трудовой арбитраж?

— Раньше, в условиях командно-административной системы, трудовые отношения сводились к тому, что государство, являясь монопольным нанимателем, выдавало работнику за его труд заранее установленную заработную плату и предоставляло возможность удовлетворения жестко лимитированных жизнеобеспечивающих потребностей преимущественно через общественные фонды потребления. Заключаемые на государственных предприятиях коллективные договоры между трудовыми коллективами и администрацией представляли собой, как правило, не результат переговоров между ними, а копию типовых, подготовленных централизованно и отражающих установленные нормы трудовых правоотношений.

Не было и полноценного, сколько-нибудь самостоятельного нанимателя, способного в полной мере вести равноправный диалог с работниками и их полномочными представителями. Все объединения, предприятия и организации были жестко подчинены отраслевым министерствам, которые определяли направления их социально-экономического развития, конкретные рамки производственно-хозяйственной деятельности.

С переходом к рыночным отношениям в республике углубились кризисные процессы, вызванные падением производства, жизненного уровня населения, ростом безработицы и другими негативными явлениями. Все это, естественно, не способствует стабильности в обществе, приводит к конфликтам. Но это далеко не главное. Мировая практика показывает, что споры и конфликты возможны даже и в условиях относительного благополучия. В целом же их нельзя преодолеть, не достигнув социального мира между партнерами. Поэтому в республике 24 ноября 1992 г. принят Закон "О коллективных договорах и соглашениях", регулирующий трудовые и социально-экономические отношения между нанимателем и работающими у него работниками. Он явился правовой основой разработки, заключения и применения коллективных договоров и соглашений.

Коллективные договоры могут заключаться на предприятиях, в учреждениях и организациях независимо от форм собственности и хозяйствования, а также у предпринимателей, осуществляющих свою деятельность без образования юридического лица. В то же время они не предназначены для регулирования отношений между органами управления и работающими членами кооперативов, колхозов, арендных и иных предприятий, основанных на коллективных формах собственности, так как важнейшие вопросы трудовых и социально-экономических отношений решаются на общих собраниях (конференциях) членов таких предприятий.

Соглашение как нормативный акт содержит обязательства сторон по установлению условий труда, занятости и социальных гарантий для работников определенной профессии, отрасли, территории. Соглашения могут заключаться на республиканском (генеральное), отраслевом (тарифное) и местном (местное) уровнях. Исходя из договоренности они могут быть как двусторонними, так и многосторонними.

В целях своевременного и правильного разрешения противоречий между партнерами в 1994 г. был принят Закон "О порядке разрешения коллективных трудовых споров (конфликтов)".

— В чем отличие трудового спора от конфликта? И кто может выступать в качестве сторон спора?

— Трудовой спор — это разногласия между сторонами коллективного договора (соглашения), которые можно решить путем достижения согласия между ними с помощью примирительных процедур и посредничества.

Конфликт — это трудовой спор, доведенный до столкновения противоборствующих сторон с использованием забастовки.

Сторонами спора являются наниматель (наниматели, объединения нанимателей) и профсоюз (профсоюзы, объединения профсоюзов). Если же у нанимателя работает более 50% работников — не членов профсоюза, то от имени их стороной спора может выступить орган, избранный на общем собрании либо конференции большинством голосов.

— Каков порядок предъявления и рассмотрения требований по конкретному спору?

— Требования к нанимателю утверждаются на общем собрании либо конференции большинством голосов присутствующих членов профсоюза или работников — не членов профсоюза (делегатов конференции). Утвержденные требования излагаются в письменной форме и направляются нанимателю, который обязан рассмотреть их и также в письменной форме уведомить о своем решении профсоюз не позднее 5-дневного срока со дня их получения. Если решение по требованиям либо части требований выходит за пределы компетенции нанимателя, он обязан направить их собственнику или уполномоченному им органу, уведомив об этом профсоюз. Собственник или уполномоченный им орган должен принять решение по требованиям и в 5-дневный срок уведомить о нем профсоюз.

— Каким образом должен поступить профсоюз при несогласии с решением нанимателя?

— В двухнедельный срок профсоюз подает письменное предложение об образовании примирительной комиссии, в состав которой включает до 5-ти своих представителей. В свою очередь наниматель в трехдневный срок после получения предложения обязан назначить туда своих представителей в таком же количестве. Создание сторонами этой комиссии является обязательной стадией при рассмотрении коллективных трудовых споров.

Работа примирительной комиссии направлена, прежде всего, на выработку согласованного решения путем взаимных уступок и компромиссов. Для этого она проводит необходимые консультации как со сторонами спора, так и с другими заинтересованными органами и организациями и в итоге вырабатывает конкретные предложения по урегулированию спора. При несогласии сторон с ее предложениями они могут обратиться к посреднику.

Если по соглашению между заинтересованными сторонами конфликт решается путем примирительной процедуры, то они должны воздержаться от забастовок и локаутов в течение всего времени ведения переговоров о примирении.

В соответствии с законодательством споры могут рассматриваться как в трудовом (на местах), так и в Республиканском трудовом арбитраже.

Трудовой арбитраж может создаваться для рассмотрения одного или нескольких споров. Его качественный и персональный состав определяется в коллективном договоре (соглашении) либо по соглашению сторон. Рассматривая споры, возникшие при заключении, изменении коллективного договора, а также при прекращении действия коллективного договора либо отсутствия его вообще (споры интересов), трудовой арбитраж выносит решение, носящее, как правило, рекомендательный характер.

На предприятиях может создаваться и обязательный арбитраж, который не является постоянно действующим органом. Он рассматривает споры о применении, то есть о неисполнении либо спорном толковании коллективных договоров и соглашений. Он, как и трудовой, создается по соглашению сторон в составе одного или нескольких арбитров, но его решение является обязательным для сторон и имеет силу исполнительного документа. Если стороны не могут договориться о создании обязательного арбитража, одна из них вправе обратиться в Республиканский арбитраж за разрешением конкретного спора.

(Продолжение следует.)

ИНФОРМБАНК

Май ' 96

НЭГ

документы
комментарии
реклама

В ВЫПУСКЕ:

О введении обязательной сертификации всех видов алкогольных и табачных изделий в Республике Беларусь

ПОСТАНОВЛЕНИЕ
Кабинета Министров Республики Беларусь N 260 от 16 апреля 1996 г.

Во исполнение Указа Президента Республики Беларусь от 2 февраля 1996г. N 45 "О государственном регулировании производства, реализации, хранения алкогольных и табачных изделий" Кабинет Министров Республики Беларусь ПОСТАНОВЛЯЕТ:

1. Ввести в Республике Беларусь обязательную сертификацию всех видов алкогольных и табачных изделий.

2. Запретить с 1 августа 1996 г. оптовую и розничную реализацию на территории Республики Беларусь всех видов алкогольных и табачных изделий без сертификатов соответствия, выданных в установленном порядке соответствующими органами по сертификации.

3. Установить, что:

3.1. сертификация алкогольных изделий, указанных в подразделе "Алкогольные и безалкогольные напитки" раздела "Готовые пищевые продукты, алкогольные и безалкогольные напитки" приложения к постановлению Совета Министров Республики Беларусь от 22 сентября 1993г. N 635, производится до 1 августа 1996 г. в порядке и на условиях, предусмотренных этим постановлением;

3.2. алкогольные и табачные изделия должны соответствовать:

выпускаемые в республике — действующим стандартам, техническим условиям на продукцию, медико-биологическим требованиям и санитарно-гигиеническим нормам и правилам;

ввозимые в республику — действующим в республике показателям безопасности, указанным в стандартах, медико-биологическим требованиям и санитарно-гигиеническим нормам и правилам, а по потребительским свойствам, кроме того, данным, указанным в маркировке и сопроводительных документах зарубежного изготовителя;

3.3. контроль за качеством выпускаемых субъектами хозяйствования независимо от форм собственности и подчиненности, а также предпринимателями, осуществляющими свою деятельность без образования юридического лица, алкогольных и табачных изделий производится в установленном порядке указанными субъектами хозяйствования и предпринимателями, а также Министерством здравоохранения, Комитетом по стандартизации, метрологии и сертификации Министерства образования и науки.

Определить ответственным за осуществление контроля за качеством алкогольных и табачных изделий (включая импортные) Комитет по стандартизации, метрологии и сертификации Министерства образования и науки.

4. Министерствам, субъектам хозяйствования независимо от форм собственности и подчиненности, а также предпринимателям, осуществляющим свою деятельность без образования юридического лица, обеспечить проведение до 1 августа 1996 г. обязательной сертификации всех видов алкогольных и табачных изделий и не допускать оптовой и розничной реализации этих изделий без сертификатов соответствия.

5. Министерству образования и науки обеспечить в установленном порядке государственный надзор за сертифицированными алкогольными и табачными изделиями.

6. Установить, что субъекты хозяйствования независимо от форм собственности и подчиненности, а также предприниматели, осуществляющие свою деятельность без образования юридического лица:

обязаны прекращать реализацию сертифицированных по показателям безопасности алкогольных и табачных изделий, если они не отвечают требованиям по показателям безопасности соответствующих нормативных документов, а также по истечении срока действия сертификата или в случае приостановления либо отмены решением органа по сертификации его действия;

в случае нарушения требований пунктов 2 и 3.2 настоящего постановления несут ответственность в соответствии с действующим законодательством.

7. Министерству образования и науки, Министерству сельского хозяйства и продовольствия, Государственному таможенному комитету по согласованию с Министерством юстиции и другими заинтересованными внести в Кабинет Министров Республики Беларусь предложения о проведении законодательства в соответствие с настоящим постановлением.

8. Настоящее постановление вступает в силу со дня его опубликования.

Премьер-министр
Республики Беларусь
М.ЧИГИРЬ

Оплата услуг ГАИ

В редакцию в последнее время поступает много вопросов читателей, связанных со ставками сборов с владельцев транспортных средств за услуги (работы), оказываемые ГАИ МВД РБ в 1996 году.

Действующие в настоящее время ставки были утверждены руководством МВД 13.02.96г., предварительно будучи согласованными с Минфином и Минэкономики РБ, и составляют:

Наименование оказываемых услуг	Ставки сборов процент от минимальной заработной платы
Выдача:	
номерных знаков:	
на автомобиль	170
(с отражательной поверхностью)	300
(серий D, K, M)	500
на мотоцикл, мотоколяску, прицеп	100
"Транзит"	70
отличительного знака Республики Беларусь	20
талона к водительскому удостоверению	20
сертификата о прохождении технического осмотра	50
свидетельства о регистрации транспортного средства (технического паспорта) старого образца	20
нового образца	130
водительского удостоверения с талоном к нему старого образца	25
нового образца	150
дубликатов бланков ГАИ и номерных знаков:	150% от первоначальной стоимости
Внесение изменений в регистрацию	20
Прием экзаменов:	
по правилам дорожного движения	10
по вождению автомобиля	20
по вождению мотоцикла	10
Проведение технического осмотра:	
автомобиля	20
мотоцикла, мотоколяски, прицепа	10
Регистрация личного транспортного средства в случае передачи его одним владельцем другому (если это производится без участия торгующих и нотариальных контор):	
автомобиля	200
мотоцикла	100
прицепа, номерного агрегата	50

ПРИМЕЧАНИЕ: за номерные знаки и свидетельства о регистрации на автомобили и мотоколяски инвалидов, полученные бесплатно или на льготных условиях через органы социального обеспечения, сборы не взимаются.

Семен ДРЕЙЗЕНШТОК

О некоторых мерах по подготовке белорусских спортсменов к Олимпийским и Паралимпийским играм 1996 и 1998 годов

УКАЗ Президента Республики Беларусь N 143 от 12 апреля 1996г.

В целях создания надлежащих условий для подготовки белорусских спортсменов к XXVI Олимпийским играм 1996 года в Атланте (США) и Паралимпийским играм 1998 года в Нагано (Япония) ПОСТАНОВЛЯЮ:

1. Утвердить прилагаемые размеры вознаграждения спортсменам, завоевавшим медали на Олимпийских и Паралимпийских играх 1996 и 1998 годов, и их тренерам.

2. Учредить 80 именных стипендий Президента Республики Беларусь выдающимся белорусским спортсменам и тренерам.

Министерству спорта и туризма в трехмесячный срок внести в установленном порядке Президенту Республики Беларусь на утверждение положение о порядке назначения и выплаты указанных именных стипендий.

3. Приравнять лиц, имеющих почетные звания "Заслуженный тренер СССР" ("Заслуженный тренер БССР") и "Заслуженный мастер спорта СССР", к лицам, удостоенным соответственно почетных званий "Заслуженный тренер Республики Беларусь" и "Заслуженный мастер спорта Республики Беларусь".

4. Кабинету Министров Республики Беларусь:

установить порядок возмещения Министерству спорта и туризма, Национальному олимпийскому комитету, спортивным федерациям, признанным Национальным олимпийским комитетом, сумм таможенных платежей, уплаченных ими при таможенном оформлении вещей, необходимых для обеспечения подготовки и участия спортсменов в Олимпийских и Паралимпийских играх 1996 и 1998 годов;

принять необходимые меры по подготовке и командированию спортивной делегации Республики Беларусь на XXVI Олимпийские игры 1996 года.

5. Министерству труда совместно с Министерством юстиции рассмотреть вопрос об отнесении государственных тренеров и тренеров национальных команд к служащим государственного аппарата.

6. Министерствам, другим центральным органам управления, облисполкомам, Минскому горисполкому принять меры по созданию условий для эффективной работы спортивных школ и училищ олимпийского резерва, решению социально-бытовых вопросов спортсменов и тренеров, а также расширению, реконструкции и содержанию спортивных сооружений, являющихся спортивными базами для подготовки олимпийских команд, установлению для них льготных тарифов и платежей за электрическую и тепловую энергию, газ и другие виды топлива, водообеспечение и землепользование.

7. Разрешить Министерству спорта и туризма и по его рекомендациям управлениям по физической культуре, спорту и туризму облисполкомов, комитетам по физической культуре и спорту райисполкомов и горисполкомов, а также физкультурным и спортивным организациям оплачивать за счет собственных средств тренерам, специалистам, судьям по игровым и другим видам спорта 70 процентов стоимости туристических путевок, руководителям групп — полную их стоимость при выезде в составе специализированных туристических групп на Олимпийские игры и Олимпийные дни молодежи Европы, чемпионаты мира и Европы.

8. Государственному комитету по авиации осуществить необходимые мероприятия по обеспечению доставки спортивных делегаций Республики Беларусь в Атланту (США) и Нагано (Япония) для участия в Олимпийских и Паралимпийских играх 1996 и 1998 годов.

Президент
Республики Беларусь
А.ЛУКАШЕНКО

Размеры вознаграждения спортсменам, завоевавшим медали на Олимпийских и Паралимпийских играх 1996 и 1998 годов, и их тренерам

(долларов США)

Наименование медали	Олимпийские игры	Паралимпийские игры
Золотая	40000	5000
Серебряная	20000	3000
Бронзовая	15000	2000

О порядке проведения операций с векселями, выпускаемыми в соответствии с постановлением Кабинета Министров и Национального банка Республики Беларусь от 18.03.96г. N 192/1

Указания Министерства финансов

Согласованы с Главной государственной налоговой инспекцией при Кабинете Министров Республики Беларусь 28.03.96 г.

1. Общие положения

Векселя выпускаются Банком внешнеэкономической деятельности (далее — Белвнешэкономбанк) в соответствии с постановлением Кабинета Министров и Национального банка Республики Беларусь от 18.03.96г. N 192/1 в целях сокращения задолженности юридических лиц Республики Беларусь за газ, электрическую и тепловую энергию, выработанную с использованием газа, а также по платежам в бюджет.

Условия выпуска, обращения и погашения векселей регулируются настоящими указаниями, а также Порядком выпуска и обращения векселей, передаваемых юридическим лицам в счет погашения их задолженности за газ и другие энергоносители, а также по платежам в бюджет, утвержденным Советом директоров Белвнешэкономбанка и согласованным с Министерством финансов и Национальным банком Республики Беларусь.

Векселя выпускаются Белвнешэкономбанком от имени Кабинета Министров Республики Беларусь и передаются юридическим лицам, имеющим счета с заблокированными на 1 января 1992 г. валютными средствами, в счет погашения задолженности за потребленные газ, электрическую и тепловую энергию, выработанную с использованием газа, а также по платежам в бюджет.

Векселя эмитируются в форме простых, беспроцентных и бездоходных векселей и имеют целевой характер — предназначены исключительно для погашения задолженности за газ, электрическую и тепловую энергию, выработанную с использованием газа, а также по платежам в бюджет.

Векселя выпускаются двумя сериями:

серия ВЭ, для погашения задолженности за газ, электрическую и тепловую энергию, выработанную с использованием газа;

серия ВБ, для погашения задолженности по платежам в бюджет.

Векселя не подлежат вывозу из Республики Беларусь и передаче нерезидентам Республики Беларусь.

Векселя, выпускаемые Белвнешэкономбанком, должны иметь установленную для них форму, соответствующую требованиям законодательства, обеспечивающую идентификацию предоставляемых по ним прав, а также позволяющую осуществить их передачу.

Белвнешэкономбанк ведет реестр переданных юридическим лицам векселей.

Векселя выпускаются в валюте — долларах США.

2. Условия передачи Белвнешэкономбанком векселей юридическому лицу

Белвнешэкономбанк передает векселя серии ВЭ юридическим лицам, имеющим счета с заблокированными на 1 января 1992 г. валютными средствами (при приостановлении использования валютных средств, поступивших на счета предприятий и организаций во Внешэкономбанке СССР) и задолженность за газ, электрическую и тепловую энергию, выработанную с использованием газа, по состоянию на 1 января 1996г. Сумма векселей, передаваемых юридическому лицу, должна соответствовать заблокированным на 1 января 1992г. валютным средствам, но не превышать суммы его задолженности за газ, электрическую и тепловую энергию, выработанную с использованием газа, по состоянию на 1 января 1996г.

Белвнешэкономбанк передает векселя серии ВБ юридическим лицам, указанным в абзаце 1 раздела 2 настоящих указаний, с целью использования их для погашения задолженности по платежам в бюджет по состоянию на 1 апреля 1996г. Сумма векселя, передаваемого юридическому лицу, должна соответствовать разнице между заблокированными на 1 января 1992г. валютными средствами и суммой векселей серии ВЭ, выданных юридическому лицу, однако не превышать суммы его задолженности по платежам в бюджет по состоянию на 1 апреля 1996г.

Векселя серии ВБ передаются юридическим лицам, имеющим право на получение векселей серии ВЭ.

Для передачи Белвнешэкономбанком юридическому лицу векселей юридическое лицо обязано представить этому банку заявление с указанием сумм задолженности за газ, электрическую и тепловую энергию, выработанную с использованием газа, а также по платежам в бюджет. Представление отдельных заявлений на получение векселей по каждому виду задолженности не допускается.

Сумма задолженности указывается отдельно:

за газ, электрическую и тепловую энергию, выработанную с использованием газа (с учетом пени);

по платежам в бюджет (с учетом пени за несвоевременное перечисление платежей в бюджет).

Для получения векселя серии ВБ сумма задолженности юридического лица по платежам в бюджет по состоянию на 1 апреля 1996г. должна быть подтверждена справкой государственной налоговой инспекции (далее — ГНИ) по месту регистрации этого лица.

Выдача справок юридическим лицам для получения векселя серии ВБ производится государственными налоговыми инспекциями со 2 апреля 1996г.

В выдаваемых справках в обязательном порядке заполняются следующие реквизиты:

полное наименование налогоплательщика;

учетный номер налогоплательщика;

юридический адрес;

общая сумма задолженности по платежам в бюджет по состоянию на 1 апреля 1996г. с учетом пени за несвоевременное перечисление платежей в бюджет, в том числе с указанием суммы задолженности по платежам в республиканский и местный бюджеты в разрезе их видов.

Справка подписывается начальником (заместителем) ГНИ и начальником отдела учета и отчетности, скрепляется гербовой печатью и регистрируется в специальном журнале. Регистрационный номер и дата выдачи справки указываются на угловом штампе справки.

При предъявлении юридическим лицом справки, составленной без учета вышеуказанных требований, Белвнешэкономбанк ее не принимает и возвращает юридическому лицу без исполнения.

Ответственность за правильность оформления и обоснованность выдачи справок несут государственные налоговые инспекции.

3. Операции с векселями

Юридические лица передают векселя серии ВЭ, полученные от Белвнешэкономбанка, в счет погашения задолженности за газ, электрическую и тепловую энергию, выработанную с использованием газа, по состоянию на 1 января 1996г. посредством индоссамента (передаточной надписи).

Юридические лица, приобретающие векселя серии ВЭ на основании индоссамента:

вправе передать их иным юридическим лицам посредством индоссамента в счет погашения задолженности за газ, электрическую и тепловую энергию, выработанную с использованием газа, по состоянию на 1 января 1996г.;

обязаны в заявлении на регистрацию сделки в депозитарии Белвнешэкономбанка указать сумму задолженности за газ, электрическую и тепловую энергию, выработанную с использованием газа, по состоянию на 1 января 1996г.

Передача векселей серии ВЭ производится только посредством именных индоссаментов и регистрируются в депозитарии Белвнешэкономбанка. Бланковые индоссаменты, а также сделки по передаче векселей серии ВЭ, не зарегистрированные в депозитарии этого банка, считаются недействительными.

Количество векселей серии ВЭ, передаваемых Белвнешэкономбанком юридическому лицу, устанавливается по согласованию с последним.

Векселя серии ВЭ должны быть переданы юридическими лицами, их получившими, на основании индоссамента в счет погашения задолженности за потребленный газ, электрическую и тепловую энергию, выработанную с использованием газа, по состоянию на 1 января 1996г. по индоссаменту Белорусскому государственному предприятию по транспортировке и поставке газа "Белтрансгаз" до 13 июня 1996г.

Индоссаменты векселей серии ВЭ, совершенные с 13 июня 1996г., считаются недействительными.

Юридическому лицу может быть передан только один вексель серии ВБ.

Сумма векселя серии ВБ, передаваемого юридическому лицу, должна соответствовать разнице между заблокированными на 1 января 1992г. валютными средствами и суммой векселей серии ВЭ, переданных этому лицу, но не может превышать суммы его задолженности по платежам в бюджет по состоянию на 1 апреля 1996г.

Векселя серии ВБ передаются юридическими лицами (первичными держателями) только ГНИ по месту регистрации юридического лица до 7 июня 1996г. для зачета задолженности по платежам в бюджет.

При предъявлении юридическим лицом векселя серии ВБ в налоговый орган для погашения задолженности по платежам в бюджет, образовавшейся на 1 апреля 1996г., налоговый орган обязан проверить наличие на векселе серии ВБ, а также дату выписки векселя и период его действия. Вексель серии ВБ не может быть выписан ранее 2 апреля и позднее 6 июня 1996г.

Налоговые органы обязаны проконтролировать также сумму задолженности по платежам в бюджет, числящуюся за юридическим лицом на 1 апреля 1996г., указанную ранее в справке ГНИ, с номинальной стоимостью векселя серии ВБ. Если номинал векселя превышает сумму задолженности по платежам в бюджет на 1 апреля 1996г., то вексель к исполнению ГНИ не принимается и возвращается юридическому лицу для передачи в Белвнешэкономбанк.

Вексель серии ВБ подлежит регистрации ГНИ в специальном журнале с указанием следующих реквизитов:

учетный номер налогоплательщика и его наименование;

номер и серия векселя;

дата выписки векселя;

дата представления векселя в налоговый орган;

номинал векселя;

подпись должностного лица, предъявившего вексель;

подпись должностного лица ГНИ, принявшего вексель.

Государственные налоговые инспекции, принявшие вексель к исполнению, обязаны на следующий день оформить на основании его платежные поручения и представить их в обслуживающий банк. Платежные поручения оформляются в соответствии с приложением N 10 к письму Министерства финансов от 27 января 1994 года N 20 и Национального банка N 265 "О порядке исполнения республиканского бюджета по доходам".

При зачете платежей в республиканский бюджет по каждому виду платежа оформляется отдельное платежное поручение с обязательным указанием в нем:

по строке "Плательщик" в рамке "Код" — учетный номер налогоплательщика;

по дебету и кредиту — номер счета доходов республиканского бюджета государственной налоговой инспекции;

в графе "Назначение платежа" — код платежа, вновь вводимого в бюджетную Классификацию и обозначающего вексельные операции;

в графе "Очередность платежа" — код платежа конкретного налога, уплата которого погашается векселем.

По регулирующим налогам необходимо указать также вновь вводимые коды, которые будут сообщены дополнительно;

по строке "Назначение платежа" делается запись "Погашение задолженности по платежам в бюджет на 1.04.96г. по векселю серии ВБ N___, дата представления векселя в ГНИ _______".

При зачете платежей в местный бюджет государственными налоговыми инспекциями оформляется аналогичное платежное поручение (в 4-х экземплярах) на общую сумму задолженности по платежам в местный бюджет на 1.04.96г.

В платежном поручении указываются:

по строке "Плательщик" в рамке "Код" — учетный номер налогоплательщика;

по дебету и кредиту — номер счета доходов республиканского бюджета ГНИ;

в графе "Назначение платежа" — код платежа, вновь вводимого в бюджетную Классификацию и обозначающего вексельные операции;

в графе "Очередность платежа" — код вновь вводимого платежа бюджетной Классификации, обозначающий расчеты между бюджетами по векселям;

по строке "Назначение платежа" указывается расшифровка по видам и суммам каждого вида налогов, зачтенных по векселю серии ВБ, его номер и дата предъявления векселя в ГНИ.

Один экземпляр платежного поручения с отметкой ГНИ о дате оплаты через банковский счет доходов республиканского бюджета передается ответственным работником под расписку финансовому органу для отражения по данным бухгалтерского учета.

По получении платежного поручения финансовый орган делает следующую бухгалтерскую проводку:

Дт: счет N 07 "Средства переданные и полученные"

Кт: счет N 04 "Доходы" и отражает поступление платежей по их видам в регистрах аналитического учета.

Государственные налоговые инспекции отражают платежные поручения, прошедшие через учреждения банка, в следующих документах:

реестр поступлений и возвратов (ф.25);

карточка лицевого счета;

отчет 1-Н.

Записи в "Реестр поступлений и возвратов" (ф.25) производятся по дате зачисления платежей на счет доходов республиканского бюджета государственной налоговой инспекции.

Записи в "Карточке лицевого счета" производятся по дате сдачи векселя в налоговый орган.

Если на дату предъявления векселя в налоговую инспекцию у юридического лица меняется сумма задолженности за счет представленных уточненных расчетов либо поступлений налоговых платежей из картотеки N 2, переплата, образовавшаяся по лицевому счету за счет вексельного покрытия, возврату и перезачету с налога на налог не подлежит, а зачитывается в счет будущего периода.

Регулирующие налоги, погашенные векселями серии ВБ, не подлежат распределению между различными уровнями бюджетов.

В расчетах по налогам и другим обязательным платежам в бюджет и внебюджетные фонды после исчисленного объекта налогообложения выделяется отдельной строкой "в том числе по векселю".

Ежемесячно до 5 числа месяца, следующего за отчетным, векселя серии ВБ, накопленные ГНИ, под роспись сдаются в вышестоящий налоговый орган. Областные государственные налоговые инспекции и налоговая инспекция по г.Минску передают векселя в Главную государственную налоговую инспекцию до 10 числа месяца, следующего за отчетным. Главная государственная налоговая инспекция полученные векселя серии ВБ передает Министерству финансов. При передаче векселей составляется Реестр передаваемых векселей.

4. Отражение в бухгалтерском учете операций с векселями

Юридические лица при получении векселей от Белвнешэкономбанка производят дооценку числящихся на их счетах заблокированных валютных средств в пределах суммы векселей по курсу Национального банка Республики Беларусь на 1 января 1996 года. В бухгалтерском учете производится запись по дебету счета 52 "Специальные счета в банках" и кредиту счета 88 субсчет "Фонд курсовых разниц по иностранной валюте".

При получении векселей от Белвнешэкономбанка дебетуется счет 58 "Краткосрочные финансовые вложения" и кредитуется счет 52 "Специальные счета в банках".

Юридические лица при передаче векселей в счет погашения задолженности за газ, электрическую и тепловую энергию, выработанную с использованием газа, по состоянию на 1 января 1996 года дебетуют счета: 60 "Расчеты с поставщиками и подрядчиками", 62 "Расчеты с поставщиками и заказчиками", 76 "Расчеты с разными дебиторами и кредиторами" и кредитуют счет 58 "Краткосрочные финансовые вложения".

Предприятия и организации, поставляющие газ и другие энергоносители, получают векселя от юридических лиц в счет задолженности за газ, электрическую и тепловую энергию, выработанную с использованием газа, отражают данные операции в бухгалтерском учете по дебету счета 58 и кредиту счета 46 "Реализация продукции (работ, услуг)" и дебетуют счет 60 и кредитуют счет 58.

(См. 11 стр.)

Юридические лица имеют право погашать задолженность по платежам в бюджет по состоянию на 1 апреля 1996 года векселями с отражением в бухгалтерском учете по дебету счета 68 "Расчеты с бюджетом" и кредиту счета 58 "Краткосрочные финансовые вложения".

Юридические лица все суммы, оплаченные векселями в период их обращения, учитывают на забалансовом счете 009 "Обеспечения обязательств и платежей выданные".

Векселя, находящиеся у юридических лиц, хранятся в кассах наравне с наличными денежными средствами. На все хранящиеся векселя составляется опись.

5. Погашение векселей

Кабинет Министров Республики Беларусь делегирует свое право по погашению векселей Министерству финансов.

Погашение векселей осуществляется Министерством финансов (Главным государственным казначейством).

Министерство финансов Республики Беларусь осуществляет погашение векселей по предъявлению их к оплате:

серии ВЭ — только от государственного предприятия по транспортировке и поставке газа "Белтрансгаз", с 13 июня по 18 июня 1996г. включительно;

серии ВБ — только от Главной государственной налоговой инспекции при Кабинете Министров Республики Беларусь с 7 июня по 18 июня 1996г. включительно.

По истечении этих сроков векселя утрачивают силу и погашению не подлежат.

Предъявленные для погашения векселя, вызывающие сомнения в их подлинности, принимаются Белвнешэкономбанком для их экспертизы в соответствии с действующим порядком.

На погашенных векселях проставляется штамп "Погашено", ставится печать Министерства финансов и подпись работника Министерства финансов, совершающего эту операцию.

Погашенные векселя должны быть сформированы в посылки и опечатаны печатями Министерства финансов и до 1 июля 1996г. переданы Белвнешэкономбанку для уничтожения. Белвнешэкономбанк производит их уничтожение комиссией, назначаемой приказом по банку. В состав комиссии входят представители этого банка, Министерства финансов. Акт об уничтожении векселей с указанием их серий, номеров и номинальной стоимости составляется и подписывается всеми членами комиссии.

О ПОРЯДКЕ КОНСЕРВАЦИИ ПРЕДПРИЯТИЙ И ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ МОЩНОСТЕЙ ПРИ ИХ ДЛИТЕЛЬНОЙ ОСТАНОВКЕ ИЛИ НЕПОЛНОЙ ЗАГРУЗКЕ

Постановление Кабинета Министров Республики Беларусь N 244 от 5 апреля 1996 г.

Кабинет Министров Республики Беларусь **ПОСТАНОВЛЯЕТ:**

1. Утвердить прилагаемое Положение о порядке консервации предприятий и производственных мощностей при их длительной остановке или неполной загрузке.

2. Установить, что решение о консервации государственных предприятий, имущество которых находится в республиканской собственности, при их длительной остановке или неполной загрузке принимает Кабинет Министров Республики Беларусь или уполномоченный им орган, о консервации производственных мощностей — министерства, другие центральные органы управления, государственные объединения, созданные по решению Правительства Республики Беларусь.

Предприятия, в уставном фонде которых нет доли государственного имущества, принимают решение о консервации предприятия или производственных мощностей в порядке, установленном их собственником.

3. Министерствам, другим центральным органам управления, государственным объединениям, созданным по решению Правительства Республики Беларусь, в течение шести месяцев после принятия решения о консервации предприятий или производственных мощностей представлять Министерству по управлению государственным имуществом и приватизации, Министерству экономики, Министерству финансов мероприятия по дальнейшему использованию, перепрофилированию либо продаже этих предприятий или производственных мощностей.

4. Рекомендовать облисполкомам и Минскому горисполкому установить в отношении предприятий и производственных мощностей, находящихся в коммунальной собственности, при их длительной остановке или неполной загрузке порядок консервации, аналогичный предусмотренному настоящим постановлением.

Премьер-министр Республики Беларусь М.ЧИГИРЬ

ПОЛОЖЕНИЕ

о порядке консервации предприятий и производственных мощностей при их длительной остановке или неполной загрузке

1. Настоящее Положение направлено на обеспечение сохранности производственных фондов и иного имущества, снижение себестоимости продукции и цен на нее, улучшение финансового положения предприятий и организаций, создание условий для использования имеющегося в республике производственного потенциала.

2. Данным Положением руководствуются при осуществлении консервации предприятий и производственных мощностей независимо от их организационно-правовой формы и формы собственности.

3. Под консервацией предприятия понимается полная остановка его производственной деятельности: прекращение выпуска продукции, оказания услуг, выполнения работ.

При этом допускается осуществление предприятием отдельных хозяйственных функций (реализация произведенной до консервации продукции, расчеты с кредиторами по ранее заключенным договорам).

4. Под консервацией производственных мощностей понимается остановка отдельных производств и технологических линий, прекращение использования машин и оборудования, транспортных средств, а также вспомогательных сооружений предприятия.

5. Срок консервации предприятия устанавливается от шести месяцев до двух лет, срок консервации производственных мощностей — от трех месяцев до одного года. Срок консервации исчисляется с момента принятия в установленном порядке решения о консервации.

6. Консервация предприятия и производственных мощностей включает:

6.1. прекращение производственного процесса на предприятии и на отдельных производственных мощностях (в цехе, корпусе, помещении, на отдельной установке, оборудовании);

6.2. обесточивание консервируемого оборудования, отключение подачи к нему воды, тепловой энергии, газа и других энергоносителей;

6.3. подачу в консервируемые помещения электро- и теплоэнергии, воды в минимальных объемах, необходимых для обеспечения пожарной безопасности и сохранности зданий, оборудования, иного имущества;

6.4. принятия мер, исключающих возможность пребывания в консервируемом помещении лиц, кроме работников охраны и дежурного персонала;

6.5. осмотр и техническое обслуживание производственных мощностей для поддержания их в рабочем состоянии и обеспечения безопасности;

6.6. принятие мер, исключающих использование законсервированных производственных мощностей для выпуска продукции (выполнения работ, оказания услуг) до принятия в установленном порядке решения об их расконсервации.

7. Работы по консервации предприятия и производственных мощностей проводятся в соответствии с нормативными актами министерств и других центральных органов управления.

8. Затраты на консервацию предприятий и производственных мощностей определяются на основании сметы, составляемой предприятием.

Финансирование работ по консервации осуществляется за счет собственных средств предприятий.

9. Основными причинами консервации предприятия или производственных мощностей могут являться:

9.1. аварии на предприятии или в ближайшей зоне, приведшие к остановке производства на срок более шести месяцев;

9.2. отсутствие спроса на выпускаемую предприятием продукцию по не зависящим от предприятия причинам;

9.3. укомплектованность производств и цехов предприятия уникальным незадействованным оборудованием;

9.4. специализация предприятия на выпуске продукции оборонного назначения;

9.5. использование производственных мощностей в течение не менее трех месяцев подряд не более чем на тридцать процентов в связи с отсутствием заказов и по которым увеличение загрузки не ожидается в течение шести и более месяцев;

9.6. отсутствие в силу специфических особенностей возможности перепрофилирования производства, сдачи его мощностей в аренду, проведения других мероприятий, исключающих необходимость консервации;

9.7. сезонный характер работы;

9.8. другие причины, по которым предприятие может вносить предложение о консервации.

10. Консервация государственных предприятий, имущество которых находится в республиканской собственности, осуществляется по решению Кабинета Министров Республики Беларусь или уполномоченного им органа. Решение принимается по предложению министерства, другого центрального органа управления, государственного объединения, созданного по решению Правительства Республики Беларусь, на основании технико-экономических обоснований и других документов. Предложения о консервации согласовываются с Министерством по управлению государственным имуществом и приватизации, Министерством экономики, Министерством финансов, облисполкомами и Минским горисполкомом, на территории которого находится данное предприятие.

Указанным решением назначается комиссия по консервации предприятия и председатель комиссии.

11. Консервация производственных мощностей государственных предприятий, имущество которых находится в республиканской собственности, осуществляется на основании решения министерства, другого центрального органа управления, государственного объединения, созданного по решению Правительства Республики Беларусь, по представлению предприятия.

12. Предприятия негосударственной формы собственности, в уставном фонде которых имеется доля республиканской собственности, рассматривают вопрос о консервации предприятия или производственных мощностей на собрании акционеров. На основании решения собрания консервация производится в соответствии с настоящим Положением.

13. Предложения о консервации предприятия или производственных мощностей арендных предприятий рассматриваются министерствами, другими центральными органами управления, государственными объединениями, созданными по решению Правительства Республики Беларусь, в ведении которых находится имущество этих арендных предприятий и которые сдали его в аренду.

При этом отношения по договору аренды рассматриваются в пределах законодательства об аренде.

14. Предприятия негосударственной формы собственности, в уставном фонде которых нет доли государственного имущества, принимают решение о консервации предприятия или производственных мощностей в порядке, установленном собственником или по его поручению — руководителем предприятия.

15. Решение о консервации производственных мощностей государственного предприятия, имущество которого находится в республиканской собственности, и предприятия негосударственной формы собственности, в уставном фонде которого имеется доля республиканской собственности, оформляется приказом министерства, другого центрального органа управления, государственного объединения, созданного по решению Правительства Республики Беларусь. В приказе определяются:

перечень производств, производственных мощностей, подлежащих консервации;

срок консервации;

основные мероприятия по консервации, порядок и источники их финансирования;

лица, ответственные за проведение работ по консервации и соблюдение установленного режима консервации;

состав комиссии по проведению консервации, председатель комиссии, порядок и срок ее работы.

Приказом утверждается план мероприятий по проведению консервации.

16. Если процесс консервации предприятия или производственных мощностей влечет сокращение численности или штата работников предприятия, то руководитель предприятия в установленном порядке решает вопрос о сокращении. Увольнение работников производится в соответствии с законодательством.

17. По итогам работы комиссии по проведению консервации предприятия или производственных мощностей составляется акт о консервации, в котором указываются:

дата начала и окончания работы комиссии, состав комиссии;

срок, на который произведена консервация предприятия или производственных мощностей;

перечень законсервированных производственных мощностей и их остаточная стоимость на первое число текущего месяца;

принятые меры по исключению использования законсервированных производственных мощностей до принятия решения об их расконсервации;

лица, ответственные за соблюдение установленного режима консервации.

Указанный акт подписывается председателем комиссии, утверждается министерством, другим центральным органом управления, государственным объединением, созданным по решению Правительства Республики Беларусь, которые приняли решение о консервации, и направляется налоговым органам. Акт является основанием для временного приостановления предприятием начисления амортизационных отчислений на производственные фонды.

Руководители государственных предприятий, имущество которых находится в республиканской собственности, предприятий негосударственной формы собственности, в уставном фонде которых имеется доля республиканской собственности, обязаны в течение месяца после подписания акта о консервации предприятия или производственных мощностей представить указанный акт Министерству по управлению государственным имуществом и приватизации для внесения изменений в Реестр имущества, находящегося в республиканской собственности, а также налоговым органам по месту регистрации предприятия.

18. За один месяц до окончания срока консервации предприятия или производственных мощностей руководитель предприятия в установленном порядке определяет возможность ее прекращения. Предложения о расконсервации рассматриваются органом, принявшим решение о консервации. При необходимости по ходатайству руководителя предприятия может быть принято решение о досрочной расконсервации предприятия или производственных мощностей в порядке, установленном настоящим Положением.

Начиная с месяца, следующего за месяцем принятия решения о расконсервации, возобновляется начисление амортизационных отчислений. Руководитель предприятия при расконсервации предприятия или производственных мощностей обязан в установленном порядке сообщить органам статистики, налоговым органам, Министерству по управлению государственным имуществом и приватизации о расконсервации предприятия или производственных мощностей.

При этом министерства, другие центральные органы управления, государственные объединения, созданные по решению Правительства Республики Беларусь, имеют право произвести в установленном порядке отчуждение законсервированного предприятия или производственных мощностей.

ПОЛОЖЕНИЕ о порядке выдачи субъектам хозяйствования лицензий Министерством транспорта и коммуникаций Республики Беларусь

Утверждено Министерством транспорта и коммуникаций 21.03.96г.
Согласовано с министерствами экономики, юстиции и промышленности
Зарегистрировано в Реестре Государственной регистрации 1.04.1996г., рег. N 1367/12

1. Общие положения

1.1. Настоящее Положение разработано в соответствии с постановлением Совета Министров Республики Беларусь от 22 сентября 1992г. N 573 "О внесении изменений в постановление Совета Министров Республики Беларусь от 16 октября 1991г. N 386" (СП Республики Беларусь, 1992г., N 26, ст.493), постановлением Кабинета Министров Республики Беларусь от 21 августа 1995г. N 456 "О перечне видов деятельности, на осуществление которых требуется специальное разрешение (лицензия), и органов, выдающих эти разрешения (лицензии)" (Собрание указов Президента и постановлений Кабинета Министров Республики Беларусь, 1995г., N 24, ст.591), постановлением Кабинета Министров Республики Беларусь от 30 ноября 1995г. N 652 "О внесении изменений в постановление Совета Министров Республики Беларусь от 16 октября 1991г. N 386" (Собрание указов Президента и постановлений Кабинета Министров Республики Беларусь, 1995г., N 34, ст.832) и постановлением Кабинета Министров Республики Беларусь от 13 февраля 1996г. N 101 "О внесении изменений и дополнений в постановление Кабинета Министров Республики Беларусь от 21 августа 1995г. N 456".

1.2. Субъекты хозяйствования независимо от форм собственности и ведомственной принадлежности имеют право заниматься лицензируемой на транспорте деятельностью только при наличии у них соответствующих лицензий, выдаваемых в соответствии с настоящим Положением.

В случае осуществления деятельности, подлежащей лицензированию, без лицензии субъект хозяйствования несет ответственность в соответствии с действующим законодательством.

1.3. Министерство транспорта и коммуникаций осуществляет лицензирование следующих видов деятельности:

перевозки пассажиров и грузов (исключая собственные технологические нужды субъекта хозяйствования и внутригородские перевозки автомобильным транспортом) автомобильным, речным и морским транспортом, а также транспортно-экспедиционная деятельность;

строительство, испытание, содержание, обследование, ремонт и реконструкция водных путей сообщения, искусственных сооружений на них, а также инженерных обустройств на водном транспорте.

1.4. Деятельность на транспорте, связанная с выполнением работ (услуг) по специальным постановлениям (распоряжениям) правительства Республики Беларусь, областных и Минского городского исполкома, а также с ликвидацией последствий чрезвычайных ситуаций и стихийных бедствий, может осуществляться без лицензии.

1.5. Субъект хозяйствования для получения лицензии обязан:

быть зарегистрированным на территории Республики Беларусь в установленном законодательством порядке;

иметь собственные или на условиях аренды, лизинга, найма либо на иных условиях, предусмотренных законодательством Республики Беларусь, основные фонды (подвижной состав, ремонтную и производственную базу, технические средства, складские помещения, погрузо-разгрузочные механизмы, контрольно-измерительную аппаратуру, служебное помещение и др.), с использованием которых будет осуществляться лицензируемая деятельность;

иметь профессиональную подготовку, позволяющую осуществлять лицензируемую деятельность;

быть платежеспособным;

представить документы, подтверждающие возможность выполнения лицензируемой деятельности по перечню, утверждаемому Министерством транспорта и коммуникаций.

1.6. Передача лицензии другому субъекту хозяйствования не допускается и является основанием для ее аннулирования.

2. Порядок выдачи лицензий и лицензионных карточек

2.1. Выдача лицензий осуществляется по заявлениям субъектов хозяйствования после рассмотрения представленных ими документов, установленных настоящим Положением.

2.2. Лицензия выдается на указанный заявителем вид деятельности.

Конкретный перечень выполняемых работ (услуг) указывается в разделе "Особые условия" лицензии.

В случае расширения перечня оказываемых владельцем лицензии работ (услуг), относящихся к виду деятельности, на осуществление которой выдана лицензия, в "Особые условия" могут быть внесены без взимания дополнительной оплаты соответствующие дополнения, что заверяется подписью должностного лица и печатью Министерства транспорта и коммуникаций.

2.3. В зависимости от специфики заявляемых и указанных в "Особых условиях" работ и услуг лицензиям присваивается серия в соответствии с прилагаемым Перечнем.

2.4. Если рынок работ (услуг) на запрашиваемый вид деятельности удовлетворен, Министерство транспорта и коммуникаций определяет целесообразность выдачи лицензии заявителю в установленном законодательством порядке.

2.5. Решение о выдаче или об отказе в выдаче лицензии принимается в течение 30 дней с момента подачи заявления с приложением необходимых документов. Лицензия или решение об отказе в ее выдаче выдается заявителю в срок до 5 дней после принятия соответствующего решения.

2.6. Необходимость проведения экспертизы возможности осуществления видов лицензируемой деятельности или согласования с соответствующими компетентными органами для решения вопроса о выдаче лицензии определяет Министерство транспорта и коммуникаций.

Расходы по проведению экспертизы возмещаются за счет заявителя в порядке, определенном Министерством финансов.

2.7. Окончательное решение о выдаче или отказе в выдаче лицензии принимается в 15-дневный срок после получения экспертного заключения (согласования). При этом экспертиза должна быть проведена в течение 45 дней с момента подачи заявления.

2.8. Экспертиза может быть назначена также в случае приостановления действия лицензии для принятия решения о ее возобновлении либо аннулировании.

2.9. Эксперты несут ответственность за достоверность результатов экспертизы в соответствии с законодательством.

2.10. В случае несогласия субъекта хозяйствования с назначением экспертизы или ее результатами он имеет право обжаловать ее назначение или результаты в суд или хозяйственный суд по месту нахождения ответчика.

2.11. Решения об отказе в выдаче лицензии могут быть обжалованы в суд в течение 30 дней по месту нахождения органа, выдающего лицензии.

2.12. Незаконная выдача уполномоченными на то должностными лицами лицензий влечет ответственность в порядке, установленном законодательством.

2.13. За выдачу лицензии или ее дубликата с субъекта хозяйствования взимается плата в размере, устанавливаемом Кабинетом Министров Республики Беларусь, которая перечисляется в республиканский бюджет.

Срок действия лицензии устанавливается Министерством транспорта и коммуникаций, но не может быть менее пяти лет. Срок действия лицензии может быть снижен по решению Кабинета Министров Республики Беларусь.

2.14. В лицензии указываются: наименование органа, выдавшего лицензию; наименование и адрес юридического лица или фамилия, имя, отчество и место жительства гражданина, осуществляющего предпринимательскую деятельность без образования юридического лица; наименование вида деятельности, на которую выдается лицензия; общие и особые условия осуществления данного вида деятельности; номер и серия лицензии, дата ее выдачи и срок действия.

Лицензия подписывается ответственным за ее выдачу должностным лицом и заверяется печатью Министерства транспорта и коммуникаций.

Лицензия оформляется в двух экземплярах, один из которых передается заявителю. В случае утраты лицензии выдается ее дубликат.

2.15. На каждую единицу подвижного состава автомобильного транспорта, используемого для осуществления лицензируемой деятельности, по желанию владельца лицензии выдается лицензионная карточка. Порядок выдачи лицензионной карточки, срок ее действия и перечень документов, необходимых для ее получения, утверждается Министерством транспорта и коммуникаций.

На борту каждого самоходного судна, используемого для осуществления лицензируемой деятельности, должна иметься копия лицензии.

2.16. В лицензионной карточке указывается, на основании какой лицензии выдана карточка, марка и государственный номер транспортного средства, на которое она выдана, срок и зона действия карточки, владелец лицензии.

Лицензионная карточка подписывается ответственным за ее выдачу должностным лицом и заверяется печатью Министерства транспорта и коммуникаций.

2.17. Порядок оплаты за выдачу лицензионных карточек и другие услуги, связанные с оформлением и выдачей лицензий и лицензионных карточек, устанавливаются Министерством транспорта и коммуникаций.

3. Ответственность за нарушение Положения. Приостановление действия или аннулирование лицензии

3.1. Контроль за соблюдением субъектами хозяйствования настоящего Положения, нормативно-правовых актов и особых условий, регламентирующих лицензируемую деятельность, осуществляется Министерством транспорта и коммуникаций и другими государственными контролирующими органами.

3.2. В случае выявления в результате собственной проверки нарушений владельцем лицензии нормативно-правовых актов и особых условий, регламентирующих лицензируемую деятельность, поступления сообщения об этом от соответствующих органов государственного контроля, либо обоснованных претензий иных юридических лиц и граждан Министерство транспорта и коммуникаций Республики Беларусь в зависимости от степени нарушения в письменной форме:

дает указание владельцу лицензии, не приостанавливая ее действия, об устранении выявленных нарушений и сообщает об этом органу, выявившему нарушение. Об устранении нарушения владелец лицензии сообщает органу, выявившему нарушение;

приостанавливает действие лицензии до устранения нарушений или на определенный срок и уведомляет об этом владельца лицензии, Государственную налоговую инспекцию по месту регистрации субъекта хозяйствования и лицо, сообщившее о нарушении.

3.3. Основанием о возобновлении действия лицензии служат результаты собственной проверки либо информация об устранении выявленных нарушений органа, на основании сообщения которого ее действие было приостановлено.

3.4. При повторном или грубом нарушении субъектом хозяйствования условий лицензируемой деятельности лицензия аннулируется, о чем уведомляется владелец лицензии, Государственная налоговая инспекция по месту регистрации субъекта хозяйствования и лицо, сообщившее о нарушении.

3.5. Министерство транспорта и коммуникаций может без предупреждения лишить субъект хозяйствования лицензии за нарушение законодательства или действия, в результате которых возникает опасность аварий, катастроф, угроза гибели людей или нанесение ущерба их здоровью, других тяжких последствий. В этом случае о лишении лицензии уведомляется Государственная налоговая инспекция по месту регистрации субъекта хозяйствования и владелец лицензии.

3.6. Аннулированные лицензии должны быть возвращены в Министерство транспорта и коммуникаций. Получение новых лицензий производится на общих основаниях.

3.7. Решения о приостановлении действия лицензии или ее аннулировании могут быть обжалованы в суд в течение 30 дней.

В случае признания судом решения о лишении лицензии необоснованным субъекту хозяйствования лицензия выдается повторно без взимания платы.

3.8. В случае осуществления вида деятельности, подлежащего лицензированию, без лицензии субъект хозяйствования несет ответственность, предусмотренную статьей 9 Закона Республики Беларусь от 20 декабря 1991г. "О налогах и сборах, взимаемых в бюджет Республики Беларусь" (Ведамасці Вярхоўнага Савета Рэспублікі Беларусь, 1992г., N 4, арт.75).

ПРИЛОЖЕНИЕ

ПЕРЕЧЕНЬ серий лицензий

1. На автомобильном транспорте:

АА — междугородные перевозки грузов автомобильным транспортом (перевозки за пределы города, другого населенного пункта на расстояние более 50 км и в границах Содружества Независимых Государств (СНГ);

АВ — междугородные перевозки пассажиров автомобильным транспортом (перевозки за пределы города, другого населенного пункта на расстояние более 50 км и в границах СНГ);

АЕ — международные перевозки грузов автомобильным транспортом (за пределы СНГ);

АК — международные перевозки пассажиров автомобильным транспортом (за пределы СНГ);

2. На речном транспорте:

ЕА — местные перевозки грузов речным транспортом (перевозки на расстояние до 300 км от пункта приписки судна);

ЕВ — транзитные перевозки грузов речным транспортом (перевозки на расстояние свыше 300 км от пункта приписки судна);

ЕЕ — местные перевозки пассажиров речным транспортом;

ЕК — транзитные перевозки пассажиров речным транспортом;

ЕН — строительство внутренних водных путей, искусственных сооружений и инженерных обустройств на них;

ЕР — испытание искусственных сооружений и инженерных обустройств на внутренних водных путях;

ЕС — содержание, обследование, ремонт и реконструкция внутренних водных путей, искусственных сооружений и инженерных обустройств на них.

3. На морском транспорте:

КА — перевозки грузов морским транспортом;

КВ — перевозки пассажиров морским транспортом.

4. МА — транспортно-экспедиционная деятельность.

КОММЕНТАРИЙ

Положение о порядке выдачи субъектам хозяйствования лицензий Министерством транспорта и коммуникаций Республики Беларусь разработано с учетом требований последних законодательных актов страны, накопленного опыта лицензирования на транспорте и введено взамен ранее действовавшего Временного положения.

В данном Положении предусмотрено лицензирование деятельности на речном и морском транспорте, оговорен порядок внесения в лицензию дополнений в случае расширения перечня работ (услуг) в рамках вида деятельности, на которую выдана лицензия, конкретизированы вопросы приостановления действия или аннулирования лицензий, выдачи лицензионных карточек и некоторые другие.

В отличие от ранее действовавшего документа новое Положение в целом более совершенно, универсально и удобно в обращении.

За справками и разъяснениями обращаться по тел.: (0172) 68-78-04, 68-78-29.

Юрий ЕФИМОВ,
главный специалист управления по координации и развитию перевозок Министерства транспорта и коммуникаций

Лента бумажная компьютерная в стопе					
ЛБК-1-134x12"	без перфорации, Беларусь, 2000 листов		12.65		
ЛБК-1-210x12"	Сойма Прес, 4000 листов		36		
ЛБК-1-240x12"	Кюмм Дата, 2000 листов		26		
ЛБК-2-240x12"	2 слоя самокопировальная, 900 комплектов		53		
ЛБК-3-240x(6+6)"	3 слоя, самокопировальная, 1200 комплектов		54		
ЛБК-1-375x12"	Латвия, 2000 листов		28.5		
ЛБК-1-390x12"	Латвия, 2000 листов		29.3		
ЛБК-3-380x11"	Латвия, 3 слоя с копиркой, 940 комплектов		30		
ЛБК-1-420x12"	Сойма Прес, 2000 листов		36		
ЛБК-2-420x12"	2 слоя, самокопировальная, 1000 комплектов		93.9		
ЛБК-2-420x12"	Латвия, 2 слоя с копиркой, 860 комплектов		42.5		
ЛБК-4-420x12"	Латвия, 4 слоя, с копиркой, 450 комплектов		44.5		
ЛБК-4-420x12"	4 слоя, самокопировальная, 500 комплектов		93.9		
Лента бумажная компьютерная в рулонах					
Рулон 210	Беларусь, 120 м		3.58		
Рулон 420	Беларусь, 120 м		7.2		
Лента кассовая и для калькуляторов					
ЛК-40-60-18 мм	Беларусь, 1 слой		0.4		
ЛК-44-60-18 мм	Беларусь, 1 слой		0.43		
ЛК-55-60-18 мм	Беларусь, 1 слой		0.47		
ЛК-69-70-12 мм	Латвия, 1 слой		0.65		
ЛК-76-70-12 мм	Латвия, 1 слой		0.71		
Бумага писчая и для копировальных аппаратов					
Формат А4	Дата Копи, 500 листов		6.9		
Формат А3	Дата Копи, 500 листов		13.8		
Термобумага					
210мм-15м-12мм	Финляндия, для телефаксов, оптовая		1.07		
210мм-30м-12мм	Финляндия, для телефаксов, оптовая		1.8		
216мм-30м-12мм	Финляндия, для телефаксов, оптовая		1.88		
210мм-50м-12мм	Финляндия, для телефаксов, оптовая		3.05		
210мм-100м-12мм	Финляндия, для телефактов, оптовая		6.42		
57мм-30м-12мм	Финляндия, для кассовых аппаратов		0.77		
По заказу, шириной 40,44,56,57,63,80,92,110,125,145,185,210,216мм, длиной 15,25,30,40,50,60,85,100 метров					

г. БРЕСТ

г.Брест (0162) 41-64-07, 22-30-41
г.Гомель (0232) 49-76-04
г.Минск (0172) 30-78-15
г.Могилев (0222) 234438

КАССОВЫЕ АППАРАТЫ, РАСХОДНЫЕ

Кассовые аппараты	документы для налоговой инспекции, гар.18 мес.		565	Организация	25-85-10
БелОКА-500.0		тыс.руб.	6600	V&K	78-24-10
ОКА-500.0	внесен в госреестр	тыс.руб.	7000	Командор	65-61-68
Прима		тыс.руб.	7900	V&K	78-24-10
Olibel CRF-1000	докум.для налог.инспекции, техобслуживание, гар.18 м.		565	Климук	29-36-49
Olibel CRF-1000	госреестр, обучение, доставка по РБ, гар.18 м.	тыс.руб.	7488	ЧП	70-13-30
Olibel CRF-1000	госреестр, обучение, гар.18мес.		580	Орглибер	62-28-24
Olibel CRF-1000		тыс.руб.	7900	V&K	78-24-10
Денежный ящик	для кассовых аппаратов	тыс.руб.	8000		
Лента чековая для кассовых аппаратов в ассортименте				Климук	29-36-49
Лента чековая	от 37 до 76 мм, доставка по РБ		от 25	ЧП	70-13-30

МАШИНЫ СЧЕТА ДЕНЕГ

МСК-3	1г.г.	тыс.руб.	3800	Дисанс	63-11-26
МСК-3	предторг.обслуживание	тыс.руб.	4200	V&K	78-24-10
УПБ-2	многофункциональная, Россия, гар.6 мес.		425	Просвет	32-30-11 32-35-52
Magner 35	Япония, 1г.г.		850		

БАНКОВСКОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Инкассаторские сумки, мешки, пломбиры, пломбы, шпагат, сургуч, сургучницы			Конверсум	64-33-50
Справочники СКВ, счетчики, детекторы банкнот				
Инкассаторские сумки, пломбиры, пломбы, шпагат			Просвет	32-30-11 32-35-52
Кассеты для ключей (Германия)		от 70		
Кассовые кассеты для денег (Германия)		от 70		
Сейфы, шкафы	широкий ассортимент, пр-во России, Украины, Беларуси, Японии		Центр "ОС"	48-77-47
Табло котировки валют "Цитрон"		от 400	Просвет	32-30-11 32-35-52
Упаковщик банкнот вакуумный DB (Германия)		от 4500		

ОФИСНОЕ ОБОРУДОВАНИЕ, РАСХОДНЫЕ

Ламинаторы листовые и ролевые, термобиндеры, перфобиндеры ATTALUS, 1г.г.	от 196	БИСПРИС	26-25-60 26-24-25
Резаки и гильотины, уничтожители DAHLE, 1г.г.	от 99		
Пленка ламинационная, пружины для перфобиндеров, термообложки ATTALUS			

ИП "ИОРГ" РЕАЛИЗУЕТ

Офисное оборудование	ламинаторы, термобинд., перфобинд. "IBICO" (Швейцария) и расх.	от 150	ИОРГ 32-34-76
	гильотины (резаки для бумаги) "IDEAL" (Германия) и расх. к ним	от 200	
Оснастка	для штампов и печатей "COLOP" (Австрия)		
	самонаборные штампы с русским и латинским шрифтами		
Расходные материалы	сырье для производства штампов и печатей, мастика, штемп. подушки		

МЕБЕЛЬ

Мебель для офиса и дома		Евромебель	23-33-05

ТОРГОВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Весы	механические, электронные (5, 10, 15, 20, 30, 60, 100,1000 кг)			Климук	29-36-49
Весы	ВЭ-15Т, электронные, Россия, 1г.г.	тыс.руб.	4830	Командор	65-61-68
Весы	ВТНт-10Д14, электронные, РБ, 1г.г.	тыс.руб.	4628		
Весы	торговые, пром., 2; 5; 6; 10; 15; 20; 50; 100; 500; 1000 кг			ВЭЙТО	63-11-07
Весы	ВНЦ-2 стрелочные 200г, макс.2 кг	тыс.руб.	1100	V&K	78-24-10
Весы	ВТН-5 стрелочные 500г, макс.5 кг	тыс.руб.	1200		
Весы	РП-100, платф.600x460, до 100кг	тыс.руб.	2400		
Весы	РП-6Ц, стрелочные, шкала 6 кг	тыс.руб.	2100		
Весы торговые	ВЭ-15Т, электронные, 15 кг.	тыс.руб.	4600		
Весы торговые	ВТН-10, электронные, 10 кг	тыс.руб.	4600		
Весы торговые	РН-10Ц, стрелочные, до 10 кг	тыс.руб.	1250		
Весы торговые	ВЭ-15Т, электронные, 15 кг, гар.18мес.	тыс.руб.	4300	Орглибер	62-28-24
Витрины "Стекпол"	стекло прозрачное, тонированное, зеркало			Нестор-пресс	34-17-72
Манекены	пластик, женские		15	Командор	65-61-68
Скотч упаковочный 3М	55 мм x 66 м		1.82	Нестор-пресс	34-94-27
Торговое оборудование для выставок, магазинов и аптек в ассортименте				Бонк	76-92-68
Универсальная система стеклянных кубов "Командор"					
Торговые прилавки			от 100		
Витрины, стеллажи			от 70		
Пристенные горки			от 80		
Универсальная система стальных труб "Командор"					
Вешала для одежды			от 150		
Примерочные кабины, трубчатый металлический каркас			от 200		
Оборудование для выставок, размещение рекламы			от 100		

КОМАНДОР 65-61-68

ОРГТЕХНИКА И ТОРГОВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ ОТ ЦТИ

Кассовые аппараты	ПРИМА,10 отд.,4 кассира,встроенный аккумулятор,гар.18 м.	580
	Olibel CRF-100,8 отд.,9 валют,автон.питание,гар.18 м.	580
	БелОКА-500.0, 8 отд., 2 ленты, гар.18 м.	505
	денежные ящики к кассовым аппаратам,3-х видов	56—70
	картриджи, ролики, чековая лента и др.расходные материалы	от 0.8
Весы торговые	электронные, механические, 3/6/10/15 кг, гар.18м.	от 100
Пишущие машинки	PRINCESSA/SUPRA,рус.,механич.,2-цветная лента,футляр,1г.г.	120
	Samsung SQ-1030/1050, рус./лат., коррекция, 1г.г.	160—165
	Ромашка У1.07, А4, рус./лат./бел., память 1 лист, 2г.г.	170
	BROTHER AX-300, рус., коррекция, 1г.г.	115
	картриджи, коррект.лента и др. расходные материалы	от 4
Счетчики банкнот	УСДБ-01/МСК-3, счет/фасовка/выдача, 1г.г.	197—313
Телефонные аппараты	FeTap, TRITEL, дисковые, кнопочные, 8 моделей, 1г.г.	14—20
Бытовая техника	MOULINEX,кухонные комбайны в ассортименте, 1г.г.	92—212

ЦТИ
ул.Платонова 38, 5 этаж
68-40-48
68-43-07
68-52-19
Центр Технологических Исследований

ФИРМА "НОВЫЙ ВЕК" ПРЕДЛАГАЕТ

Кассовый аппарат	PRIMA, 10 отд., 2 ленты, аккумулятор, госреестр, 1г.г.	тыс.руб.	7830
	Olibel CRF-100, 8 отд., 2 ленты, госреестр	тыс.руб.	7898
Весы торговые	ВЭ-15Т, электронные, до 15 кг	тыс.руб.	4550
Морозильное оборудование	GRAM IG 220,ларь-морозильник,темп. от -18°С до -25°С,склад	тыс.руб.	9072
	GRAM IG 330,ларь-морозильник,темп. от -18°С до -25°С,склад	тыс.руб.	9884
	GRAM IG 440,ларь-морозильник,темп. от -18°С до -25°С,склад	тыс.руб.	10976
	SNAIGE, шкаф для напитковтемп. от -0°С до -10°С,склад	тыс.руб.	8652
Этикет пистолет	МХ-5500, однострочный, лента к нему	тыс.руб.	756
Денежный ящик	для любых кассовых аппаратов	тыс.руб.	1050
Лента чековая	38,44,57,69 мм,для кас. аппаратов,в т.ч. самокопирующая	тыс.руб.	4-26
Лента красящая	для кассовых аппаратов в ассортименте	тыс.руб.	7—126
Картридж красящий	для кассовые аппаратов в ассортименте	тыс.руб.	56—85
Устройства определения подлинности	CashScan, для определения долл.США	тыс.руб.	1960
	Regula 4003,4 контр.: линза,магнит,подсветка,ультрафиолет	тыс.руб.	3920

66-84-82
66-01-22
66-44-04
Минск, Чернышевского, 10А, офис 511

СТРОИТЕЛЬНЫЕ МАТЕРИАЛЫ

ДВП				Поиск-90	22-75-16 98-93-62
ДСП					
Фанера					
Пиломатериалы (под заказ)				Поиск-90	22-75-16 98-93-62
Изготовление конструкций деревянных лестниц					
Круг	А1, диам. 19, 20, 36 мм Ст 3 СП	млн.руб.	4.35—4.9/т	БелТРАМП	59-92-53
Цемент белый	М-400		договор.	организация	(01773)453-82

ХИМИЯ

Пенообразователь ПО-6К	550/т	организация	(01773) 453-82

ООО "МЕДХОР" ПРЕДЛАГАЕТ

Картриджи	LAMBDA для матр.принтеров Fujitsy, Epson, Oki, Star	от 3.0
	для струйных принтеров HP DJ, Canon, Epson	от 27
	для лазерных принтеров HP LJ	от 93
Бумага	KYMNOVA, A4, 500 л, 75 г/м², Финляндия	5.1
	KYMCOPY, A4, 500 л, 80 г/м², Финляндия	5.3
	KYMCOPY LUX, A4/A3, 500 л, 80 г/м², Финляндия	5.5/10.4
	KYMULTRA COPY, A4, 500 л, 80/90 г/м², Финляндия	5.6/5.7
	ЛБК-1-210/420x12", 2000 л, перфорация, стопа	15.3/30.6
	DRESCHER 240x12"/6", 2, 3, 4, 5 слоев, самокопировальная	от 55
	лента для кассовых аппаратов 38, 40, 44, 57, 69 мм	от 0.19

МЕДХОР
20-23-56
(8-0172)
10-43-16

БЫТОВАЯ ТЕХНИКА

Весы бытовые	НБЭ-3-01, электронные, 1г.г.	тыс.руб.	326.2	Командор	65-61-68
Весы бытовые	НПЦБ-3, настольные, циферб.	тыс.руб.	55	V&K	78-24-10

МПФ "АРАМИС" ПРЕДЛАГАЕТ

Печати, штампы, оснастки фирм Colop, Trodat	тел.200-559, 200-575, тел./факс 200-562
Визитки, ярлыки, клише для визиток	
ЕВРО-Визы (Шенгенская группа)	
Юридические услуги	
Регистрация и продажа оффшорных компаний	

УСЛУГИ, РЕМОНТ, СЕРВИС

Декларирование, таможенное оформление			Квинтет	39-14-13
Запись и копирование компакт-дисков всех форматов		от 15 до 35	ЛИС	20-67-78
Визитные карточки, бланки (офсет, шелкография, тиснение фольгой)			Черкас тел.541104 тел./факс 547245	
Брошюры и буклеты, печати и штампы				
Таблички (на двери и информационные), вывески, шильды, плоттерная резка и пр.				
Нанесение информации на ручки, брелочки, зажигалки, папки и прочее				
Почтовая реклама	любые листовки, бланки, визитки, брошюры, книги и др.		ИМА	39-63-15 59-85-84
Типографские услуги	любые листовки, бланки, визитки, брошюры, книги и др.			
Печати и штампы (защита, гарантия 1 год)			Таурус. АДЛ 268-57-07, 268-55-06	
Штемпельная продукция (датеры и др.)				
Визитки (офсет, тиснение, срочные)				
Бланки, этикетки, листовки, грамоты				
Бэджи, ярлыки, буклеты, удостоверения				
Нанесение информации на ручки, папки и т.п.				
Печати и штампы			Нестор-пресс	34-94-27
Фирменные бланки, визитки, рекламные листовки				
Реклама в Прибалтике, России, Украине, Беларуси				
Рекламные услуги			РА	20-18-28
Жалюзи горизонтальные		14.5/м²	Ветразь	68-80-09 64-23-54
Жалюзи вертикальные		22—24/м²		
Роллеты защитные		от 150/м²		
Маркизы		от 230		
Окна, двери, перегородки		от 120		
Ремонт факсов "Toshiba", "Panasonic", компьютеров и другой техники			ДУМИ	68-58-75
Ремонт, техобслуживание копировальной и другой офисной техники			ТОРИС	26-25-19
Ремонт, ТО, заправка копиров. техники, принтеров, UPGRADE компьютеров			ЭЛПАЙ НПП Химремонт	33-02-18
Изготовление и ремонт тентов, каркасов			Реддавей и К	75-87-53
Фирменные бланки, этикетки, буклеты, плакаты, ежедневники			БОФФ	68-59-24
Оригинал-макеты, почтовая реклама, печать на конвертах				
Типографские услуги				
Услуги в области безопасности бизнеса, имущества, жизни			Центр "ОС"	48-77-47

КАНЦЕЛЯРСКИЕ ТОВАРЫ

Папки-регистраторы "Корона"	тыс.руб.	25—29	Таурус АДЛ	268-47-12
Канцтовары и др.товары для офиса				
Скоросшиватели			Райтекс	69-98-65
Справочная литература по компьютерам и др., ТН ВЭД, базы данных, бланочная продукция			ИМА	39-63-15
Школьно-письменные и канцелярские принадлежности			Замак	ул.Кошевого 18, т.30-36-55
Бланки и бланочная продукция				
Экономическая, юридическая, справочная литература				

ВСЕ ДЛЯ БУХГАЛТЕРИИ

Автоматизированные системы управления для крупных и средних предприятий: Техническая платформа — от ППЭВМ до мейнфреймов; Архитектура — клиент/сервер; Функциональные подсистемы — бухгалтерский учет, материально-техническое снабжение, управление сбытом			Договорная	НИИЭВМсервис 59-10-95, 59-10-98	
АНЖЕЛИКА	печать платежных документов, 17 докум., Windows		20-30	GoldenSoft	64-99-74
Аудит предприятий всех форм собственности				ЭпиГраф	20-40-60 20-41-30
Бухгалтерское обслуживание					
Бланки бухгалтерские, 40 наименований, со склада и под заказ				Нестор-пресс	34-94-27
Бухгалтерское обслуживание негосударственных предприятий			от 10	ЦЕНТРАЛЬ	20-66-13
Бухгалтерское обслуживание предприятий и предпринимателей				РТ-Бухучет	26-54-07
Вся бухгалтерия 2.0	комплексный бухучет, экономический анализ и многое другое		150/300	TiCOM	63-52-58
ИНФО-БУХГАЛТЕР 2.5	профессиональный комплекс бухучета, обучение		150	ГОР	54-73-59
ЛИС—упр. коммер. деят. (кадры, фин., товары, докум.)—сет. вариант, регламентация доступа			450	ЛИС	20-67-78
ПО МП "БЭМБИ-3"	учет операций, баланс, налоги, зарплата, склад, осн.ср-ва		120	ОРГ СЕРВИС	22-80-62 30-39-71
ПО "БЭСТ 2.хх" лок./сет.	профессиональный комплекс бухгалтерского и складского учета		от 300		
ПО "БЭСТ 3.хх" лок./сет.	расширенный комплекс бухгалтерского учета и опт.торговли		900		
Локальные сети и сетевые комплексы бухгалтерского учета "под ключ" (Novell, "БЭСТ")			договор.		
ПО для бухгалтерского, складского учета.Windows, сеть (Клиент/Сервер)				Деловое ПО	36-15-94
Финансы без проблем	универсальная система бухучета фирмы "Hackers Design", для Windows и DOS 4000		85	ЦЕНТРАЛЬ	20-66-13 26-17-85
	сетевая версия 2.01		495		
1С: Бухгалтерия	базовая и ПРОФ 6.0 для Windows и DOS, сетевая		80	Белвычтехника	52-00-90
Продажа и обучение "1С бухгалтерия" и "1С зарплата" (Dos, Windows, MAC, сеть), широкий выбор версий и вариантов поставки			80—600	САНТКОМ	58-60-72
Поможем выбрать и купить копьютеры, мебель под них, объед.в сеть			10—25		
Формы бланков расчетов с бюджетом, внебюджетными организациями, бухгалтерские, бланки, для WORD 6.0		тыс.руб.	150	Поларис	27-06-91

ВЕСТИ ИЗ МОЛДОВЫ

Счетчик белорусского происхождения

Правительство Молдовы приняло решение о массовом внедрении приборов учета расходования газа, которое предусматривает в течение нынешнего и следующего годов обеспечить всех потребителей, включая жителей частных домов, бытовыми газовыми счетчиками. Разработкой их в республике занимались несколько предприятий. За основу взят счетчик, разработанный на кишиневском заводе "Виброприбор" совместно с одной из фирм Беларуси (из коммерческих соображений название ее пока не афишируется). Этим выбором поставлена точка в двухлетнем поиске партнера по выпуску столь необходимых для Молдовы приборов. Техническую помощь в разработке счетчика оказывает французская компания "Шлюмберже", специализирующаяся на производстве различных измерительных приборов.

Даже гиганты выставляются на продажу

Министерство приватизации Молдовы решило вернуться к нереализованной идее приватизации нескольких десятков крупных объектов с участием стратегических инвесторов. Среди них предприятие "Фармако" (производство лекарств), гигант легкой промышленности "Стяуа", обувная фабрика "Зориле", телевизионный завод "Альфа", предприятия бывшего оборонного комплекса "Мезон", "Сигма", "Топаз". В течение этого года пройдет несколько конкурсов, на которые будут выставлены для продажи акции этих и других предприятий. Один стратегический инвестор может приобрести сразу до 60% акций конкретного предприятия и тем самым получить контрольный пакет. Поскольку местные инвесторы не располагают значительными суммами, то Минприват больше надеется на иностранных покупателей. Без значительных денежных вливаний эти предприятия скорее всего станут банкротами.

Первый открытый конкурс планируется провести в конце мая.

Квота на ввоз уменьшена

Как объяснили представители Кишиневской таможни, частное лицо при пересечении границы Молдовы может ввезти в республику товара для собственных нужд на сумму, не превышающую 600 долл. Если же товара больше, то он облагается таможенной пошлиной в соответствии с действующим в стране законодательством.

Уменьшение квоты на ввоз товаров частными лицами с 1000 долларов, как это было раньше, до 600 призвано защитить внутреннего производителя.

Геннадий ЗЕНЬКОВИЧ, собкор "НЭГ"

ПРОГРАММА развития научно-инновационной деятельности в Республике Беларусь

(Окончание. Начало на 18-19 стр.)

создание сети институтов финансирования, кредитования, страхования (инвестиционных, инновационных и венчурных коммерческих фондов, страховых компаний);

создание организаций материально-технического обеспечения (лизинговых, снабженческих фирм, центров коллективного пользования приборами и оборудованием для проведения НИОКР);

создание центров передачи технологий, информационных систем обмена проектами и поиска партнеров для реализации совместных проектов на основе доступа к банкам данных по проектам, инвесторам, рынкам сбыта;

открытие торговых домов, ярмарок, бирж и иных структур, обеспечивающих взаимодействия разработчиков, производителей и потребителей новой продукции и технологий;

образование структур, оказывающих различные услуги (маркетинговых, рекламных, аудиторских, сертификационных, консалтинговых, юридических фирм).

Развитие в республике малого научно-инновационного предпринимательства и формирование адекватной ему инновационной инфраструктуры требует подготовки соответствующей нормативно-правовой базы, определяющей порядок создания и деятельности малых научно-инновационных предприятий, инновационных центров, бизнес-инкубаторов, технопарков и других элементов инновационной инфраструктуры. Программой предусмотрена подготовка Положения о малом научно-инновационном предприятии, Положения об инновационных центрах и технологических парках, предложений Правительству Республики Беларусь о приоритетных направлениях государственной поддержки малого научно-инновационного предпринимательства. Будет проведено обследование действующих в республике малых научно-инновационных предприятий с целью изучения их деятельности, оценки эффективности работы, выявления проблем развития и определения путей их решения и подготовлен проект указа Президента Республики Беларусь "О развитии малого научно-инновационного предпринимательства в Республике Беларусь".

8. Содействие внешнеэкономической деятельности субъектов научно-инновационной сферы

Участники научно-инновационной деятельности в условиях ресурсного голода и падения внутреннего спроса на результаты их труда активно стремятся к развитию внешнеэкономических связей. Возрастает интерес к научно-технической сфере республики и со стороны зарубежных партнеров. Вместе с тем, международные контакты и торговля интеллектуальным продуктом развиваются при снижении государственного влияния и контроля за этой деятельностью. Происходит неквалифицированная торговля технологиями, ноу-хау, другими объектами интеллектуальной собственности. Продажа научно-технических результатов, интеллектуального богатства осуществляется, как правило, по демпинговым ценам. С другой стороны, внешнеэкономическая деятельность тормозится нерешенностью организационных вопросов, негибкостью налоговой политики, неразвитостью инфраструктуры, отсутствием опыта, специалистов и соответствующих структурных подразделений в составе научных организаций.

Для повышения эффективности внешнеэкономической деятельности в научно-инновационной сфере Программой предусмотрен комплекс мер, с одной стороны направленных на создание благоприятных условий для зарубежных инвестиций в эту сферу и стимулирование внешнеэкономической деятельности отечественных участников, а с другой — систематический контроль со стороны государства. Предполагается совершенствование налогового и таможенного регулирования в интересах развития научно-инновационной деятельности, а также порядка использования межправительственных займов и технической помощи иностранных государств в интересах научно-инновационной сферы.

Особой формой сотрудничества по эффективному использованию технологий во внешнеэкономической деятельности может стать создание совместных предприятий с участием белорусских предпринимателей в других государствах. Такие предприятия, создаваемые для совместного использования прогрессивных технологий при условии льготного ввоза получаемых при этом прибылей в республику, также значительно улучшили бы общий валютный баланс. Для регулирования этого вопроса Программой предусмотрена разработка Положения о порядке создания совместных инновационных предприятий.

9. Кадровое обеспечение

В целях формирования менталитета, повышающего готовность к конкретным инновационным действиям, Программой предусмотрены образовательные мероприятия, которыми должны быть охвачены в первую очередь сотрудники правительственных учреждений, министерств, ведомств, депутаты Советов, сотрудники конверсируемых предприятий, студенты выпускных курсов вузов технических, экономических и социологических специальностей.

Основными задачами в отношении подготовки перечисленных групп должно стать знакомство с обширным классом методов управления, развитых за рубежом, с опытом и проблемами использования этих методов, освоение законов функционирования инновационной деятельности в условиях децентрализуемой экономики, а также принципов должностного и личностного поведения в новых условиях, привитие культуры управления, воспитание процедурного мышления и освоение навыков процедуризированной деятельности.

В особом внимании нуждается подготовка предпринимателей в научно-технической сфере, прежде всего менеджеров инновационных, венчурных фондов и фирм, технопарковых структур и др.

Программой предусмотрен комплекс мер по повышению восприимчивости к инновациям у государственных служащих, руководителей предприятий, а также по формированию системы подготовки кадров для инновационной сферы.

10. Организационное обеспечение

Меры, предусматриваемые Программой, затрагивают интересы многих органов государственного управления, субъектов хозяйствования различных форм собственности. От их активного участия в выработке решений, от сбалансированности этих решений зависит эффективность мер, успех выполнения Программы в целом. Для оперативного предварительного обсуждения вопросов, возникающих при разработке нормативных документов, целесообразно создать Межведомственный совет по инновационной деятельности, в который вошли бы представители Минэкономики, Минфина, Мингосимущества, Минпрома, Минсельхозпрода, Академии наук Беларуси, Минобразования (Комитета по науке и технологиям), Главной государственной налоговой инспекции при Кабинете Министров Республики Беларусь, Минстройархитектуры, других заинтересованных центральных органов управления, а также представители коммерческих банков, Научно-промышленной ассоциации, Союза предпринимателей и арендаторов, Союза предпринимателей, других объединений, отстаивающих интересы предпринимателей. Принятие согласованных решений на ранних стадиях существенно сократит время последующего рассмотрения нарабатываемых документов, ускорит их принятие в установленном порядке. В последующем этот совет мог бы отслеживать выполнение Программы, вырабатывать предложения по корректировке отдельных ее положений и нормативных актов.

Координация вопросов, касающихся социально-экономической и инвестиционной политики, возлагается на Министерство экономики.

Вопросы научно-технического характера, реформирования научно-технической сферы, создания инновационных структур, общая организация работы над Программой, разработка нормативных документов, необходимых для ее реализации, и оперативный контроль за осуществлением Программы находятся в ведении Комитета по науке и технологиям, который осуществляет тесное взаимодействие с местными органами управления, региональными инновационными структурами, коммерческими банками с целью активизации инновационных процессов, отслеживает выполнение мероприятий Программы.

Участие других центральных органов управления в разработке и осуществлении Программы оговаривается в соответствующих ее пунктах.

Финансирование мероприятий* Программы, связанных с необходимостью проведения комплекса научно-исследовательских и экспертных работ, предусматривается осуществлять за счет средств республиканского бюджета, предусмотренных на проведение научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ. Финансирование таких работ целесообразно проводить в рамках отдельных научно-технических проектов. Кроме того предполагается использование средств, предусмотренных на подготовку законодательных и нормативных актов, на основании заявок, рассматриваемых в установленном порядке.

** Перечень мероприятий не публикуется.*

ДОПОЛНЕНИЕ

к Положению от 14.10.93г. N 54/12 "О порядке выдачи лицензий на право занятия адвокатской деятельностью", утвержденному приказом министра юстиции Республики Беларусь N 43 от 5 августа 1993г.

Регистрационный номер 54/12 от 14.10.93г.

Утверждено приказом Министерства юстиции Республики Беларусь N 16 от 8.02.96г.

Зарегистрировано в Реестре Государственной регистрации 9.02.96г., рег.N 1296/12

1. Пункт 3.2. Положения о порядке выдачи лицензий на право занятия адвокатской деятельностью, утвержденного приказом министра юстиции Республики Беларусь N 43 от 5 августа 1993 года, дополнить абзацами вторым, третьим, четвертым и пятым следующего содержания:

Действие лицензии приостанавливается также при переходе адвоката на службу (постоянную или временную) в государственные, общественные или иные организации, при выполнении адвокатом оплачиваемой работы на условиях штатного совместительства, осуществлении адвокатской деятельности, оказании юридических услуг вне адвокатских объединений, за исключением случаев занятия адвокатами научной или педагогической деятельностью.

Действие лицензии приостанавливается по заявлению адвоката либо по инициативе Министерства юстиции Республики Беларусь.

С момента приостановления до возобновления действия лицензии лицо не имеет права заниматься адвокатской деятельностью.

Действие лицензии возобновляется по заявлению лица при представлении документов, свидетельствующих об отсутствии обстоятельств, послуживших основанием для приостановления ее действия.

2. Пункт 3.3. Положения изложить в следующей редакции:

Решение об аннулировании (приостановлении, возобновлении действия) лицензии оформляется приказом министра юстиции Республики Беларусь.

О решении об аннулировании (приостановлении, возобновлении действия) лицензии адвокат уведомляется в пятидневный срок с момента принятия соответствующего решения.

3. Пункт 3.4. Положения изложить в следующей редакции:

В случае аннулирования, приостановления действия лицензии лицо, лишенное права заниматься адвокатской деятельностью, обязано сдать лицензию в Министерство юстиции Республики Беларусь в двухнедельный срок с момента сообщения об аннулировании, приостановлении ее действия.

При возобновлении действия лицензии Министерство юстиции возвращает лицензию адвокату.

В случае занятия адвокатской деятельностью, оказания юридических услуг на основании аннулированной лицензии, а также на основании лицензии, действие которой приостановлено, лицо несет ответственность, предусмотренную законодательством Республики Беларусь за занятие лицензируемой деятельностью без лицензии.

Адвокат, не сдавший приостановленную действием лицензию в Министерство юстиции, несет также дисциплинарную ответственность в соответствии с Законом Республики Беларусь "Об адвокатуре".

4. Пункт 3.6. Положения дополнить абзацем следующего содержания:

Об аннулировании, приостановлении, возобновлении действия лицензии Министерство юстиции Республики Беларусь делает сообщение в печати.

5. В пункте 2.3. Положения слова: "1/4 минимальной заработной платы" заменить словами: "двух минимальных заработных плат".

Сообщение

Министерства архитектуры и строительства Республики Беларусь об индексах изменения стоимости строительно-монтажных работ за апрель 1996 года

(приказ Минстройархитектуры от 25.04.96г. N 100)

В основу расчета индексов заложены нормативные расходы трудовых, материальных, топливно-энергетических и других ресурсов и оптимальные цены на них.

Индексы изменения стоимости по элементам затрат (п.п.1.1—1.7) применяются к стоимости соответствующих затрат в ценах 1991 года, определенной согласно постановлению Совета Министров Республики Беларусь от 11.02.93г. N 67. Индексы рассчитаны для всех подрядных строительных организаций, выполняющих строительство объектов общеотраслевого назначения.

Общий индекс изменения стоимости строительно-монтажных работ в среднем по республике и по г.Минску применяется только для оценки стоимости неденежных вкладов создаваемых совместных предприятий, для оценки объектов незавершенного строительства, приватизации, переоценки основных фондов, при налогообложении, страховании, при расчетах арендной платы и т.п.

По регионам для расчетов за выполненные работы по конкретным стройкам (объектам), финансируемым за счет средств бюджета, применяются индексы по элементам затрат (п.п.1.1—1.7), за исключением строительных материалов, изделий и конструкций, стоимость которых принимается по фактической стоимости или по индексам материалов-представителей, с использованием структуры данной стройки (вида работ) или среднеотраслевой структуры. Для остальных строек (объектов) индексы носят рекомендательный характер.

Информация о ценах на строительные материалы, изделия и конструкции по заводам-изготовителям, индексы изменения стоимости эксплуатации основных строительных машин и механизмов по управлениям механизации, индексы к тарифам на автомобильные перевозки по автопредприятиям и т.д. приведены в сборнике, ежемесячно выпускаемом Республиканским научно-техническим центром по ценообразованию в строительстве (справки по телефону 26-78-08).

Наименование	По областям						в среднем по	г.Минск	
	Брестская	Витебская	Гомельская	Гродненская	Минская	Могилевская	республике	без КПД	КПД
1. ИНДЕКСЫ ПО ЭЛЕМЕНТАМ ЗАТРАТ:									
1.1 Основная заработная плата	1045.43	1045.43	1045.43	1045.43	1045.43	1045.43	1045.43	1045.43	1045.43
1.2 Эксплуатация машин и механизмов	6059.42	6171.93	6284.73	6051.33	6093.78	7823.47	6517.30	7272.04	7272.04
1.3 Транспортные расходы	8256.10	8717.71	8120.57	8017.96	8334.10	7702.72	8165.74	8743.04	9027.35
1.4 Накладные расходы	1498.00	1386.90	1493.65	1431.87	1592.90	1410.95	1473.21	1717.22	1580.67
1.5 Плановые накопления	1646.33	1673.67	1706.21	1637.55	1694.15	1621.10	1668.42	1929.97	1799.34
1.6 Временные здания и сооружения	7038.11	7180.78	7316.66	6967.81	7264.96	7000.63	7158.79	8381.56	7731.47
1.7 Зимние удорожания	4443.78	4519.99	4593.40	4411.84	4547.94	4636.27	4551.28	5180.16	4893.25
2. КОЭФФИЦИЕНТЫ К ТАРИФАМ:									
2.1 на железнодорожные перевозки: - в местном сообщении	7759.86	7759.86	7759.86	7759.86	7759.86	7759.86	7759.86	7759.86	7759.86
- в прямом сообщении	49038.62	49038.62	49038.62	49038.62	49038.62	49038.62	49038.62	49038.62	49038.62
2.2 на подачу и уборку вагонов	7759.86	7759.86	7759.86	7759.86	7759.86	7759.86	7759.86	7759.86	7759.86
2.3 на погрузку и выгрузку	14173.81	7759.86	7759.86	7759.86	7759.86	7759.86	8600.73	7759.86	7759.86
2.4 на автомобильные перевозки	7019.48	8225.29	7257.77	7207.29	7612.71	6718.20	7310.13	7695.36	7695.36
3. ТАРИФЫ:									
3.1 Тепловая энергия, руб./Гкал	437493	238580	397810	315178	616392	329313	-	683589	683589
3.2 Электроэнергия, коп./кВт.час	52300	52300	52300	52300	52300	52300	52300	52300	52300
Справочно:	**ИНДЕКСЫ:**								
Общий индекс изменения стоимости строительно-монтажных работ с учетом стоимости материальных ресурсов, в т. ч.:	4772.03	4868.44	4918.82	4761.38	5016.76	4692.09	4849.00	5775.81	5477.58
- строительные материалы, изделия и конструкции	9104.24	9249.59	9569.79	9024.53	9481.57	8764.38	9235.60	11121.79	9930.10
- без учета стоимости материальных ресурсов	1844.02	1909.40	1891.70	1798.45	1863.76	1949.36	1888.85	1853.15	1601.07

Аб мінімальных спажывецкіх бюджэтах для розных сацыяльна-дэмаграфічных груп насельніцтва

Пастанова Міністэрства працы Рэспублікі Беларусь
N 30 ад 19 красавіка 1996г.

Зарэгістравана ў Рэестры Дзяржаўнай рэгістрацыі 19 красавіка 1996г., рэг.N 1398/12

У мэтах выканання Закона Рэспублікі Беларусь "Аб фарміраванні і выкарыстанні мінімальнага спажывецкага бюджэту" Міністэрства працы Рэспублікі Беларусь **ПАСТАНАЎЛЯЕ:**

Зацвердзіць сярэднедушавыя мінімальныя спажывецкія бюджэты ў цэнах сакавіка 1996 года ў разліку на месяц у наступных памерах для:

сям'і з чатырох чалавек	— 1041933 руб.
мужчыны працаздольнага ўзросту	— 1251682 руб.
жанчыны працаздольнага ўзросту	— 1238295 руб.
маладой сям'і з двума дзецьмі	— 1021543 руб.
маладой сям'і з адным дзіцем	— 1109676 руб.
сям'і пенсіянераў	— 861589 руб.
мужчыны пенсіянера	— 1031755 руб.
жанчыны пенсіянеркі	— 1001748 руб.
студэнта	— 984565 руб.
студэнткі	— 974781 руб.
дзяўчынкі ва ўзросце да трох гадоў	— 786134 руб.
хлапчука ва ўзросце да трох гадоў	— 784833 руб.
дзяўчынкі ва ўзросце ад трох да шасці гадоў	— 972413 руб.
хлапчука ва ўзросце ад трох да шасці гадоў	— 965224 руб.
дзяўчынкі ва ўзросце ад шасці да чатырнаццаці гадоў	— 1040915 руб.
хлапчука ва ўзросце ад шасці да чатырнаццаці гадоў	— 1010194 руб.
дзяўчыны ад чатырнаццаці да васемнаццаці гадоў	— 1155627 руб.
юнака ад чатырнаццаці да васемнаццаці гадоў	— 1257464 руб.

Міністр А.В.САСНОЎ

УЗГОДНЕНА:
Міністэрства эканомікі Рэспублікі Беларусь
Міністэрства статыстыкі і аналізу Рэспублікі Беларусь

Наступныя мінімальныя спажывецкія бюджэты разлічаны ў цэнах, якія скláліся ў рэспубліцы ў сакавіку 1996 года з улікам усіх відаў гандлю (дзяржаўнага, спажывецкага, кааператыўнага, камерцыйнага, калгаснага рынку). У параўнанні з раней надрукаванымі ў цэнах снежня 1995 года мінімальныя спажывецкія бюджэты для розных сацыяльна-дэмаграфічных груп насельніцтва ўзраслі на 11,3—16,5 працэнта. Гэта абумоўлена ростам цэн на адзенне, бялізну, абутак, прадукты харчавання, прадметы санітарыі, гігіены, лекі, тавары культурна-бытавога і гаспадарчага прызначэння, а таксама ростам тарыфаў на жыллёва-камунальныя і транспартныя паслугі.

У сувязі з гэтым удзельная вага асноўных артыкулаў спажывецкіх расходаў у мінімальных спажывецкіх бюджэтах характарызуецца наступнымі лічбамі.

(Працэнты)

Сацыяльна-дэмаграфічныя групы насельніцтва	Харчаванне	Адзенне, бялізна, абутак	Прадметы культурна-бытавога і гаспадар. прызн.	Прадметы санітарыі, гігіены, лекі	Аплата жылля і камун. паслуг	Бытавыя паслугі, транспарт
Сям'я з чатырох чалавек	57,2	16,9	7,4	3,2	7,0	4,9
Мужчына працаздольнага ўзросту	48,6	14,5	11,0	4,2	12,1	7,8
Жанчына працаздольнага ўзросту	43,6	17,1	11,8	4,3	12,0	9,0
Маладая сям'я з двума дзецьмі	51,5	19,8	8,1	4,4	7,1	4,6
Маладая сям'я з адным дзіцем	51,5	19,3	7,8	3,9	5,9	7,4
Сям'я пенсіянераў	53,0	16,8	9,6	4,1	10,1	6,2
Мужчына пенсіянер	47,5	12,1	12,7	7,1	14,7	5,9
Жанчына пенсіянерка	42,2	16,4	13,7	7,1	14,9	5,6
Студэнт	52,8	21,3	3,7	6,2	5,5	5,7
Студэнтка	47,8	25,4	3,8	6,1	5,6	6,5
Дзяўчынка ва ўзросце да трох гадоў	50,1	20,4	9,8	4,3	9,2	2,4
Хлопчык ва ўзросце да трох гадоў	50,1	20,2	9,8	4,3	9,2	2,4
Дзяўчынка ва ўзросце ад трох да шасці гадоў	50,1	18,5	7,9	3,5	7,5	1,9
Хлопчык ва ўзросце ад трох да шасці гадоў	50,5	17,9	8,0	3,5	7,5	1,9
Дзяўчынка ва ўзросце ад шасці да чатырнаццаці гадоў	58,7	17,4	7,4	3,2	7,0	3,3
Хлопчык ва ўзросце ад шасці да чатырнаццаці гадоў	61,9	13,4	7,6	3,3	7,2	3,4
Дзяўчына ва ўзросце ад чатырнаццаці да васемнаццаці гадоў	59,0	19,5	6,6	2,9	6,3	3,0
Юнак ва ўзросце ад чатырнаццаці да васемнаццаці гадоў	60,9	19,3	6,1	2,7	5,8	2,8

Тамара РАК,
спецыяліст Мінпрацы

Аб памеру ўтрымання з наймальнікаў сродкаў для забеспячэння своечасовай выплаты заработнай платы

У сувязі з зацвярджэннем сярэднедушавых мінімальных спажывецкіх бюджэтаў Міністэрства працы і Міністэрства статыстыкі і аналізу Рэспублікі Беларусь паведамляюць.

У цэнах сакавіка мінімальны спажывецкі бюджэт на аднаго члена сям'і з чатырох чалавек склаў 1041933 рублёў у месяц. У адпаведнасці з пастановай Мінпрацы і Мінстату ад 22.02.96г. N 13/4 для забеспячэння своечасовай выплаты заработнай платы неабходна ўтрымліваць з наймальнікаў суму ў памеры 60 працэнтаў МСБ, гэта значыць — 625160 рублёў на кожнага работніка (1041933 x 60 : 100).

Названы нарматыў прымяняецца з дня апублікавання ў друку на момант падачы заявы для атрымання сродкаў на заработную плату і пагашэння яе запазычанасці незалежна ад тэрмінаў утварэння.

Першы намеснік міністра працы Рэспублікі Беларусь В.І.ПАЎЛАЎ

20 красавіка 1996г. N 05-1-09/845

Намеснік міністра статыстыкі і аналізу Рэспублікі Беларусь В.Г.МІХНО

20 красавіка 1996г. N 01-05-29/1203

Перечень публикаций Минстата Республики Беларусь в 1996 году

Наименование	Срок издания
СТАТИСТИЧЕСКИЕ СБОРНИКИ	
Народное хозяйство Республики Беларусь в 1995 году (ежегодник)	июль
Краткий статистический ежегодник "Республика Беларусь в цифрах в 1995 году"	апрель
Статистический бюллетень	ежемесячно
Денежные доходы и расходы населения Республики Беларусь	август
Национальные счета Республики Беларусь	март
Финансы Республики Беларусь в 1995 году	октябрь
Занятость населения и оплата труда работников в Республике Беларусь	сентябрь
Промышленность Республики Беларусь	октябрь
Сельское хозяйство Республики Беларусь	июль
Розничная торговля Республики Беларусь в 1995 году	сентябрь
Внешние экономические связи Республики Беларусь в 1995 году	июнь
Внешние экономические связи Республики Беларусь со странами Содружества Независимых Государств в 1995 году	май
О деятельности совместных и иностранных предприятий на территории Республики Беларусь в 1995 году	май
Территориальные балансы производства и использования важнейших видов сырья, материалов, оборудования и товаров народного потребления в натуральном выражении за 1990—1995 годы	август
Об использовании материальных ресурсов в народном хозяйстве Республики Беларусь в 1990—1995 годах	март
Об использовании топливно-энергетических ресурсов за 1990—1995 годы	март
О расходе сырья и материалов на производство важнейших видов продукции машиностроения и металлообработки в Республике Беларусь	апрель
Транспорт и связь Республики Беларусь	июнь
Население Республики Беларусь	июнь
Охрана здоровья в Республике Беларусь	октябрь
Социальное развитие Республики Беларусь	июль
Капитальное строительство в Республике Беларусь	октябрь
СТАТИСТИЧЕСКИЕ БЮЛЛЕТЕНИ	
Индексы потребительских цен на товары народного потребления и услуги	ежемесячно
Изменение цен на отдельные продовольственные и непродовольственные товары по городам Беларуси	еженедельно
Численность и оплата труда работников в народном хозяйстве Республики Беларусь (краткий бюллетень)	ежемесячно
Заработная плата работников по профессиям и должностям в отдельных отраслях промышленности, строительстве, здравоохранении и образовании Республики Беларусь (по данным единовременного учета за октябрь 1995г.)	январь
О распределении работников по размерам начисленной за май 1996 года заработной платы	июль
Численность и качественный состав кадров, занятых в экономике Республики Беларусь	апрель
Результаты аттестации рабочих мест, условия труда, льготы и компенсации работников в отраслях народного хозяйства на 1 декабря 1995 года	февраль
Доходы и расходы населения Республики Беларусь	март

ПОЛОЖЕНИЕ
о Правовом консультативном совете при Президенте Республики Беларусь

Утверждено Указом Президента
Республики Беларусь N 141 от 12 апреля 1996 г.

1. Правовой консультативный совет при Президенте Республики Беларусь (далее — совет) создается для изучения и правовой оценки проектов законодательных актов и концепций государственной политики в сфере правового регулирования и правоприменительной практики в целях определения необходимости их принятия, а также прогнозирования эффективности действия таких законопроектов и выработки научно обоснованных предложений по их реализации.

2. Совет в своей деятельности руководствуется законодательством Республики Беларусь и настоящим Положением.

3. Совет формируется из числа наиболее опытных и высококвалифицированных специалистов в области права.

Персональный состав совета утверждается Президентом Республики Беларусь.

4. Основными задачами совета являются:

анализ ситуации в правовой сфере и прогнозирование развития общественных отношений с точки зрения юридической науки и правоприменительной практики;

анализ состояния законности в республике, разработка и внесение предложений по ее укреплению, обеспечению прав и свобод граждан;

изучение практики работы соответствующих правоохранительных органов и подготовка предложений по ее совершенствованию;

участие в разработке программ по усилению борьбы с преступностью, укреплению общественного порядка, правовому воспитанию населения;

анализ государственных программ по вопросам подготовки законопроектов и разработка предложений по планированию законопроектных работ;

оценка целесообразности принятия законодательных актов и концепций государственной политики в сфере правового регулирования общественных отношений и правоприменительной практики;

изучение проектов законодательных актов и подготовка соответствующих заключений;

прогнозирование последствий реализации законодательных актов;

анализ состояния дел с подготовкой юридических кадров, в том числе высшей квалификации, укомплектованием такими кадрами государственных органов и организаций;

разработка соответствующих практических рекомендаций для государственных органов.

5. Совет имеет право:

осуществлять в установленном порядке экспертизу находящихся на его рассмотрении документов;

привлекать в установленном порядке специалистов министерств, других центральных органов управления, предприятий, учреждений, организаций для проведения экспертизы соответствующих проектов документов;

запрашивать и получать от министерств, других центральных органов управления, предприятий, учреждений, организаций, а также должностных лиц информацию и материалы, необходимые для осуществления возложенных на совет задач.

6. Совет организует свою работу в соответствии с утвержденным планом. Заседания совета проводятся по мере необходимости.

Совет правомочен принимать решения при условии присутствия на заседании совета не менее двух третей его членов. Решения принимаются простым большинством голосов присутствующих на заседании членов совета.

Решения совета оформляются протоколом и доводятся до сведения Президента Республики Беларусь и Кабинета Министров Республики Беларусь.

7. Организационное и информационное обеспечение совета осуществляется Администрацией Президента Республики Беларусь, материально-техническое обеспечение — Управлением делами Президента Республики Беларусь.

Состав Правового консультативного совета при Президенте Республики Беларусь

Абрамович Александр Михайлович	— заместитель Главы Администрации Президента Республики Беларусь, доктор юридических наук, профессор (председатель совета)
Сукало Валентин Олегович	— министр юстиции (заместитель председателя совета)
Басецкий Иван Игнатьевич	— заместитель начальника Академии МВД Республики Беларусь, доктор юридических наук, профессор
Бойко Владимир Васильевич	— председатель Высшего хозяйственного суда
Годунов Валерий Николаевич	— декан юридического факультета Белорусского государственного университета, кандидат юридических наук, доцент
Головко Анатолий Александрович	— профессор юридического факультета Белорусского государственного университета, доктор юридических наук
Дробязко Степан Григорьевич	— профессор юридического факультета Белорусского государственного университета, доктор юридических наук
Капитан Василий Степанович	— Генеральный прокурор
Каравай Владимир Сергеевич	— председатель Верховного суда
Круталевич Вадим Андреевич	— ведущий специалист Института философии и права Академии наук Беларуси, доктор юридических наук, профессор
Малумов Юрий Георгиевич	— заместитель Председателя Верховного Совета Республики Беларусь (с его согласия)
Матусевич Антон Владимирович	— директор Института государственного строительства и законодательства Верховного Совета Республики Беларусь, доктор юридических наук
Пронина Мария Георгиевна	— профессор кафедры правоведения Белорусского государственного экономического университета, доктор юридических наук
Семенков Виктор Иванович	— заместитель директора Института философии и права Академии наук Беларуси, член-корреспондент Академии наук Беларуси, доктор юридических наук, профессор
Сторожев Николай Васильевич	— заведующий отделом Института философии и права Академии наук Беларуси, член-корреспондент Академии наук Беларуси, доктор юридических наук, профессор
Тиковенко Анатолий Герасимович	— заведующий лабораторией Академии управления при Президенте Республики Беларусь, доктор юридических наук
Чигирь Василий Федорович	— профессор юридического факультета Белорусского государственного университета, доктор юридических наук
Шабайлов Виктор Иванович	— директор Научно-исследовательского института проблем государственной кадровой политики и совершенствования государственного управления Академии управления при Президенте Республики Беларусь, член-корреспондент Академии наук Беларуси, доктор юридических наук, профессор
Юркевич Николай Григорьевич	— профессор юридического факультета Белорусского государственного университета, доктор юридических наук

Предприятие “с маркой”,

или О франшизе во Франции

1 апреля в Париже завершилась 15-я европейская “Выставка франшизы и торговли”. Этот город был выбран не случайно, так как Франция занимает 3-е место в мире по количеству предприятий, купивших “франшизу”, то есть право на использование фирменной марки или патента другого предприятия, и является безусловным лидером в Европе (25700 магазинов с “франшизой” и 470 фирм, продающих свою марку, торговый оборот которых превышает 172 млрд. франков, или 6% общего торгового оборота страны).

В прошлом году чемпионами по внедрению своих “филиалов” во Франции стали Mc.Donald’s — 683 филиала, Жан Луис Давид (сеть парикмахерских) — 55, Ада (прокат транспортных средств) — 50. Это свидетельствует о большой популярности подобной коммерческой деятельности — своими руками, но с чужим именем, хотя настоящий “франшизный бум” был в 80-х годах, когда купить “марку” мог практически каждый. Сейчас конкуренция усложнила ситуацию и, чтобы добиться настоящего успеха, одной вывески недостаточно: надо быть опытным руководителем и профессиональным торговцем.

В условиях экономического кризиса франшиза ставит предприятия в более безопасное положение, так как сразу предоставляет клиентуру, материально-техническую базу, помощь в управлении, образование для работников и т.д. Естественно, что “ведущее” предприятие организует всяческую помощь, так как оно заинтересовано в расширении своего рынка сбыта, развитии деятельности филиалов, платящих ежегодную пошлину.

Цена “права на марку” колеблется и зависит от известности, масштабов фирмы и, следовательно, от ожидаемой прибыли. Одна из самых недорогих франшиз — парикмахерский салон Жак Ольт — 5 тыс.франков. Во Франции существует 60 таких салонов, 4 — в Азии, хотя Жак Ольт начал свое дело в 1985г. в лионском районе. А в нынешнем году в Париже открывается не только салон, но и школа парикмахерского образования, причем предназначенная для всех, а не только для претендентов на его франшизу.

Тому, кто хочет более быстрого оборота капитала, стоит заняться автомобильным сектором. Одно из предприятий, предлагающих запчасти для машин — Feu Vert (зеленый огонь), право на марку которого стоит 160 тыс.франков. Существует оно с 1972г. и уже имеет 152 центра (в этом году планируется открыть еще 15).

Случается, что “ведомые” предприятия прогорают, тогда фирма терпит большие убытки. Такое в начале 90-х годов произошло с известным предприятием по продаже детской одежды “Z”. Но после значительных внутренних перестановок ему удалось укрепить свою позицию: сейчас во Франции 101 магазин с маркой “Z” и 28 — в Европе, а франшиза стоит 40 тыс.франков.

Рынок предприятий, продающих свой фирменный знак, постоянно пополняется. Желающие продолжить “чье-то дело” имеют огромный выбор деятельности, включая интеллектуальную — продажа книг или “консультации в сфере человеческих отношений”.

Конечно, эта работа не для тщеславных, но, с другой стороны, по-иному просто невозможно: уже существует столько известных марок, что другим просто не пробиться. А без марки, хотя бы и не своей, не обойтись, особенно в центре города, где для клиентов это гарантия качества, своего рода “ключ к сердцу”.

Вот и получается, что предприятия, купившие франшизу, оказываются более стабильными на рынке (во Франции около 90 их процентов существуют более 5 лет), а следовательно, в большей степени решают проблему занятости. Не случайно государство всячески поддерживает “рынок франшиз”. Существует даже Французская федерация франшизы (FFF), которая добивается улучшения экономической, юридической и социальной среды предприятий, а также обеспечивает контроль их деятельности, компетентности, проверяет доконтрактные досье на предмет “соответствия контракта профессиональной этике” и т.д.

Применительно к Республике Беларусь можно отметить, что не стоит бояться зарубежных предприятий, предлагающих “свою марку”, так как их деятельность оживляет рынок и развивает конкуренцию. Но не надо забывать, что лучше иметь собственные марки, используемые за рубежом.

Ольга МАЦКЕВИЧ-КАРОН,
собственный корреспондент “НЭГ” во Франции

ОТЧЕТ О ПРИБЫЛЯХ И УБЫТКАХ на 1995 г.

СЗАО “Магнатинвестрах”, г.Минск, пр.Машерова,21

млн.руб.

Прибыль		Убытки (расходы)	
1. Страховые взносы по прямому страхованию	74,8	1. Выплаты страхового возмещения и страховых сумм	—
2. Средства, привлекаемые из резервов по накопительным и рисковым видам страхования	—	2. Расходы на ведение дела	91,7
		3. Отчисления в резервы по накопительным и рисковым видам страхования	211,8
3. Страховые взносы, полученные от перестраховочных операций	41,8	4. Уплаченные страховые взносы по рискам, переданным в перестрахование	—
4. Прочие доходы от страховой деятельности	—	5. Отчисления в фонд предупредительных мероприятий	—
5. Доходы от внереализационных операций	183,3	6. Прочие расходы	0,8
Итого доходов	299,9	**Итого расходов**	304,3
6. Убытки	4,4	7. Прибыль	—
Всего	—	**Всего**	—

ГОДОВОЙ БАЛАНС за 1995 г.

СЗАО “Магнатинвестрах”, г.Минск, пр.Машерова,21

млн.руб.

Актив		Пассив	
1. Расчетный счет	26,6	1. Уставный капитал	130,0
2. Валютный счет	255,0	2. Резерв по имущественному страхованию и страхованию от несчастных случаев	211,8
3. Счета в банке по средствам резервов платежей	174,0		
4. Касса	—	3. Резерв по страхованию жизни, пенсий и медицинскому страхованию	—
5. Основные средства и другие долгосрочные активы	—	4. Фонды и резервы специального назначения	52,1
6. Дебиторы	—	5. Средства в расчетах	62,1
7. Прочие активы	0,4	6. Прочие пассивы	—
Баланс	**456,0**	**Баланс**	**456,0**

Достоверность баланса подтверждена независимой аудиторской фирмой М.А.Ситко 27 апреля 1996 г.

КОМПЬЮТЕРНАЯ МЕБЕЛЬ ДЛЯ ВАС, МАКСИМУМ УДОБСТВА — МИНИМУМ ПРОСТРАНСТВА

Массивные “конторские” столы хоть и консервативны, но живучи и занимают до сих пор немало места в кабинетах и офисах. Они выдерживают невообразимое количество нужных в работе бумаг, канцелярских принадлежностей и малогабаритной техники (телефоны, счетные машинки и т.п.). Не запрещается также ставить на них компьютеры и прочую оргтехнику. Но если для “бумажной” работы такой стол вполне годится, то человеку, работающему за компьютером, здесь будет не совсем удобно.

И отнюдь не по капризу программистов была придумана и разработана компьютерная мебель — того настоятельно потребовала сама специфика работы. В результате преимущества такой мебели оказались значительнее, чем только создание удобного рабочего места для пользователя компьютера.

Хотя это, конечно, главное. Легкие, аккуратные столики предусматривают расположение компьютера в максимально удобном положении для работающего за ним. А особые крепежные устройства позволяют при необходимости не только поднять монитор над столом, но и свободно поворачивать его в любую сторону. Выдвижное отделение для клавиатуры находится на таком уровне, чтобы было легко работать и не уставали руки. Рядом с монитором можно поставить принтер, а в одном из нижних отделений — блок питания.

Еще более компактны компьютерные тумбы, которые в отличие от столов имеют более узкое назначение, но, занимая совсем немного места, примыкают к вашему рабочему столу. Легко и свободно такая тумба может поменять свое месторасположение, ведь практически вся компьютерная мебель — столы, тумбы и стулья к ним — подвижна, снабжена колесиками, которые устойчиво могут фиксироваться на одном месте, когда нет необходимости в перемещении.

Это, конечно, здорово — периодически оживлять интерьер офиса перестановкой мебели, не прилагая к этому больших усилий — катай себе в любую сторону. Вот только площадь у нас нынче в дефиците — жилая ли, рабочая ли. И в этом случае наша компьютерная мебель выгодно отличается своей компактностью. Позволяя разместить практически все составные части компьютера, она не занимает много места и не создает ощущения тесноты и скованности. Наоборот, современно и выигрышно смотрится помещение, оборудованное компьютерной мебелью. Представленная в трех цветовых решениях: черный, серый и “дуб” — она может быть подобрана в гармоничном сочетании со всей остальной обстановкой офиса. И даже не только офиса. Ведь компьютер дома — это уже не редкость. Но в “прожиточный минимум” жилплощади наших квартир трудно поставить что-либо из мебели, не усугубив тесноту. Уставить оргтехникой письменный стол — тоже не лучший выход. А компьютерные столы или тумбы займут совсем немного места и весь “арсенал” вас совершенно не стеснит.

Что ни говорите, но такая мебель чрезвычайно удобна и для офиса, и для дома. Об этом говорят все пользователи компьютеров, секретари, директора фирм, чьи рабочие места оборудованы вот так по-современному и с комфортом. Не менее удобны и даже полезны в работе и некоторые аксессуары к компьютерным столам, которые вы можете приобрести заодно с ними. О подвижной подставке под монитор мы уже упоминали. Очень удобны и многофункциональные подставки под телефон, вращающиеся на 360°, с многочисленными мелкими, но необходимыми приспособлениями (для ручек, визиток и т.п.). Опять-таки, для тех, кто работает с компьютером не будет проблемой считывание текста с листа, если воспользоваться держателем бумаги на монитор, — и работа пойдет быстрее, и нагрузка на глаза уменьшится.

В общем, вы можете создать очень удобные рабочие места для себя или своих сотрудников. Плюс ко всему изящные и симпатичные столы способны значительно “разгрузить” помещение от лишней обстановки. Кстати, “утонченные” с виду столы на самом деле “силачи” — им не страшны большие нагрузки.

Конструкция их надежна, но проста и бесхитростна — собрать вынутый из упаковки стол, да еще по прилагаемой схеме, элементарно. В принципе , если покупатель сам не привык заниматься таким делом и предпочитает получать “полный комплекс” услуг — пожалуйста, вам соберут столы и тумбы в надлежащем виде. Немаловажно заметить, что стоимость этой великолепной мебели, сделанной с учетом эргономики и современного дизайна, колеблется от $86 до $134 по курсу МВБ.

За приобретением компьютерной мебели и дополнений к ней вы можете обратиться в фирму “Фоловер”. Здесь представлен большой выбор этой мебели, а поэтому самые взыскательные покупатели останутся довольны. К слову, дизайн ее настолько привлекателен, что многие не прочь использовать эти тумбы и столы не совсем по назначению — под телевизор, музыкальный центр и так далее. Но все-таки достоинства этой мебели более ощутимы в ее настоящем предназначении. И вам, покупателям, предстоит это оценить.

Постоянное сотрудничество крупнейших белорусских компьютерных фирм с “Фоловер” говорит о том, что это достойный и надежный партнер. Кроме того, фирма заинтересована в налаживании партнерства с представителями всех регионов Беларуси. Сотрудничество обещает быть выгодным и долговременным, поскольку партнеров должны устроить все условия — и отсутствие наценки на товар, и рекламная поддержка, и качество самого товара.

Контактный телефон фирмы “Фоловер”: 2-51-45-52.

Раиса ЮДИНА,
ИРМа “Эскриблес”

НОВОСТИ

Лекарства из Америки

По случаю десятой годовщины взрыва на Чернобыльской АЭС из Соединенных Штатов в Минск прибыл груз гуманитарной помощи.

Распределение одной из двух партий будет осуществляться Фондом "Каунтерпарт" совместно с Министерством здравоохранения Беларуси. Груз содержит лекарственные препараты на сумму около 1 млн.долл., среди которых анальгетики, антибиотики и некоторые противораковые средства.

В сумму, значительно превышающую миллион долларов, оценивается вторая часть груза, предназначенная для белорусской благотворительной организации "Экспресс Надежда". Состоящий преимущественно из лекарственных препаратов груз был собран в США двумя добровольными частными организациями. Эта помощь также будет направлена непосредственно в больницы и другие учреждения здравоохранения.

США уже предоставили Беларуси гуманитарную помощь в общей сложности на сумму в 73,8 млн.долл. Ожидается, что в нынешнем году ее размеры превысят 15 млн.долл. Поскольку большая ее часть поступает от добровольных частных организаций, правительство США считает за честь обеспечить бесплатную доставку таких грузов и будет продолжать оказывать такую поддержку в дальнейшем.

Информационная служба Посольства США в Беларуси

"Магия" магистров поможет белорусской экономике

Первые 16 выпускников Высшей школы управления и бизнеса, одного из самых элитных подразделений Белорусского государственного экономического университета, получили академическую степень магистра экономики. Мантию магистра надели высококвалифицированные специалисты в области внешнеэкономической деятельности, финансового менеджмента и банковского дела. Среди них — вице-премьер Василий Долгалев. По его словам, два года обучения в школе не прошли даром, полученные знания позволят принимать более взвешенные решения при формировании государственной экономической политики.

Ректор БГЭУ Роман Корсеко по праву может гордиться своими выпускниками. Ни одно учебное заведение Беларуси сегодня не может гарантировать такой уровень образования, который обеспечивает преподавательский коллектив школы. Для чтения лекций привлекаются также профессора из России, Польши, Англии, США и других зарубежных стран. Лекции ученых и специалистов сопровождаются анализом конкретных ситуаций на тех фирмах и государственных учреждениях, где они служат консультантами. Активно внедряется обучение по индивидуальным планам. Обеспеченность учебными площадями и оборудованием соответствует самым высоким мировым стандартам. Школа имеет постоянные деловые контакты с Минфином, Национальным и коммерческими банками, Государственной налоговой инспекцией и другими организациями и учреждениями республики. При этом школа не ставит своей целью извлечение прибыли. По словам г-на Корсеко, главная задача школы — формирование класса высокообразованных управленцев и предпринимателей. Поэтому стоимость обучения значительно ниже, чем в аналогичных негосударственных вузах.

Владислав ПЛАТУН

Что стоит за исключенным пунктом

Минфин внес изменения в Тариф консульских сборов Республики Беларусь, утвержденный 30 января 1995г. По согласованию с ГГНИ и МИДом из раздела III "Сборы за выдачу виз" исключается пункт 3.5.

Как разъяснили в консульском управлении МИДа, статья оказалась просто нерабочей. В соответствии с ней граждане тех зарубежных стран, где действуют дипломатические и консульские учреждения Беларуси, при оформлении визы на границе должны были платить сбор в размере 250 долл. Это значительно больше платы за такую же услугу — 60 долл., взимаемую с граждан тех государств, где наших дипучреждений нет. Иностранные граждане оказались дисциплинированными и экономными.

В самое ближайшее время, однако, предполагаются очередные перемены. В открываемом вскоре в аэропорту "Минск-2" консульском пункте экспресс-виза для иностранных граждан будет "стоить" соответственно 80 и 160 долл.

КНІЖНЫ РЫНАК

Прафесар Уладзімір Кулажанка: "Нельга ажыццявіць эканамічную рэформу без пазнання эканамічных законаў"

Няма ніякага сумнення ў тым, што галоўнай прычынай цяперашняга эканамічнага крызісу ў Беларусі з'яўляецца нізкі ўзровень эканамічных ведаў яе насельніцтва і найперш кіруючай эліты. Пераканаць актыўную частку грамадства, што апроч планавай сістэмы гаспадарання існуе рынкавая, якая засведчыла сваю эфектыўнасць у ЗША, Японіі, Германіі і іншых перадавых краінах свету, можна толькі шляхам шырокага эканамічнага асветніцтва мас. І, безумоўна, стаўку варта рабіць найперш на моладзь.

Найбольшы адукацыйны эфект будзе мець тая літаратура, якая не толькі дае элементарныя ці паглыбленыя веды аб рынкавай сістэме гаспадарання, але і ўлічвае цяперашнюю рэальную эканамічную сітуацыю, калі ў краіне побач з прадпрымальніцкімі структурамі існуюць суб'екты гаспадарання былой сістэмы.

Менавіта такую мэту паставіў і бліскуча ажыццявіў актыўны аўтар "НЭГ" доктар эканамічных навук Уладзімір Кулажанка, які нядаўна парадаваў чытачоў выданнем "Асноў эканамічнай тэорыі" (у двух частках). Прафесар У.Кулажанка, як вядома, выкладае ў Беларускім дзяржаўным тэхналагічным універсітэце, таму, зразумела, адрасаваў сваю працу, выдадзеную 2-тысячным накладам, найперш студэнтам. На падставе ўласнага выкладчыцкага вопыту аўтар трансфармаваў асновы сусветнай эканамічнай навукі ў спецыяльны лекцыйны курс для беларускіх студэнтаў. У выніку яны атрымалі магчымасць набыць тэарэтычныя веды, сфармаваныя такімі вядомымі эканамістамі, як Дж.К.Гелбрэйт, К.Філіп, Дж.К.Кейнс, П.Самуэльсан ды іншымі, спалучаныя з эканамічнай практыкай постсацыялістычнага грамадства.

... За апошнія гады ў ідэалагічна разняволенай грамадскай свядомасці з'явіліся падставы да радыкальнага пераасэнсавання ўласнасці як эканамічнай катэгорыі. Шмат хто з нашых суайчыннікаў змог пераканацца, што такая яе форма, як прыватная ўласнасць, не толькі не тармозіць развіццё грамадства, а, наадварот, прыспешвае, бо стымулюе, як піша У.Кулажанка, чалавечую ініцыятыву і прадпрымальнасць. З другога боку, адзначае аўтар, можна "законам абвясціць працоўны калектыў уласнікам сродкаў вытворчасці, але калі ён па-ранейшаму будзе атрымліваць планы з міністэрстваў, а фонды фарміраваць па інструкцыях, ён рэальным уласнікам не стане".

Здаецца, усім таксама вядома, што эканоміка Беларусі характарызуецца высокай манапалізацыяй. Але ж у развітых краінах даўно заўважана, што манапалізацыя эканомікі вядзе да негатыўных наступстваў, з прычыны чаго тут з ёй вядзецца няспынная барацьба. Аўтар "Асноў..." на падставе сусветнага вопыту даводзіць пра актуальнасць распрацоўкі і ў Беларусі сістэмы мер, накіраваных на пераадоленне страт, якія наносяць манаполіі айчыннай эканоміцы.

Вельмі актуальнай для нашай краіны ўяўляецца тэма "Асноў...", якая тычыцца праблем інтэрнацыяналізацыі нацыянальных гаспадарак. З ліквідацыяй падзелу свету на дзве сістэмы ўзніклі прынцыпова новыя магчымасці развіцця міжнародных эканамічных сувязей Беларусі. Нягледзячы на супярэчлівасць працэсу інтэрнацыяналізацыі, ён дае нам шанц падцягнуцца ў сваім эканамічным развіцці да перадавых краін.

Наогул, нельга не адзначыць унутраную логіку "Асноў...", якой кіраваўся аўтар пры іх напісанні. Гэтая логіка вызначаецца пераходам ад агульных праблем эканамічнай тэорыі да тэорыі мікраэканомікі, а ад яе да макраэканамічнага аналізу — спачатку на нацыянальным узроўні, а затым і сусветным.

Ігар ГРЫНКЕВІЧ

Международный валютный рынок (19.04—25.04.96)

В четверг, 18 марта, произошло событие ожидаемое и предсказываемое большинством экономистов и аналитиков. Еще с февраля текущего года Бундесбанк снизил две из трех основных своих процентных ставок на 50 базисных пунктов: ломбардную ставку — с 5.00% до 4.50% и учетную ставку — с 3.00% до 2.50% годовых, оставив без изменений третью важнейшую ставку "РЕПО" на прежнем уровне — 3.30%. Это не замедлило сказаться на курсе USD/DEM — уже 19 апреля доллар подорожал с 1.5024 до 1.5123 и продолжал крепчать на протяжении последующих дней, достигнув в четверг, 25 апреля, уровня 1.5312, установив таким образом 14-месячный рекорд и остановившись затем на уровне 1.5290—1.5305. В целом рынок настроен на дальнейшее укрепление американской валюты. Определенное воздействие на курс DEM оказало также заявление представителя Бундесбанка, сделанное в четверг, 25 апреля, о том, что немецкая марка все еще переоценена по отношению к доллару и что имевшее место снижение ставок может быть не последним. Необходимо отметить, что в апреле не только Бундесбанк понижал ставку — аналогичное снижение процентных ставок произвели еще 8 европейских стран (Австрия, Бельгия, Нидерланды, Португалия, Франция, Испания, Швеция и Италия).

Курс USD/JPY после падения в четверг, 18 апреля, более чем на 140 пунктов — со 108.14 до 106.70 иены за доллар — продолжал колебаться в течение последующих дней в интервале 106.5—107.5 иены за доллар. Поддержку курсу на этом уровне обеспечивали слухи о том, что Банк Японии готов провести интервенцию в поддержку курсу. В пользу доллара сыграло заключение 25 апреля в Токио соглашения Японии и 7 других государств азиатско-тихоокеанского региона о сотрудничестве в проведении сделок "РЕПО" с государственными ценными бумагами США. Смысл подобных сделок состоит в том, что любой участник соглашения имеет право получить высоколиквидные средства под залог американских казначейских векселей, средне- и долгосрочных государственных облигаций. Экономисты полагают, что целью данного соглашения является упрощение проведения совместных операций центральных банков стран — участников соглашения по регулированию курса доллара США. Напомним, что США были против подобного альянса, утверждая, что валютные курсы должны в первую очередь определяться экономическими условиями и рыночными показателями, а не валютными интервенциями. В четверг, 25 апреля, курс USD/JPY составил 106.50 иены.

Однако на кросс-курсах к европейским валютам, пострадавшим от недавнего снижения процентных ставок, особенно к немецкой марке, иена продолжала крепчать. Так, курс DEM/JPY снизился с 18 по 25 апреля более чем на 230 пунктов — с 71.94 до 69.64 иены за немецкую марку.

Ставка LIBOR по депозитам в иенах составила на 3 месяца 0.63125% годовых.

Курс GBP/USD колебался на протяжении последней недели в границах коридора 1.51—1.52 доллара за фунт. 25 апреля курс закрытия составил 1.5118. Трехмесячная ставка LIBOR по депозитам в фунтах — 6.0625% годовых.

Мировая цена золота продолжает медленно снижаться после того как достигла в феврале рекордного с 1990 года уровня 417.70 доллара за унцию. 25 апреля цена закрытия составила 394.30 доллара, несколько выше, чем на предыдущих торгах.

Сергей ПИВЕНЬ,
управление ресурсов и дилинга АКБ "Инфобанк"

Курсы иностранных валют,
установленные Национальным банком РБ с 26.04.96г.

	Единый курс
1 австралийск. доллар	9656,87
1 австр. шиллинг	1144,05
1 фунт стерлингов	18583,71
10 бельг. франков	3916,51
1 немецкая марка	8046,88
1 голланд. гульден	7192,60
1 датская крона	2088,01
100 итал. лир	791,61
1 канадск. доллар	8999,71
1 норвежск. крона	1875,96
1 доллар США	12290,00
1 финск. марка	2543,46
1 франц. франк	2383,86
1 шведск. крона	1819,47
1 швейцар. франк	9958,67
10 японских иен	1149,46
1 ЭКЮ	15155,42
10 испанск. песет	971,39
10 греч. драхм	506,30
1 ирландск. фунт	19176,70
1 исландск. крона	183,27
1 кувейт. динар	40939,37
10 ливанск. фунтов	77,78
10 португал. эскудо	787,32
1 сингапур. доллар	8728,69
10 турецк. лир	1,65
1 СДР	17798,70
1 венгерский форинт	83,61
1 польский злотый	4641,24
1 румынский лей	4,22
1 чешская крона	443,23
1 словацкая крона	400,10
1 болгарский лев	141,89
1 эстонская крона	1005,98

БАНКОВСКИЕ НОВОСТИ

❑ Пролонгации не подлежит

19 апреля Национальным банком в адрес коммерческих было разослано письмо, напоминающее, что согласно решению правления прекращена выдача централизованных валютных кредитов и депозитов. Ранее выданные кредиты и депозиты будут гаситься в сроки, установленные договорами без дальнейшей пролонгации.

❑ Нацбанк супраць "абналічкі"

З 23 красавіка ўступае ў сілу дапаўненне N 3 да Правілаў выпуска і абарачэння дэпазітных сертыфікатаў, згодна з якім уводзіцца новае паняцце "ашчадны сертыфікат". Ён будзе выдавацца толькі фізічным асобам і сведчыць, што ўкладчык мае права на атрыманне сумы ўклада і працэнтаў па ім пасля заканчэння ўстаноўленага тэрміну. Дэпазітны сертыфікат у сваю чаргу будзе выдавацца толькі юрыдычным асобам, а пераўступка дэпазітных сертыфікатаў фізічным асобам забараняецца.

На думку спецыялістаў Нацыянальнага банка, такім чынам будзе пастаўлены бар'ер на шляху абнаяўлівання сродкаў з дапамогай дэпазітных сертыфікатаў. Раней юрыдычныя асобы ўносілі грошы на дэпазіт у безнаяўнай форме, а пасля пераўступалі права атрымання іх фізічнай асобе, з якой банк павінен быў разлічвацца наяўнымі. Зараз гэта забараняецца.

❑ "Медведь" пал от инфляции

С 1 июня прекращается выпуск в обращение расчетных билетов Национального банка достоинством 50 рублей, а также их прием во все виды платежей. После 1 июля расчетные билеты достоинством 50 рублей будут обмениваться физическим лицам во всех учреждениях банков без всяких ограничений и взимания комиссионных. Это делается в связи с нецелесообразностью дальнейшего использования расчетных билетов мелких достоинств и проведением Минэкономики округления свободных цен и тарифов с точностью до 100 рублей.

❑ Такой вот лимит

Правление Национального банка установило лимит участия иностранного капитала в уставном капитале банковской системы Беларуси в размере 20%, лимит инвесторов-нерезидентов одной страны — 10%. Лимит рассчитывается как доля суммарного капитала нерезидентов в уставном капитале банков, зарегистрированных в республике. При превышении этого лимита Национальный банк прекращает выдавать лицензии банкам с участием иностранного капитала.

Операции акционеров-резидентов по переуступке акций банков нерезидентам, совершенные без разрешения Нацбанка, недействительны и могут повлечь отзыв лицензии на совершение банковских операций.

❑ Внесены изменения

Нацбанком РБ и Минфином РБ внесены изменения в Указание о порядке уплаты сбора в государственный фонд поддержки экспортеров Министерства финансов РБ N 11 и Нацбанка РБ N 01006/24 от 9.02.96г. (рег. N 1302/12 от 12.02.96г.). Данные изменения зарегистрированы в Реестре Государственной регистрации 12 апреля 1996г., рег. N 1399/12.

Теперь Главное государственное казначейство Минфина производит перечисления поступивших средств в государственный фонд поддержки экспортеров на счет Минфина N 3793200010110 в Нацбанке не реже одного раза в три рабочих дня, а не по мере поступления средств в республиканский бюджет, как было раньше.

❑ К чему бы это?

В своей телеграмме от 25 апреля Национальный банк предлагает коммерческим банкам размещать часть своих валютных средств в депозиты в Нацбанке на срок от 1 месяца и более. По информации "НЭГ" 26 апреля комбанкам предлагалось 5% годовых по таким депозитам.

В другой своей телеграмме Нацбанк предлагает комбанкам перевести часть своих валютных средств на свои валютные счета в НБ РБ.

❑ Размещен 31-й выпуск ГКО

25 апреля состоялся аукцион по первичному размещению ГКО 31-го выпуска с датой погашения 17.07.96г. Объем эмиссии — 250 млрд.руб. Количество дилеров, принявших участие в аукционе, — 21.

Спрос составил: по номиналу — 289,77 млрд.руб., фактически — 257,36 млрд.руб. Размещено: фактически — 204,51 млрд.руб., по номиналу 229,48 млрд.руб. Минимальная цена продажи — 88,88% от номинала. Средневзвешенная цена продажи — 89,12% от номинала. Доходность составила: по минимальной цене продажи — 55,02% годовых, по средневзвешенной цене — 53,69% годовых.

Белорусские банки больше не выдают валютные кредиты

24 апреля Нацбанк РБ разослал в коммерческие банки телеграмму, согласно которой в соответствии с решением правления Национального банка РБ от 20 апреля 1996 года им предписывается:

1. Прекратить с 25 апреля 1996г. выдачу валютных кредитов субъектам хозяйствования, включая межбанковские кредиты.

2. Установить, что кредиты субъектам хозяйствования выдаются только в национальной валюте с конвертацией последней для оплаты контрактов в иностранной валюте через биржу.

В соответствии с требованиями телеграммы временно не применяются пункт 7 "Положения о банковском кредите" в части разрешения предоставления кредитов в иностранной валюте и пункт 9 того же Положения в части запрета на приобретение иностранной валюты за кредитные ресурсы.

Прокомментировать столь важное для многих субъектов хозяйствования решение "НЭГ" попросила Валерия ДАШКЕВИЧА, зам.директора департамента экономики НБ РБ, непосредственно занимавшегося этой проблемой.

— Какие цели преследовал Нацбанк, запрещая выдачу комбанками валютных кредитов?

— Мы давно озабочены существенным различием в размерах процентных ставок по рублевым и валютным кредитам. Если полтора года назад при тогдашнем высоком уровне инфляции такое положение было оправдано, то в 1995 году при "стоящем" курсе BLR эта разница стала слишком заметной. Сейчас валютные кредиты на месяц стоят 35—40% годовых, а кредиты в белорусских рублях — 100—120%. Как правило, валютные кредиты получали фирмы, занимающиеся торговыми импортными операциями. Импорт в Беларусь стал очень выгоден. В результате торговый баланс РБ ухудшается с каждым месяцем. Его отрицательное сальдо за январь—февраль 1996г. составило 361 млн. USD.

Учитывая эти обстоятельства, мы стали искать пути выравнивания ставок по рублевым и валютным кредитам. Кстати, еще в 1994г. Верховный Совет РБ принял решение, что единственным законным платежным средством на территории Беларуси является белорусский рубль. Основываясь на этом постановлении ВС РБ, мы решили подобным образом дальше укреплять белорусский рубль. Сейчас предприятия будут брать кредиты только в BLR и, если им будет нужна валюта для оплаты импортных контрактов,— пускай покупают ее на бирже.

— Как отразится принятое решение на работе биржи?

— Я считаю, что можно ожидать уменьшения спроса и увеличения предложения валюты. Используя кредит в BLR под 100% годовых и покупая валюту на МВБ с уплатой 10% сбора, многие торговые предприятия столкнутся с проблемой реализации импортируемых товаров. Спрос на валюту под такие контракты может уменьшиться.

Предложение же валюты должно увеличиваться, поскольку у ее владельцев не будет возможности использовать валютные средства в качестве кредитных ресурсов. Невозможность сверхприбыльно применить валютные ресурсы внутри страны вероятно приведет к снижению депозитных ставок по валютным депозитам в белорусских банках.

— Банки получают эту телеграмму 24 апреля, а в действие она вступает уже на следующий день. С чем связана спешка с введением этого распоряжения в действие?

— Мы рассматривали разные варианты. Возобладала точка зрения, что претворять в жизнь это решение необходимо немедленно.

— А как быть фирме, у которой уже есть договор с банком о предоставлении ей валютного кредита?

— Общепризнанная норма в банковских системах — кредитные соглашения должны выполняться. В телеграмме указано, что не должны подписываться новые кредитные договоры. Я думаю, что к нам будут обращаться с подобными вопросами и мы будем давать разъяснения.

— Может ли прекратиться прием банками валютных депозитов?

— Это не вопрос ближайшей перспективы, но со временем мы к этому придем. Проблема состоит в укреплении белорусского рубля. Сейчас банки будут продолжать принимать валютные депозиты. Они могут привлечь валюту на депозит, затем продать ее на бирже и выдать рублевый кредит. Для банка эта операция будет выгодна. Единственная проблема для них — как правильно учесть при выдаче кредита возможное изменение курса BLR.

— Какова реакция комбанков на эту телеграмму?

— В крупных банках отнеслись к этому с пониманием. Их это вполне устраивает, ведь выдача рублевых кредитов гораздо выгоднее для банка, чем валютных. Мы проводили консультации со специалистами некоторых крупных банков.

Затруднения будут испытывать торговые фирмы-импортеры, не имеющие достаточных собственных средств.

— Предусмотрены ли какие-нибудь льготы при исполнении данного распоряжения?

— Не исключено, что возникнет потребность прокредитовать крупную государственную инвестиционную программу. И, возможно, будет сделано исключение. Например, при необходимости прокредитовать программу технологического переоснащения какого-нибудь крупного предприятия в интересах государства.

— Кто будет определять подобные проекты?

— Возможно, Кабинет Министров. Но такие мероприятия не будут носить массовый характер. Возможно, будут определены 1—3 уполномоченных банка, которым позволят заниматься данными операциями под контролем Нацбанка РБ, Кабинета Министров, Службы контроля Президента. Я не исключаю такой возможности.

— В телеграмме используется слово "временно", почему?

— Дело в том, что "Положение о банковском кредите" утверждено Правлением НБ РБ и зарегистрировано в Минюсте. Для того чтобы отменить какой-либо его пункт, необходимо проделать всю процедуру регистрации еще раз, а временно приостановить действие ряда пунктов мы можем и без подобной процедуры. В дальнейшем необходимые изменения будут внесены. Я думаю, что это всерьез и надолго.

Максим ТЯГАР

ЦЕНЫ на Белагропромбирже на 10.04.1996г.

Кукуруза семенная (Молдавский 215)	560 $/т
Ячмень фуражный	146 $/т
Комбикорм свиной ГОСТ 220055	145 $/т
Картофель продовольственный	2600 руб./кг
Мука пшеничная в/с	5250 руб./кг
Мука ржаная	3500 руб./кг
Крупа манная	7000 руб./кг
Крупа кукурузная	6500 руб./кг
Крупа ячневая	3750 руб./кг
Крупа перловая	3750 руб./кг
Сливки сгущенные с сахаром (банка 380 г)	9000 руб./шт.
Молоко сгущенное с сахаром (банка 400 г)	8200 руб./шт.
Молоко сгущенное без сахара (банка 400 г)	6100 руб./шт.
Свинина (полутуши), пр-во Германии	1800 $/т
Масло подсолнечное нерафинированное, 1-й сорт	10000 руб./кг
Сахар (мин.партия — вагон)	6100 руб./кг
Тракторы МТЗ 80 УК	10000 $/шт.
МТЗ 82 УК	12000 $/шт.
Проволока оцинкованная d 0,6—5,0 мм	7500—17000 руб./кг
Проволока сварочная d 4,0—1,4 мм	7300—11300 руб./кг
Клей КМЦ (в мешках)	37000 руб./кг
Вентиляторы ВЦ-75 NN 2,5—6,3	2800000—7600000 руб./шт.
Кабель контрольный, силовой различный	2800—7900 руб./м
Насосы консольные, шестеренчатые, вакуумные	2400000—12600000 руб./шт.
Фильтры латунные импортные для воды ДУ-15, 20	64300—78000 руб./шт.
Препараты Дезарион 2,4 Д, Агритокс 2М-4Х	60000 руб./кг
Стекла ветровые КамАЗ, МАЗ, ГАЗ-3307, ГАЗ-53, УАЗ	25—110 $/шт.
Натр едкий (каустическая сода) в барабанах по 45 кг	17200000 руб./т

СТАТИСТИКА

В позапрошлом номере "НЭГ" мы сообщали об основных итогах работы народного хозяйства республики в январе — марте 1996 г., подготовленных Министерством статистики и анализа РБ. Знакомство с ними и особенно сравнительный анализ с теми же данными годичной давности позволяет сделать ряд любопытных, на наш взгляд, выводов.

От весны до весны

Сводный индекс потребительских цен на товары и услуги за март 1996 г. по отношению к февралю составил 102%. Конечно, для любой страны со здоровой, устойчивой экономикой это много, в некоторых из них подобный прирост цен на товары и услуги происходит не за месяц, а за год, в крайнем случае за полгода. Но для Беларуси подобный показатель — уже громадный шаг вперед. Вспомним: в марте 1995 г. потребительские цены на товары и услуги для населения увеличились по сравнению с февралем того же года на 20%, а соотношение их индексов за первые кварталы 1995 и 1994 гг. было 2298% против 205% в январе — марте 1996 г. по сравнению с теми же месяцами года прошлого.

Не будем судить о предпосылках столь приятного и давно ожидаемого явления. Гораздо важнее его последствия. Ожидается, что снижение энергопотребления хозяйствующими субъектами республики в летние месяцы, оживление в работе транспорта, сельского хозяйства и других отраслей вкупе с иными мерами по стабилизации экономики, прежде всего в рамках российско-белорусского Сообщества, позволит трансформировать данный процесс в устойчивую тенденцию, о значимости которой для всех нас говорить вряд ли надо.

Денежные доходы населения в январе — марте 1996 г. превысили аналогичный прошлогодний показатель в 2,2 раза. Эта цифра, однако, важна не сама по себе, а в сопоставлении с все тем же ростом потребительских цен на товары и услуги от весны до весны в 1,2 раза. Таким образом, реальные располагаемые денежные доходы (за вычетом обязательных платежей и скорректированные на индекс потребительских цен) возросли в нынешнем году по сравнению с теми же месяцами года прошлого на 8%, причем в марте по сравнению с нынешним февралем прирост составил 6%. Увеличились и расходы — по сравнению с январем — мартом 1995 г. в 2,3 раза, причем наиболее интенсивно шел "отток" денежных средств населения (опять-таки, видимо, и под влиянием относительного "обуздания" инфляции) во вклады и приобретение ценных бумаг, а также на покупку валюты (рост в 5,6 раза).

Среднемесячная заработная плата в марте 1996 г. возросла по сравнению с тем же месяцем года прошлого в 1,6 раза и на 5% по сравнению с нынешним февралем. Но — и на это тоже, на мой взгляд, следует обратить внимание — если за год индекс потребительских цен на товары и услуги увеличился, напомним, в 2,1 раза, то есть наша зарплата явно отставала от роста цен, то за последний месяц — на 2%, то есть у населения появилась большая возможность для роста расходов и накоплений.

Несколько улучшилось пенсионное обслуживание населения. В феврале нынешнего года средний размер пенсии составил 47 и 57 процентов по отношению к среднему размеру заработной платы по республике и минимальному потребительскому бюджету пенсионера, поднявшись, однако, в реальном выражении до 107,4% по отношению к предыдущему месяцу и до 147,3% — по отношению к февралю прошлого года.

Не особо хочется повторять широко известную притчу о курице, съеденной двумя голодающими: если подобное и произошло, это еще не значит, что оба насытились в одинаковой мере. Однако аналогия напрашивается сама собой, когда знакомишься с отношением среднемесячной заработной платы в феврале к прожиточному минимуму, определенному в размере 60% от МПБ и составляющему, по расчетам Минтруда, 609,2 тыс. рублей. Так вот, у некоторой категории граждан, в частности работников авиационного транспорта, банковских служащих и других, этот показатель равен 250 — 300 и более процентам, у другой же — работников сельского хозяйства, социального обеспечения — едва достигает 100%.

В период с 26 февраля по 25 марта текущего года в республике было погашено 867,2 млрд. рублей задолженности по заработной плате, в основном за 1995 г. и январь 1996-го. Однако примерно такая же сумма (754,5 млрд.) числилась за должниками и на конец марта, в том числе 714 млрд. (что составляет 26% от фонда заработной платы) за февраль. Похоже, принципиальная позиция Президента республики в вопросе о том, что люди должны своевременно получать заработанные ими деньги, возымела действие: руководители предприятий и организаций, финансовые структуры, как видим, находят возможности для постепенного погашения задолженности. Другой вопрос: удастся ли расплатиться полностью в ближайшее время? Ведь на носу, как говорится, начало массовых весенне-полевых работ, для качественного проведения которых (см."НЭГ" N 15) требуется от 6,7 до 9,9 трлн. рублей. Значительные дополнительные средства потребуются для нужд чернобыльцев. Откуда брать деньги?

Оживление деловой и коммерческой активности на рынках республики вызвало, чего также давно не наблюдалось, некоторый прирост розничного товарооборота, включая общественное питание. В сопоставимых ценах в январе — марте нынешнего года он возрос по сравнению с I кварталом 1995 г. на 1%, в том числе в марте по сравнению с февралем — на 10%. Напомним, что год назад отношение по этому показателю к январю — марту 1994 г. (также в сопоставимых ценах) было минус 23%.

Продолжается кризис в жилищном секторе экономики республики. Если в I квартале прошлого года предприятиями и организациями всех форм собственности было введено в эксплуатацию 3,5 тыс. квартир общей площадью 263 тыс. кв. метров, что составило 87% к уровню I квартала 1994 г., то нынче введено 202 тыс. кв. метров жилья, или около 77% от уровня января — марта 1995 г. и всего 7% от его прогнозируемого ввода в нынешнем году. В прошлом году жилищная программа, напомним, была выполнена в объеме 54% к уровню 1994 г. За три месяца нынешнего года добавленная стоимость в отрасли по сравнению с соответствующим прошлогодним периодом сократилась на 30%.

Естественно, подобные тенденции не устраивают ни тех, кто годами стоит в ставших призрачными очередях на получение нового жилья или улучшение своих жилищных условий, ни правительство, для которого подобная ситуация — серьезный источник возможного социального взрыва в республике. В этой связи понятны и объяснимы усилия, предпринимаемые правительством и Минстройархитектуры по реанимации отрасли, ее переводу на новые, так называемые альтернативные формы инвестирования строительства жилья с широким привлечением собственных средств населения.

К сожалению, не остановлена весьма неблагоприятная тенденция сокращения размеров поступающей в казну республики прибыли. По сравнению с январем — февралем 1995 г. нынче ее объем уменьшился на 25%. По состоянию на 1 марта в Беларуси было 2811 убыточных предприятий, или 31,8% от их обследованного числа, тогда как год назад таковых насчитывалось 1986 (24%). Сумма убытков за три первых месяца года составила 989 млрд. рублей.

Растет кредиторская задолженность хозяйствующих субъектов республики. По состоянию на 1 марта она превысила дебиторскую задолженность на 17,3 трлн. рублей, или на 33,3%. При этом более 42% из нее приходится на просроченную задолженность. В то же время имеющиеся у предприятий и организаций денежные средства способны покрыть всего 9,1% просроченного долга.

Задолженность предприятиям республики хозяйствующими субъектами стран — членов СНГ и государств Балтии за товары, работы и услуги составила 4 трлн. рублей, или 9,2% от общей суммы дебиторской задолженности. Наш долг хозяйствующим субъектам этих стран по состоянию на 1 марта на 6,1 трлн. рублей выше (см. табл.).

	Задолженность предприятиям Республики Беларусь предприятиями других государств		Задолженность предприятий Республики Беларусь предприятиям других государств	
	1 февраля	1 марта	1 февраля	1 марта
Всего (млрд.руб.)	3864,5	4001,3	9790,5	10060,5
в том числе:				
Азербайджан	4,2	3,6	4,7	4,6
Армения	2,7	2,2	1,0	1,2
Грузия	5,7	4,5	9,7	7,3
Казахстан	103,0	100,3	13,6	13,6
Кыргызстан	0,6	0,6	8,0	3,8
Молдова	24,6	19,5	9,8	9,6
Россия	3226,4	3335,8	9227,6	9478,4
Таджикистан	1,8	2,0	0,7	1,5
Туркменистан	3,3	0,6	0,0	0,0
Узбекистан	26,7	85,1	66,9	85,3
Украина	343,6	330,1	180,9	278,6
Латвия	70,6	78,1	54,5	45,3
Литва	44,7	34,2	210,6	127,3
Эстония	6,6	4,7	2,5	4,0

В других основных сферах хозяйствования наблюдаются робкие, но обнадеживающие ростки становления. Объем ВВП, например, хоть и составил в январе — марте нынешнего года 97% к тем же месяцам года прошлого, однако это уже не те 92%, что были год назад. А его прирост по отношению к февралю нынешнего года и вообще обнадеживает — целых 9%. В промышленности продукции в сопоставимых ценах за три месяца произведено в объеме 97,1% к соответствующему уровню прошлого года, причем в марте прирост по отношению к февралю составил 11,2%. Из 430 важнейших видов продукции, учитываемых в срочной отчетности, выпуск продукции увеличился по 147, а в марте —по 161 изделию (три месяца назад их было на 60 меньше). На 6,1% больше произведено товаров народного потребления, на 14% — продукции сельского хозяйства.

Федор ЗАЯЦ

КОНФЕРЕНЦИИ

В чем проблемы развития внешнеэкономических связей Беларуси, есть ли у нее собственная концепция внешнеэкономической деятельности, каковы пути интеграции в мирохозяйственные связи, возможно ли привлечение серьезных иностранных инвестиций в экономику республики и каким образом? Об этом и многом другом вели дискуссию участники международной конференции, организованной и проведенной недавно Министерством внешних экономических связей и Белорусским государственным экономическим университетом.

Критическая масса понимания

Отечественные и зарубежные ученые, работники ведущих министерств и ведомств, представители правительства, торгово-промышленной палаты, белорусского и иностранного бизнеса, как и в жизни, оказались едины в оценке важности. развития внешнеэкономических связей для такой страны, как наша, но разошлись во мнениях насчет путей осуществления их развития. В теоретических спорах вновь столкнулись сторонники т.н. "российской" и "западной" ориентации, апологеты всего собственного (вплоть до сала — вместо салями, кваса — вместо Колы) и поклонники качества независимо от страны происхождения. Исторический опыт международной торговли Беларуси, о котором рассказал научный сотрудник Академии наук Андрей Киштымов, свидетельствует о том, что наши предки умели сообразовывать свои поступки и действия с экономической целесообразностью и выгодой для себя.

Однако нынешние наши реалии пока далеки от совершенства.

— Мы все словно виноваты в чем-то еще до того, как нас проверят, — поделился вице-президент Американской торговой палаты в Беларуси Джефри Рамсей, — а проверяют постоянно. Это очень тяжелая обстановка: хорошо работаем — подозрительно, имеем убытки — тоже. Мы же иностранные предприниматели в Беларуси, хотим свободно работать и честно платить налоги.

Конференция вызвала живой интерес у студентов экономического университета. Наверное, именно молодое поколение, генерировав опыт "застрявших на переправе родителей", сможет реально двинуть вперед реформы и изменить жизнь республики к лучшему.

Конференция еще раз продемонстрировала, что столь важные проблемы надо чаще и более широко обсуждать, нарабатывая в обществе критическую массу понимания.

Соб. инф.

ПРИВАТИЗАЦИЯ

Рынок недвижимости — большие возможности

Организаторами конференции, посвященной проблемам становления рынка недвижимости, выступили министерства жилищно-коммунального хозяйства, по управлению государственным имуществом и приватизации, Мингорисполком и два десятка наиболее крупных коммерческих структур, работающих на рынке недвижимости. Состоится она в конце мая в Минске (тел. для справок 34-94-28). Накануне этого события наш корреспондент встретился с председателем оргкомитета конференции, депутатом Верховного Совета, президентом белорусской ассоциации "Нерухомасць" Василием ХРОЛОМ и попросил его ответить на некоторые вопросы.

— Василий Петрович, с какой целью проводится конференция?

— Цель конференции — оценить состояние рынка недвижимости и найти пути его совершенствования. Сделать это можно только объединив усилия законодательной власти, исполнительной, коммерческих структур, учебных и научных заведений, общественных организаций.

— Кто входит в состав оргкомитета, кроме представителей государственных структур?

— Проведение такого мероприятия требует серьезного финансирования. Поэтому мы были вынуждены обратиться к коммерческим структурам. В состав оргкомитета входят банковские учреждения (к примеру, МинскКомплексБанк, Мосбизнесбанк), риэлтерские фирмы (такие, как Центр торговли недвижимостью, "Универсальные юридические услуги"), ведущие учебные организации, строительные компании, страховые общества и другие. Это не только столичные фирмы. Есть представители из Витебска, Дзержинска, Новополоцка. Но при определении состава оргкомитета учитывались не только финансовые возможности фирм. Все организаторы имеют безупречную профессиональную репутацию.

— Какова программа конференции?

— Она будет состоять из двух частей — пленарное заседание и выставка недвижимости. Мы надеемся, что проведение выставки окупит организаторам затраты. Причем такого в нашей республике еще никогда не было — в выставке примут участие как минимум 20 фирм-организаторов, Мингосимущество, Мингорисполком. Резерв — 18 выставочных мест. Мы еще не начинали рекламной кампании, а на эти места уже подано более 10 заявок. Я уверен — выставочный зал будет переполнен.

— А что будет представлено на выставке?

— Вниманию посетителей будут предложены любые объекты недвижимости. Это и приватизируемые предприятия государственной собственности, и частная недвижимость. Вы сможете купить, обменять или арендовать все, что угодно, — квартиры, дома, гаражи, земельные участки, магазины, рестораны, склады, заводы и т.д.

Будут представлены также фирмы, оказывающие такие услуги, как оценка недвижимости, строительство, выдача ипотечных кредитов, обучение специалистов, юридические услуги. Будут работать консультационные пункты. Кстати, посещение выставки — бесплатное.

— Какие выступления планируются на пленарном заседании?

— Получено согласие на выступление от вице-премьера Л.Синицына, министра архитектуры и строительства Г.Новицкого, министра жилищно-коммунального хозяйства Б.Батуры, зам.министра госимущества В.Некрашевича, зам.председателя Минского горисполкома Н.Пацкевича, начальника Главного управления административных зданий республиканской собственности управления делами Президента В.Данильченко. Среди докладчиков также — депутаты Верховного Совета, другие авторитетные специалисты. Тематика каждого доклада будет узкоспециализированной.

— Примут ли в конференции участие иностранные специалисты?

— Вообще-то конференция задумывалась как республиканская. Но мы поставили в известность о ней наших зарубежных коллег и получили заинтересованные ответы. Предполагается, что приедут представительные делегации из России, Украины, Польши, Литвы, Болгарии и Америки.

— Предполагается ли рассмотрение на конференции каких-либо документов?

— Да, мы планируем обсудить с коллегами концепцию развития рынка недвижимости, которая разрабатывается белорусской ассоциацией "Нерухомасць" и Минским институтом недвижимости. Этот документ может стать основой дальнейших преобразований на рынке недвижимости.

Казнить нельзя помиловать

В последнее время разговоры о темпах, масштабах и самой необходимости приватизации госсобственности в России неожиданно возобновились. Причем постоянное муссирование этой темы политиками, экономистами и средствами массовой информации в 1996 году становится едва ли не столь же активным, как в 1992-м, когда приватизация всея Руси только начиналась. Политика вновь диктует свои условия экономике. После декабрьских выборов в Госдуму в стране повеяли не слишком свежие ветры перемен, точнее, возможного возвращения к социалистическому прошлому. Эти веяния будят в противниках активной передачи государственного имущества в частные руки надежды на скорую всеобщую национализацию, а сторонников приватизации заставляют из последних сил отстаивать свою правоту. Делать это им, впрочем, становится все труднее.

ПОПЫТКИ подвергнуть ревизии итоги приватизации делаются не впервые. В конце 1994 года, когда председателем Госкомимущества был неожиданно для многих назначен бывший губернатор Амурской области Владимир Полеванов, антиприватизаторы, которых возглавил новый шеф ГКИ, резко оживились. Полеванов выступил с заявлениями о необходимости деприватизации многих отраслей, которые, по его мнению, являются стратегически важными для России, и, следовательно, переход их к частным собственникам может нанести ущерб национальной безопасности.

Однако владычество В.Полеванова длилось недолго и спустя пару месяцев он был отправлен в отставку президентом Ельциным, который в тот момент (шел январь 1995 года) больше прислушивался к мнению приверженцев либерального экономического курса, чем к сторонникам усиления государственного регулирования экономики. Сегодня, однако, позиции последних резко усилились, тем более что в ходе приватизации действительно было наломано немало дров.

Основные обвинения, предъявляемые сегодня отставному ныне "отцу приватизации" Анатолию Чубайсу и его преемникам и последователям, звучат примерно следующим образом:

— приватизация госпредприятий, обещавшая стать одним из существенных источников доходов федерального бюджета, на самом деле принесла казне неоправданно мало денег (действительно, по размерам доходов от приватизации, поступивших в госбюджет, "шестая часть Земли с названьем кратким Русь" значительно отстает от таких небольших стран, как, например, Венгрия и Португалия);

— приватизационные ведомства, в первую очередь Федеральное управление по делам о несостоятельности и банкротству (ФУДН), слишком жестко подходили к находящимся в тяжелом финансовом положении предприятиям военно-промышленного комплекса, в числе которых было немало стратегически важных;

— приватизаторы не перечисляли выделенные казной средства (800 млрд.рублей) на реабилитацию и санацию предприятий, допустив при этом массу финансовых нарушений;

— в ходе приватизации, вопреки широковещательным заявлениям Чубайса, так и не возник многочисленный класс собственников, зато самые лакомые кусочки бывшего государственного "пирога" достались директорскому корпусу и тесно связанным с ним представителям госаппарата, среди которых немало чиновников ГКИ, его органов на местах и различных фондов имущества (спорить с этим обвинением особенно трудно);

— наконец, крупнейшие предприятия России были проданы на аукционах А.Чубайсом и К^{o} по неоправданно низким ценам.

Вот только несколько примеров. Самое дорогое предприятие страны — РАО "Единая энергетическая система России" — оценено ГКИ в 649 млн.595 тыс.долларов. Цена РАО "Газпром" — 228 млн.256 тыс., а, например, Горьковского автомобильного завода — 26 млн.600 тыс.долларов. На упреки по поводу столь низких цен либералы, впрочем, приводят довольно веский аргумент: несмотря на распространенное убеждение, что нынешняя Россия — страна бешеных денег, нажитых в течение считанных лет узким слоем нуворишей, на самом деле частных инвесторов, располагающих деньгами, хоть сколько-нибудь сопоставимыми с реальной стоимостью вышеперечисленных индустриальных "монстров", в стране нет.

ЕСТЬ и еще один момент. Многие российские предприятия в свое время "проглотили" миллионы долларов государственных инвестиций. Например, на строительство и оснащение завода по производству автомобильных двигателей в Ярцеве под Смоленском было истрачено около 700 млн.долларов. Однако, по единодушному убеждению российских и западных специалистов, реально этот завод не стоил ничего. Он был создан для производства того типа двигателей, который морально устарел еще десять лет назад. Перепрофилировать предприятие, заставив его выпускать более современные двигатели или какую-нибудь другую продукцию — значит "вбухать" в него еще сотни и сотни миллионов. Таким образом можно сказать, что Ярцевский завод — жутко дорогой. Но где найти покупателя, готового заплатить за такое не слишком перспективное предприятие хотя бы десятую часть израсходованных на него денег?

Что касается иностранных инвесторов, то они в лучшем случае решаются на так называемые портфельные инвестиции — приобретение пакетов акций некоторых российских предприятий, главным образом — сырьевого комплекса. Реальных же крупных проектов с участием зарубежного капитала — раз, два, и обчелся. Причины общеизвестны: отсутствие нормальной законодательной базы, в деталях регулирующей деятельность заграничных инвесторов в России, и политическая нестабильность. Такие вещи, как публикация рейтинга инвестиционной привлекательности государств мира, в котором Россия занимает место после Ирака (!) надолго западают в память бизнесменам из цивилизованных стран.

Госкомимущество пребывает в меланхолии: число приватизируемых предприятий постоянно сокращается (что закономерно: три четверти принадлежавшей государству собственности уже акционировалось), а наиболее крупные в связи с новым, более настороженным отношением властей к приватизации, выводятся из этого процесса (к ним, в частности, относятся "Газпром", "Росгосстрах" и "Роснефть"). Поэтому, как заявил новый глава ГКИ Александр Казаков, бюджетное задание по приватизации на 1996 год (согласно принятому бюджету, она должна пополнить казну 12 триллионами рублей) неизбежно придется корректировать. "Есть регионы, в которых вообще нечего приватизировать", — говорит А.Казаков. К тому же, по оценкам Российской ассоциации маркетинга, пик инвестиционного спроса в этом году в лучшем случае придется на осень (если, конечно, на президентских выборах не победит лидер коммунистов, для которых пересмотр итогов приватизации — одна из основных программных установок), а в первом полугодии бюджет получит от приватизации от силы триллион рублей с небольшим.

Наступление левой оппозиции на приватизацию уже началось. Коммунистический проект закона "О национализации" предусматривает широкомасштабное возвращение целых отраслей экономики в руки государства. И даже более либеральные экономисты, как, например, председатель парламентского комитета по собственности, приватизации и хозяйственной деятельности Павел Бунич, считают необходимым принятие специального закона на эту тему. Правда, по П.Буничу, национализация не должна быть связана с насильственным возвращением предприятий под государственное "крылышко". Она будет иметь место в том случае, если, например, государству необходимо построить оборонный объект или дорогу в целях национальной безопасности на месте частного предприятия. Владельцы такого предприятия при этом, конечно, должны будут получать компенсацию в той или иной форме. Однако, вряд ли коммунисты согласятся с такой интерпретацией своей мечты — вновь сделать государство рулевым.

СВОЕОБРАЗНЫМ приговором приватизаторам, в котором все основные обвинения против них были сведены воедино, стало заключение Счетной палаты — парламентского контрольного органа, занимавшегося проверкой деятельности Госкомимущества и сделавшего об этой деятельности весьма нелицеприятные выводы. Александр Казаков, присутствовавший на пресс-конференции аудитора Счетной палаты Вениамина Соколова, ставшего главным обличителем злоупотреблений, допущенных чиновниками ГКИ, вопреки ожиданиям, вел себя на редкость мирно и фактически признал справедливость многих контролерских обвинений. Характерно, что столь же мирно-стыдливой была и реакция на заключение Счетной палаты со стороны коллегии Госкомимущества.

Ради сохранения чести мундира ГКИ заявил, что "оставляет за собой право опротестовать некоторые факты", приведенные в заключении контролеров. Но наличие нарушений в процессе приватизации, в частности, неоправданное исключение некоторых предприятий из "запретительного списка" — перечня хозяйственных субъектов, решение о приватизации которого должно приниматься непосредственно правительством, — не отрицается. Наиболее последовательно отвергает все обвинения руководитель ФУДН Петр Мостовой, который считает их сопоставимыми по смехотворности с другими, выдвигавшимися против него, — в работе на... украинскую разведку.

"Ура, мы ломим, гнутся шведы" — похоже, именно такое настроение господствует сегодня в стане деприватизаторов. Не прекращаются конфликты между новыми собственниками ряда предприятий и их руководством, оставшимся с социалистических времен и привыкшим относиться к своим заводам как к собственной вотчине. Наиболее характерны в этом смысле "заварушки" вокруг автозавода имени Лихачева и РАО "Норильский никель".

Все это говорит об одном: судьба приватизации в России, хотя от ее начала нас отделяют уже четыре с лишним года, по-прежнему под вопросом, окончательный вердикт так и не вынесен, роковая запятая во фразе "казнить нельзя помиловать" не поставлена. И это несмотря на то, что, по данным Института экономического анализа, средняя производительность труда на приватизированных предприятиях России выше, а объем прибыли больше, чем на тех, которые остались в руках государства. Однако различия эти пока не столь существенны, а стабилизация экономики, первые признаки которой появились в конце 1995 — начале 1996 годов, еще не слишком заметна для того, чтобы сделать изменения, принесенные экономическими реформами 90-х годов, необратимыми.

К тому же трудно не согласиться с выводами, к которым в своем исследовании "Финансовая олигархия в России" пришла заведующая сектором изучения элиты Института социологии Российской академии наук Ольга Крыштановская: львиная доля собственности и финансового могущества в сегодняшней России сосредоточена в руках 7—8 крупнейших финансово-промышленных объединений, тесно связанных с государством, точнее говоря, с различными группами в государственном аппарате. Широкого слоя собственников, обеспечивающих стабильность общественного развития и заинтересованных в сохранении и эволюционном развитии существующей системы социальных отношений, как не было, так и нет. А это значит, что кардинально изменить экономический ландшафт России не так уж сложно. Во многом в силу вышеизложенных причин ожидание президентских выборов для реформаторски настроенной части российского общества сегодня сродни ожиданию апокалипсиса.

Ярослав ШИМОВ

ЕСТЬ ПРЕДЛОЖЕНИЕ

В учебе кадров видеть перспективу

Несмотря на ухудшающуюся демографическую ситуацию, существующий разрыв между предложением рабочей силы и спросом на нее в республике будет возрастать.

Появление новых профессий мало изменит ситуацию. Развитие же малого и среднего бизнеса способствует скорее перераспределению рабочей силы в сферах деятельности, чем значительному увеличению рабочих мест. В этом случае потребуются специалисты широкого профиля, способные совмещать самые различные профессии, что позволит более эффективно использовать их в производственном процессе. Таким образом, перед системой образования обостряется задача удовлетворения потребностей общества в профессиональной подготовке кадров на перспективу.

В связи с этим развитие системы образования должно прогнозироваться, планироваться и регулироваться во взаимодействии с другими сферами деятельности. А для этого необходимы анализ наличия и потребности в рабочей силе на всех уровнях различных сфер деятельности; соответствующая статистическая отчетность предприятий, объединений и отраслей по кадрам; точный расчет стоимости подготовки любого специалиста, а также ожидаемого и фактического экономического эффекта от его использования; возможность оценки качества подготовки выпускников не только специалистами системы образования, но и потребителями рабочей силы; установление оптимальных сроков обучения; формирование заказов на подготовку специалистов новых профессий, предложенных научными и производственными учреждениями; разработка стандартов, классификаторов и перечней профессионального образования; улучшение качества подготовки обучаемых, преподавателей; создание соответствующей учебной базы и банка данных при вузах; разработка экономического механизма обмена информацией на всех уровнях учебной и производственной сферы; разработка концепции и закона о профессиональном образовании.

Для реализации этих задач в республике необходимо создать отраслевые и территориальные объединения предпринимателей, которые совместно с государством финансировали бы и осуществляли подготовку, повышение квалификации и переподготовку кадров. Разработкой проблем образования мог бы заняться созданный независимый национальный квалификационный комитет. Кроме того, для повышения эффективности использования рабочей силы было бы весьма уместным создать координационный совет, в который вошли бы представители учебных заведений, службы занятости, работодателей и профсоюзов.

Система образования должна располагать всей необходимой информацией о настоящих и будущих потребностях рынка труда и на основе ее прогнозировать свое развитие. В процессе обучения должен обеспечиваться приоритет общепрофессиональной подготовки, который позволил бы при необходимости любому выпускнику с минимальными затратами освоить другую профессию, специальность, специализацию. Обучение должно ориентировать на самозанятость и предпринимательство, вооружать выпускника необходимыми знаниями и навыками в самостоятельном повышении своей квалификации.

Одной из насущных задач в повышении эффективности образования является также выработка стройной системы терминологии, которая позволила бы наладить четкое взаимодействие между всеми сферами трудовой деятельности, унифицировать нормативные и методические документы и базирующуюся на них учебно-программную документацию.

Владимир ФОРОСТЯНЫЙ,
кандидат экономических наук

Предпринимателю легче. В России

В заметке "Процесс пошел. Правда, не у нас, а в России" ("НЭГ" N 7, от 14 февраля 1996г.), изложена суть принятого и введенного в России закона "Об упрощенной системе налогообложения, учета и отчетности для субъектов малого предпринимательства".

Напомню, что субъекты малого предпринимательства имеют право добровольно переходить на данную систему, если в организации работает не более 14 человек, а совокупный размер валовой выручки не превысил суммы 100000 минимального размера оплаты труда в течение года, предшествующего кварталу, в котором произошла подача заявления на право применения этой системы налогообложения, учета и отчетности.

Во исполнение данного закона Министерство финансов Российской Федерации, приказом N 18 от 22.02.96г. (рег. в Минюсте 12.03.96г. N 1051) утвердило образец формы Книги учета доходов и расходов (приложение N 1 к настоящему приказу) и порядок отражения в ней хозяйственных операций субъектами малого предпринимательства, применяющими упрощенную систему налогообложения, учета и отчетности (приложение N 2).

ПРИЛОЖЕНИЕ N 1
Утверждена Министерством финансов Российской Федерации

Книга учета доходов и расходов субъектов малого предпринимательства, применяющим упрощенную систему налогообложения, учета и отчетности

	КОДЫ
Форма по ОКУД	
На 199____год Дата (год)	
Организация ____________ по ОКПО	
Фамилия, имя, отчество индивидуального предпринимателя ____________	
Отрасль (вид деятельности) ____________ по ОКОНХ	
Единица измерения: руб. ____________ по СОЕИ	
Контрольная сумма	

Адрес ____________
Номера расчетных и иных счетов, открытых в учреждениях банков ____________
Регистрационный номер патента ____________ и ____________ (дата выдачи)
Налоговый работник ____________ (подпись) ____________ (расшифровка подписи)

I. Доходы и расходы

Регистрация			Сумма			
N п/п	дата и номер первичного документа	содержание операции	доходы —всего	в том числе не принимаемые для расчета налога	расходы —всего	в том числе непринимаемые для расчета налога
1	2	3	4	5	6	7
Итого за I квартал						
Итого за II квартал						
Итого за 6 месяцев						
Итого за III квартал						
Итого за 9 месяцев						
Итого за IV квартал						
Всего за год						

II. Расчет совокупного дохода

Наименование показателя	Код строки	199__год			
		I квартал	6 месяцев	9 месяцев	год
1	2	3	4	5	6
Валовая выручка					
Расходы					
Совокупный доход					

ПРИМЕЧАНИЕ. Книга учета доходов и расходов открывается на один календарный год и должна быть прошнурована и пронумерована. На последней странице записывается число содержащихся в ней страниц, которое заверяется подписью руководителя организации (предпринимателя) и оттиском печати налогового органа.

ПРИЛОЖЕНИЕ N 2

Порядок отражения в Книге учета доходов и расходов хозяйственных операций субъектами малого предпринимательства, применяющими упрощенную систему налогообложения, учета и отчетности

1. Субъекты малого предпринимательства — юридические лица и физические лица, осуществляющие предпринимательскую деятельность без образования юридического лица, применяющие упрощенную систему налогообложения, учета и отчетности,* ведут Книгу учета доходов и расходов, в которой в хронологической последовательности на основе первичных документов позиционным способом отражаются хозяйственные операции, осуществленные в отчетном периоде.

* Далее именуются "субъекты малого предпринимательства"

2. В графе 4 "Доходы" раздела 1 "Доходы и расходы" отражаются все поступления субъекту выручки, полученной от реализации товаров (работ, услуг), имущества субъекта малого предпринимательства, реализованного за отчетный период, и внереализационных доходов в виде денежных средств, ценных бумаг и иного имущества. В состав доходов включаются денежные средства и иное имущество, полученное безвозмездно в виде финансовой помощи.

3. В графе 6 "Расходы" раздела I "Доходы и расходы" отражаются расходы субъекта, связанные с осуществлением предпринимательской деятельности, включая расходы, перечисленные в пункте 2 статьи 3 Федерального закона "Об упрощенной системе налогообложения, учета и отчетности для субъектов малого предпринимательства".

Исходя из содержания пункта 2 статьи 3 указанного Федерального закона вычитаются из валовой выручки:

стоимость использованных в процессе производства товаров (работ, услуг) сырья, материалов, комплектующих изделий, приобретенных товаров, топлива — стоимость формируется исходя из цен их приобретения (без учета налога на добавленную стоимость), наценок (надбавок), комиссионных вознаграждений, уплачиваемых снабженческим и внешнеэкономическим организациям, стоимости услуг товарных бирж, включая брокерские услуги, таможенных пошлин, платы за транспортировку, хранение и доставку, осуществляемые сторонними организациями;

эксплуатационные расходы — расходы на содержание и эксплуатацию оборудования и других рабочих мест, зданий и сооружений, помещений, используемых для производственной и коммерческой деятельности;

стоимость текущего ремонта — затраты на текущий ремонт оборудования и других рабочих мест, зданий и сооружений, помещений, используемых для производственной и коммерческой деятельности;

затраты на аренду помещений, используемых для производственной и коммерческой деятельности;

затраты на аренду транспортных средств — к транспортным средствам, в частности, относятся автомобили, суда, аппараты летательно-воздушные и прочие транспортные средства, используемые для производственной и коммерческой деятельности;

расходов на уплату процентов за пользование кредитными ресурсами банков (в пределах действующей ставки рефинансирования Центрального банка Российской Федерации плюс три процента);

стоимость оказанных услуг;

сумма налога на добавленную стоимость, уплаченная поставщикам;

сумма налога на приобретение автотранспортных средств;

отчисления в государственные социальные внебюджетные фонды;

уплаченные таможенные платежи, государственные пошлины и лицензионные сборы.

В графе 7 не показываются затраты, не предусмотренные в пункте 2 статьи 3 указанного Федерального закона, в частности: расходы на оплату труда, амортизационные отчисления по основным средствам, нематериальным активам и малоценным и быстроизнашивающимся предметам.

4. При заполнении раздела II "Расчет совокупного дохода" следует учитывать, что по строке "Валовая выручка" отражается сумма, начисленная на основе данных графы "Доходы" раздела I в соответствии с пунктом 3 статьи 3 Федерального закона, а по строке 6 "Расходы" — сумма вычетов в соответствии с пунктом 2 статьи 3 Федерального закона.

* * *

Уверен, что данный материал будет полезен не только гражданам нашей республики, которые решат заняться предпринимательством ... в России (честно говоря, там сегодня для этого условия значительно лучше, чем у нас), но и для работников ГГНИ, предложивших свой "упрощенный" вариант (инструкция N 46/18 от 10.11.95г.) бухгалтерского учета для предпринимателей без образования юридического лица (см. "НЭГ" N 50, 1995 г., стр. 14,). Так может быть и у нас надо было бы принять упрощенную схему по российскому образцу? Что думают об этом в Минфине и ГГНИ?

Семен ДРЕЙЗЕНШТОК,
зам. председателя Белорусского союза налогоплательщиков

Став открытым акционерным обществом, Минская фабрика художественных изделий поменяла специализацию, решив насытить рынок прекрасной женской одеждой. Теперь, спустя пять лет после переориентации производства, можно сказать, что "Мастре" — так теперь называется фабрика — это удалось. И в банкроты она не попадет. Держатели ценных бумаг в этом уверены. Сегодня одна акция предприятия оценивается в 600 долларов.

«МАСТРА»- рукодельница шагает в рынок

"Мастра" шьет более 20 моделей блуз, платьев, костюмов, юбок. Предлагает их покупателям небольшими партиями — по 200—500 штук. Активно развивает дилерскую сеть на территории нашей страны. Укрепившись на отечественном рынке, продвигается на Восток. Завоевывает российский рынок. Уже несколько лет подряд активно поставляет свою продукцию в Санкт-Петербург. Так, в городе на Неве совместно с петербуржцами фабрика открыла торговый дом.

На очереди — открытие торговых домов в Екатеринбурге, Москве, Новгороде. Всего в республике и за рубежом продукцией "Мастры" торгуют 85 торговых точек.

Знаменитая немецкая "Quelle" сделала солидный заказ "Мастре" на пошив блузок. В прошлом году белорусские мастерицы изготовили партию блейзеров для американок. Понравилось. Заказали новую, в три раза больше.

Конечно, сегодня хлеб вышивальщиц и швей еще не намазан толстым слоем масла — средняя зарплата на "Мастре" около 1 миллиона. И все же "мастровцы" предпочитают не проедать основную прибыль, а направлять ее на развитие производства. Общее собрание акционеров решило не получать дивидендов по итогам работы за 1995 год. Есть в этом свой резон: жить не одним днем, глядеть в завтрашний.

Тамара МАРКИНА

РЕСТРУКТУРИЗАЦИЯ

Стоит присмотреться к опыту соседей

Сформированная еще в СССР нынешняя структура народного хозяйства Беларуси не соответствует ее суверенному статусу, не отвечает требованиям рыночной экономики, запросам общества. Необходимость существенных перемен осознана уже на всех уровнях управления. В Программе разгосударствления и приватизации государственных объектов, находящихся в республиканской собственности, на 1996 год установлена процедура реструктуризации преобразуемых предприятий. К процессу реструктуризации в Беларуси подключается Мировой банк, Европейский банк реконструкции и развития, готовые через правительственные структуры, естественно, на конкурсной основе, выделять какие-то суммы на финансирование трансформационных проектов.

Не дожидаясь помощи со стороны, некоторые отечественные предприятия пытаются делать реструктуризацию: кто — сам, кто — с помощью специализирующихся на этом виде деятельности фирм. Не очень удачный опыт имеет "Интеграл", более успешно ищет свой путь акционировавшийся "Амкодор". Совсем недавно Молодечненский завод легких металлоконструкций решил преобразовать свое предприятие и его управление в современную, приспособленную к рыночным условиям хозяйственную организацию. С помощью реструктуризации молодечненцы надеются всерьез продвинуться и закрепиться на белорусском и зарубежных рынках.

К проблемам реструктуризации "НЭГ" уже обращалась. Правда, в силу недостаточности национального опыта анализ носил более теоретический, нежели практический характер. Однако с началом реальных действий, пусть пока на небольшом числе предприятий, особенно актуальна любая информация об уже состоявшихся преобразованиях. Предлагаемые вниманию читателей материалы об опыте реструктуризации в Польше и Литве, надеемся, помогут раскрыть принципиальные подходы к данной проблеме в соседних странах.

Как это делается в Польше

Важность и необходимость реструктуризации предприятий польские политики и экономисты поняли давно. В результате появилась принятая в начале 1994 года Министерством приватизации (МП) программа "Приватизация через реструктуризацию". Понималось, что эти два процесса тесно взаимосвязаны: приватизация без реструктуризации в большинстве случаев неспособна оживить предприятия, дышащее на ладан производство имеет плохие шансы на приватизацию (или приватизируется весьма дешево).

Целью программы было ускорение приватизации госпредприятий. Предлагаемый метод оправдал себя в отношении небольших и средних предприятий. Для управления, реструктуризации и, наконец, приватизации их создавались группы менеджмента или управления (ГУ). Такие ГУ образовывают юридические или физические лица или их объединения для участия в конкурсе на право управления, реструктуризации и приватизации предприятия. В обмен на определенные обязательства ГУ получают свободу в управлении, долю в прибыли и комиссионные за акции предприятия, проданные частным лицам. Компания (предприятие) считается приватизированной после продажи 51% акций.

Программа состоит из восьми этапов.

1. Подготовка основных данных

Их готовит Министерство приватизации для того, чтобы ГУ до начала конкурса могли иметь в своем распоряжении данные, необходимые для подготовки стратегии реструктуризации: описание компании, ее деятельности, основную финансовую, экономическую и техническую информацию.

2. Представление компании потенциальным будущим управляющим и принятие заявок

Министерство приватизации представляет компанию в Польше и за границей (через посредников, по прямым контактам, другими способами). Потенциальные ГУ, обратившись в МП, получают основные данные компании, могут при желании посетить ее, провести независимую экспертизу.

3. Что включает предложение

Минприватизации проводит анализ предложений от потенциальных ГУ, изучает представленные ими планы реструктуризации компании, содержащие финансовую, социальную и техническую части, а также основные направления реструктуризации и приватизации. В плане обязательно указываются источники финансирования и инвестирования. Стоимость компании, которую называет группа управления, станет основой для определения финансового вклада ГУ и величины комиссионных за проданные частным акционерам акции компании. К своему проекту ГУ также прилагает перечень лиц, которых предполагается включить в управление компанией на срок заключаемого контракта (2 года).

4. Выбор

Представленные предложения оцениваются по следующим критериям:

— план реструктуризации — по возможности выполнения в финансовой и социальной областях, с точки зрения охраны окружающей среды, маркетинга и т.д.);

— квалификация состава, предложенного для управления компанией;

— начальная стоимость.

Следует отметить, что министерство, по условиям конкурса, не поясняет участникам мотивов своего решения, и группа, дающая максимальную стоимость, не обязательно победит. Компания может достаться тем, кто предложит наиболее перспективный план реструктуризации, или специалистам с очень высокой репутацией и признанным опытом (неоднократно вытаскивавшим различные предприятия из долговых ям).

5. Заключение договора управления

Выигравшая конкурс группа заключает договор управления сроком на 2 года. Сразу же она должна внести инвестиции, определяемые как процент от предложенной начальной цены компании. Только после этого договор управления вступает в силу. Это означает, что Минприватизации наняло данную группу для проведения процесса реструктуризации и приватизации предприятия. При этом новые руководители имеют право на часть акций компании, цена которых определяется на момент смены управления. Но сам их финансовый взнос используется только для проведения работ.

6. Осуществление проекта

На время договора новички отвечают за управление, реструктуризацию и приватизацию компании, но не несут ответственности за убытки, вызванные требованиями бывших акционеров вернуть акции (возместить их стоимость) или имущество.

В виде оплаты за работу группа может получить:

заранее оговоренный гонорар, основывающийся на существующем в компании уровне зарплаты;

проценты от величины чистой годовой прибыли пропорционально соотношению сделанным в компанию инвестициям с ее начальной стоимостью;

комиссионные за продажу акций частным инвесторам, которые уплачиваются после продажи не менее 51% акций.

7. Приватизация компании

Как уже отмечалось ранее, приватизация компании осуществляется через продажу акций. Для этого ГУ готовит меморандум, в котором приводит аргументы, подтверждающие выгодность данного шага. Акции могут предлагаться конфиденциально или открыто через средства массовой информации.

Согласно действующему в Польше закону 20% акций на льготных условиях могут приобрести сотрудники компании. Однако рассматриваются поправки к закону, которые могут отменить такую возможность.

И последнее. Для продажи акций частным инвесторам нужно разрешение министерства.

8. Окончание контракта

Контракт на управление компанией может закончиться и ранее оговоренных двух лет, если удастся продать частным инвесторам более 51% акций. Если за вышеупомянутый период этого сделать не удается, возможно продление контракта еще на 2 года, но не более. Если и в этом случае продать 51% акций не удается, за весь остаток отвечает группа управления.

Примерно так выглядят основные черты процесса в Польше. Какие выводы можно сделать? Во-первых, дело начинается с объективной всесторонней оценки компании. При этом невозможна ситуация, когда потенциальный инвестор (в данном случае ГУ) приобретает компанию и только потом узнает об имеющихся у нее долгах.

Во-вторых, существенной частью оценки потенциальных новых управленцев является представленный ими план реструктуризации и их компетенция. Они знают, что будут делать и как.

Все это, однако, не означает, что в польской модели нет "скользких мест". Так, например, налицо существование произвола со стороны Министерства приватизации в интерпретации информации. Такая же проблема скрыта в требовании получать разрешение чиновников на продажу акций реструктурируемого предприятия, т.е. теоретически имеется почва для злоупотреблений.

Вызывает интерес право работников предприятия выкупить на льготных условиях до 20% акций и возможность отмены этого положения. С одной стороны, расползание большого количества акций по многим рукам создает видимость приватизации и не рождает реального хозяина. Но с другой, уже достаточно давно на Западе действует принцип участия в управлении, поощряющий приобретение акций компании ее сотрудниками. Все эти меры направлены на повышение мотивации на производительный труд. Здесь есть над чем подумать, как и над всей совокупностью польского опыта в перестройке экономики.

Рамунас ДАРУЛИС,
Центр независимых исследований,
г.Вильнюс

Некоторые аспекты литовской ситуации

До сих пор в Литве слишком много внимания уделяют приватизации и явно недостаточно реструктуризации, ибо мало изменить форму собственности предприятия — нужно хорошо представлять потребности рынка и видеть связанные с этим необходимые изменения в производственной программе. Иначе приватизированное предприятие останется без имеющей спрос продукции, а рабочие — без зарплаты. Поспешная приватизация без реструктуризации не привела к оживлению производства в Литве.

Многие идеологи экономической политики, а также значительная часть связанных с экономикой чиновников плохо представляют суть и важность реструктуризации. Многочисленные запреты и ограничения являются проявлениями этого непонимания. В связи с этим представляет интерес пример конкретного предприятия.

"Лиетувос Курас" (ЛК) был предназначен для централизованного распределения нефтепродуктов и твердого топлива на территории тогдашней Литовской ССР. Сейчас предприятие владеет 15 топливными базами, 126 бензостанциями и 54 складами твердого топлива. Вся используемая здесь техническая и технологическая база, организационная и информационная структуры, стереотипы поведения сотрудников — продукты прежней централизованной системы распределения со всеми предоставляемыми ею возможностями махинаций и системой круговой поруки.

После радикального изменения экономического поля ЛК как монолитный организм потерял свою функциональность. Структура предприятия не соответствует требованиям рыночной экономики. Неспособность приспособиться привела к резкому падению показателей. Общая реализация нефтепродуктов начиная с 1991 года уменьшилась более чем в 33 раза, розничная торговля — в 3, а оптовая торговля — даже в 68 раз. Реализация продукции литовским потребителям с топливных баз уменьшилась в 34 раза. Емкость резервуаров, составляющая 646 тыс.м.куб., превышает реальные потребности примерно в 24 раза.

Это "наследие прошлого" связывает ЛК по рукам и ногам, принося громадные убытки. Надежды же на реализацию продукции Мажейкяйского нефтеперерабатывающего завода только через ЛК и установка на создание больших государственных запасов себя не оправдали. ЛК контролирует только 20% рынка моторного топлива и 30% рынка светлых нефтепродуктов. Из-за больших накладных расходов не может конкурировать с внедряющимися на литовский рынок зарубежными компаниями (SHELL, NESTE, STATOIL). Имеющихся средств хватает только на выплату зарплат и налоги. Оборотные средства отсутствуют, долги покрываются за счет банковских кредитов, на погашение которых нужны другие кредиты... Уже четыре года ЛК убыточен.

При такой сложной ситуации и абсолютно туманном будущем необходимо принимать радикальные решения, связанные с реорганизацией предприятия и капитализацией принадлежащего ему имущества. Набор таких решений и составит суть его реструктуризации, которая должна привести к увеличению эффективности, ликвидности и конкурентоспособности. Необходимо провести передислокацию капитала и рабочей силы, изменить принципы управления на эффективные и гибко приспосабливающиеся к изменениям ситуации.

Юридическая реструктуризация ЛК была начата в 1992 году постепенной реорганизацией госпредприятия в акционерное общество. К настоящему моменту этот этап закончен.

В ближайшее время должен быть совершен следующий шаг — начат этап организационной и финансовой реструктуризации.

Вместо прежних 15 топливных баз останется 5 укрупненных , которым будет передана своя сеть заправочных станций и необходимый транспорт. С изменением внутренних технологий и организационной структуры, улучшением системы управления уменьшатся расходы. Это будет достигнуто отделением финансово нежизнеспособных, нерентабельных или неперспективных подразделений, которые должны быть либо реорганизованы, либо ликвидированы.

При выполнении реорганизации общий долг предприятия делится между всеми его подразделениями пропорционально имеющемуся у подразделения капиталу. В целом долг не уменьшается, но появляется возможность решить определенные проблемы задолженности. И если откладывать процесс реорганизации неплатежеспособных и нерентабельных топливных баз на будущее, то дело может дойти до полной ликвидации ЛК.

Положение ЛК более определенно по сравнению со многими другими предприятиями и в чем-то представляет простейший случай. Здесь ясен рынок и тенденции его развития, изменение профиля специфического предприятия практически невозможно. Остается оптимизировать его в организационном и финансовом плане. Сложнее ситуация с предприятиями радиоэлектронной, станкостроительной промышленности. Затяжки с их реструктуризацией уже сделали свое черное дело — многие заводы с перспективными участками задавлены ношей общих долгов. Отличие от ЛК здесь в том, чтобы перед началом реформирования не просто отсечь нежизнеспособные части, но и определить направление перепрофилирования или изменения ассортимента продукции на способных к выживанию подразделениях. В этом отношении собственного опыта у Литвы мало.

Викторас БОЛОТИНАС,
Центр независимых исследований,
г.Вильнюс

КОРОТКО

С 1 мая с.г. в соответствии с федеральным законом о повышении минимального размера пенсий в России и порядке их индексации и перерасчета, принятым на днях Государственной Думой, минимальный размер пенсии составил 69575 российских рублей в месяц, а людям, получающим ее с учетом компенсации, определенной ранее вышедшим указом президента РФ, а также 10% индексации, будет начислено 216 тыс.рублей РФ.

Средний размер пенсии в Российской Федерации с учетом индексации и компенсации составит 320—350 тыс.российских рублей в месяц.

Нацбанк Украины выдал лицензии на открытие анонимных валютных счетов первым двум украинским коммерческим банкам. Эта мера, по мнению украинского руководства, будет способствовать решению проблемы возврата валюты в Украину. Для получения права на ведение анонимных счетов банкам необходимо было иметь уставный фонд не менее 1 млн.ЭКЮ, собственные оборотные средства не менее — 3 млн.ЭКЮ. Оппоненты открытия анонимных счетов беспокоились, что подобные счета послужат отмыванию грязных денег, приведут к активизации нелегального международного бизнеса. Однако, по мнению сторонников этой меры, именно анонимные валютные счета помогли "встать на ноги" странам Балтии. Итак, теперь любой житель Украины может анонимно положить валюту в банк. Ее владелец не оставляет ни своей подписи, ни адреса, ни заполненной анкеты. Для того чтобы получить свои деньги, достаточно позвонить в банк и сообщить код.

По данным Госкомстата России, вклады населения в Сбербанке достигли 54,9 трлн.рублей. Вклады населения в коммерческих банках составили к началу февраля более 25 трлн.рублей. Суммарный размер вкладов во всех банках России превысил, таким образом, 80 трлн.рублей. Средний размер вклада в учреждениях Сбербанка составляет сейчас 240,5 тыс.рублей.

В Петербурге начал действовать координационно-экономический совет Союза российских городов. Его задача — решить проблемы запущенного городского хозяйства, которые похожи во всех городах, в первую очередь наладить связь с производителями оборудования для теплоэнергетики.

Совет — первый в России. В него вступили уже 15 городов — Череповец, Рязань, Петрозаводск, Тольятти и другие. Кроме чисто городских проблем специалисты будут решать и общероссийские. В частности, уже начата подготовка программы обновления рыболовецкого флота в Архангельске.

По числу официальных правозащитников на душу населения первое место в мире занимает Пакистан, где на каждые сто тысяч потенциальных клиентов приходится аж 500 юристов. США стоят на втором месте — 312 юристов на сто тысяч населения. В Италии их всего 81, в Норвегии — 68, а в Нидерландах — только 35 на сто тысяч.

Правительство Татарии намерено инвестировать в 1996 году в АО "КамАЗ" более 200 млрд.рублей ($41 млн.). В ближайшие три года на предприятиях Татарии будет налажено производство до 90% комплектующих деталей, ранее выпускавшихся в Прибалтике, Беларуси и в Украине. Кроме того, правительство Татарии намерено поддержать развитие непрофильных для КамАЗа предприятий, в частности, вложить в производство автомобилей "Ока" 67 млрд.рублей.

(По материалам печати подготовила Наталья БУГАЕВА)

Спиртное дешевеет, но не всякое

Во исполнение постановления правительства РФ N 131 "О мерах по обеспечению устойчивой работы ликеро-водочной отрасли промышленности", министерство экономики России своим письмом утвердило и ввело в действие с середины марта минимальные цены на водку и ликеро-водочную продукцию крепостью свыше 28° для всех регионов страны в рублях за 1 литр:

— для предприятий-изготовителей, без стоимости посуды — 15720;
— для оптовой продажи, включая стоимость посуды — 16200;
— для розничной продажи, включая стоимость посуды — 18400.

Вышеуказанные цены применяются для продукции, производимой на территории РФ или ввозимой из стран СНГ.

Водка и ликеро-водочная продукция крепостью свыше 28°, производимая или ввозимая странами, не входящими в СНГ, — 40000 руб., включая стоимость посуды, для оптовой и розничной продажи.

Долго раздумывать над этими нововведениями незачем. Цель заботы об "устойчивости" отрасли очевидна — защитить своих производителей алкоголя от "импортной интервенции". По некоторым сведениям, в Россию в последние годы завезено такое огромное количество недорогой, тогда еще "беспошлинной" водки, в т.ч. и из государств бывшего СССР, что она не разошлась и доныне. Ситуация даже вызвала дебаты на уровне властей. И поскольку пересилило мнение, что ниже 15—20 тыс.руб. за литр крепких отечественных напитков брать с покупателя никак нельзя, то цены на них можно по сравнению с импортными считать подарком. Получается, бутылка — за деньги, бутылка — за "так". Вот это защита!

К слову, в указанных выше минимальных ценах уже учтены все "поборы": акцизы, НДС и т.д. А для продукции из стран, не входящих в СНГ, — и таможенные платежи.

Семен ДРЕЙЗЕНШТОК

Железные дороги станут частными?

Международный валютный фонд при выделении России очередного кредита выдвинул наряду с другими условиями требование дальнейшего развития приватизации и акционирования, в том числе на железнодорожном транспорте.

И если Министерство экономики и Центробанк оперативно разработали соответствующий проект, то Министерство путей сообщения встретило эту идею в штыки. Министерство считает, что опыт приватизации вагонов-ресторанов, вокзалов и некоторых других объектов показал: частные собственники заинтересованы лишь в извлечении личной прибыли за счет клиентов. Если отдать в их руки пригородные поезда, цены на билеты станут недоступны многим гражданам. Это, во-первых.

Во-вторых, во всем мире пассажирские перевозки убыточны и дотируются за счет бюджета, однако для Москвы этот опыт неприемлем. Ведь в странах Запада — не те расстояния. В России немало мест, куда не доберешься ни на чем другом, кроме поезда. И если приватизировать такие железные дороги, как Забайкальскую или БАМ, то сообщение Центра и Дальнего Востока вообще прекратится.

И третий аргумент МПС против приватизации: в прошлом году принят закон о федеральном железнодорожном транспорте, в соответствии с которым предприятия железных дорог приватизации и акционированию не подлежат.

(По материалам печати подготовила Наталья БУГАЕВА)

Можно ли превратить гадкого утенка в лебедя?

Как будет решаться проблема занятости в бедных кварталах Франции

С начала этого года во Франции действует проект "оживления городов", главная цель которого — создание рабочих мест в самых неблагоприятных и экономически "запущенных" кварталах. В соответствии с ним около 30 французских городов получат статус "свободных экономических зон".

Такие меры — традиционная помощь предпринимательству. В то же время они решают многие государственные и социальные проблемы. (Недаром же правительство рассчитывает тратить ежегодно на эту политику около 1,1 млрд.франков.)

Специально созданная комиссия уже отобрала для "первого тура" 35 городов. Претенденты на статус "свободной зоны" должны находиться действительно в "бедственном положении": уровень безработицы — выше 14% (имеет значение и общее количество жителей), доля молодого населения при этом — больше 36%, не имеющих высшего образования — более 32% (такой показатель свидетельствует о кризисе образования в данном регионе), а также низкие налоговые поступления — яркий показатель "экономической недоразвитости" города.

После первого отбора города, получившие предложения участвовать в проекте, представят свои досье, указывающие размеры предполагаемой свободной зоны, местные возможности "принятия" предприятий, а также каким образом и в какие сроки будет организовываться помощь зарождающимся предприятиям и т.д.

А через два месяца, к концу мая, комиссия объявит свой окончательный выбор — 25—30 городов, один или несколько кварталов которых станут "свободной зоной" (кстати, чтобы эти действия правительства не носили политической окраски, решено выбирать города, мэры которых принадлежат к самым разным политическим партиям).

В то же время правительство представит проект закона для "свободных зон".

Уже сейчас предусмотрено создать за 4 года 100 тыс.рабочих мест в этих городах, для молодых людей, не достигших 25 лет, снизить цены на жилплощадь и оказывать материальную помощь нуждающимся.

Все предприятия, находящиеся в "свободных зонах", будут освобождаться от налогов и социальных выплат до 2000 года. Иначе говоря, не будут платить профессиональный и земельный, а также налоги на построенную недвижимость и на организации (общества), на доход промышленных предприятий, на право перехода собственности (при покупке капитала у фирм и клиентов); взносы в кассу социального страхования для первых 50 работников.

Конечно, для полного "оживления" одной экономической активности будет недостаточно, поэтому в "свободных зонах" будут проводиться и другие мероприятия: решение проблем в области образования, облегчение покупки жилья и ликвидация дополнительной платы за квартиру, развитие государственных служб — что изменит "социальное положение" этих регионов.

Ольга МАЦКЕВИЧ-КАРОН, собкор "НЭГ" во Франции

Вес России в МВФ

Через два года квота России в МВФ может быть увеличена в пределах 50% от нынешней. По данным фонда, она после последнего пересмотра квот стран-участниц составляла около 4,3 млрд. СДР (специальных прав заимствования). Квоты, в которых учитывается, в частности, доля конкретного государства в мировой экономике и которые пересматриваются каждые пять лет, определяют число голосов каждой страны в фонде, масштаб ее доступа к ресурсам МВФ.

Промстройбанк открыл представительство в США

Длительная борьба российских банков за право быть представленными в великой финансовой державе — Соединенных Штатах Америки — принесла успех. Промстройбанк (ПСБ) получил официальное уведомление о том, что Федеральная резервная система США выдала ему разрешение на открытие представительства в Нью-Йорке. ПСБ стал первым российским банком, получившим доступ к заветному американскому рынку.

Промстройбанк гораздо менее известен в западных финансовых кругах, чем некоторые другие российские банки. Однако для ФРС, судя по всему, основным критерием оценки работы банка было соответствие его финансовой отчетности международным бухгалтерским стандартам, немалое значение для принятия ФРС решения имело мнение нынешнего руководства Центробанка России, с которым у банка начали устанавливаться конструктивные отношения.

Презентация нового офиса банка в Нью-Йорке состоится не раньше второй половины 1996 года. Основная задача представительства — продвижение на американский рынок самого Промстройбанка и его клиентов, а также установление контактов с американскими финансовыми институтами. До сих пор в Нью-Йорке был официально представлен только Внешэкономбанк, открывший офис еще в советское время.

(По материалам печати подготовила Наталья БУГАЕВА)

Германия: молодежь ищет работу

Эксперты немецкого института экономических исследований отмечают феномен: впервые в истории ФРГ оживление конъюнктуры, причем довольно заметное, не сказалось положительно на рынке труда. Портфели многих фирм полны заказов. Несмотря на удорожание немецкой марки, экспорт, которым живет страна, растет, а безработица не уменьшается. Более того, даже такие супергиганты, как "Даймлер Бенц" или БАСФ, твердо планируют сокращение рабочих мест и сейчас, и на дальнюю перспективу. Фирма "Байер" в Леверкузене, например, вместо нынешних 1600 учеников будет набирать не более 700. В немецком хозяйстве идет внешне неброская, но очень бурная структурная перестройка, ориентированная на новейшие трудосберегающие технологии.

Специалисты предсказывают, что к 2000 году при развитии производства, возникновении новых фирм, расширении сферы услуг число занятых все равно не превысит нынешнего числа рабочих и служащих. Государственный институт по проблемам профзанятости назвал модели, которые имеют хождение и в политических, и в экономических кругах, сулящие создание за пять лет двух миллионов рабочих мест, утопией.

Хуже всего ситуация с оживлением конъюнктуры при одновременном сокращении рабочих мест сказывается на молодежи всех категорий — выпускниках школ, профтехучилищ и вузов. В прошлом году 600 тысяч из них оказались на улице. Каждый пятый после профучилища отправился прямо на биржу труда, а в новых землях — каждый третий. Больше половины фирм, где ребята получали профессии, не взяли своих учеников на работу.

Диплом высшей школы тоже не защищает от безработицы. 150 тысяч выпускников университетов и институтов ищут работу. Фирмы или отказываются от их услуг, или предлагают неполный рабочий день. Зарплата в таком случае составит 2000—2500 марок. По здешним ценам, если нет своего жилья или бесплатного родительского крова, этих денег едва хватит на пропитание.

Рост очередей за работой неизбежен, так как число выпускников школ, училищ и вузов в 2000 году составит 1,1 миллиона человек — на сто тысяч больше, чем сейчас.

Профсоюзы ищут выход из положения, вынужденно идя порой на далеко не лучший компромисс. На некоторых фирмах профсоюз химиков договорился с работодателями о приеме молодых на работу по расценкам ниже тарифной ставки. Работодатели, оказывающиеся под все возрастающим нажимом, вынуждены предлагать свои решения. Чаще всего речь идет о сокращении рабочего времени при соответствующем сокращении заработка.

(По материалам печати подготовила Татьяна ЕВНЕВИЧ)

НОВОСТИ

Американская помощь нашему кабинету

Самым современным оборудованием и компьютерной сетью будет оснащено управление внешнеэкономической деятельности, международного сотрудничества и торговли Кабинета Министров Республики Беларусь. Поставку 27 технических средств и разработку компьютерной сети финансирует правительство США через Агентство США по международному развитию.

Специалисты управления внешнеэкономической деятельности поддерживают постоянные связи с представителями международного сообщества, с зарубежными бизнесменами, участвуют в подготовке и принятии решений по самому широкому спектру проблем в области внешнеэкономического сотрудничества и внешней политики. Новые компьютеры, факсы, копировальная техника совместимы с уже имеющимися системами, что позволит повысить уровень работы управления и ускорить подготовку правительственных решений в такой важной для республики сфере, как внешние связи и привлечение иностранных инвестиций.

Информационная служба Посольства США в Беларуси

Конструкцию, пожалуй, уместно сравнить с большим термосом — компактна, в герметично закрытом стальном контейнере заключается тепло, которое также без нужды не расходуется.

И все-таки это печь. Раз заправил ее топливом — дровами, опилками, прочими древесными отходами или брикетами из торфа — всем, что горит — и, считай, на день, ночь (если с вечера затопил) полностью обеспечил себя уютом и теплом. Причем уже через несколько минут после зажигания нагретый поток воздуха вытекает из стальных ребер-труб, равномерно распределяясь по помещению. Подача тепла контролируется заслонкой-регулятором тяги, уменьшающей или усиливающей горение. Хотя реакцию, происходящую во чреве печи, едва ли можно назвать горением: ноу-хау в том, что твердое топливо здесь превращается в горячий газ, который дожигается в смежной камере, отдавая "термосу" практически все тепло.

Чтобы не греть небо

Поистине, все прочие отопительные устройства — "буржуйки", грубки, "шведки" и т.д. по сравнению с этой печкой-калорифером греют небо! Ведь общеизвестно: их КПД — всего 3—5%. А тут — все 75%, в два раза выше, чем у обычных тепловых электростанций и котельных.

Называется эта чудо-печь — буллерян. Изобретена в Канаде, где зимы похожи на наши. Печь-калорифер "буллерян" также весьма популярна в Европе, Северной Америке, Японии, получила широкое распространение в странах Балтии. Экономична, пожароугаробезопасна. По экологическим стандартам разрешена к применению в городах — для обогрева производственных, жилых и административных помещений, коттеджей, кафе-баров, гаражей и теплиц. Удобна, предельно проста в обслуживании: только изредка (в зависимости от вида топлива) надо частично выгребать золу. Так как процесс горения регулируемый, печь не перегревается, срок ее службы не ограничен. И никакого дополнительного оборудования, затрат электроэнергии: не требуется ни мощных фундаментов-оснований, ни вентиляторов для равномерного распределения тепла. Скорости течения теплого воздуха достаточно для отопления без особого труда даже самых больших помещений. Ведь даже самый маленький из семейства буллерянов вырабатывает 4,5 кубометра теплого воздуха в минуту.

Выпускаются "буллеряны" в пяти вариантах разной мощности для отопления помещений до 1.000 м.куб.

Недавно появились две новые модификации, работающие по тому же принципу — "Золушка" и "Гном". Их габариты поменьше. При весе соответственно 60 и 30 кг обогревают помещения в 80 и 60 м.куб. Кроме обогрева их можно использовать для приготовления пищи. А "Золушку" и для выпечки хлеба, пирогов.

В условиях Беларуси, где весьма значительный ежегодный прирост малоценной древесной (дровяной) массы и много отходов деревообработки, "буллеряны" могут и должны получить особый приоритет. Недаром говорят: эта печь может обогреть всю страну! Буллеряны могут быть использованы для обогрева производственных помещений: швейных, мастерских и цехов по ремонту автотракторной техники, автобусов и трамваев, ферм и теплиц, сушильных камер деревообрабатывающих производств, магазинов и столовых, офисов и складов, баз отдыха и детских летних лагерей, районных дворцов культуры и сельских клубов, почтовых отделений, постов таможни и ГАИ. Особенно эффективно применение калориферов "буллерян" для обогрева арочных и модульных зданий, дач, сушильных камер предприятий деревообработки, грибных производств и теплиц, а также в сельской местности, где нет централизованного теплоснабжения или оно очень дорого.

Одним словом, печка "буллерян" и согреет, и сэкономит!

Технические данные	"Малый" тип 00 со смот.стекл.	"Маленький" тип 01	"Средний" тип 02	"Большой" тип 03	"Великан" тип 04
Высота	63 см	66 см	76 см	90 см	94 см
Ширина	42 см	54 см	59 см	64 см	72 см
Глубина	60 см	76 см	90 см	105 см	115 см
Вес	50 кг	75 кг	108 кг	145 кг	178 кг
Мощность приб.(куб.м.)	100	200	400	600	1000
Емкость	40л	50л	100л	150л	200л
Максим.длина кусков дерева	33 см	40 см	50 см	70 см	76 см
Двери	27 см	27 см	31 см	35 см	38 см
Выхлопная труба	5 см	7 см	7 см	7 см	7 см
Дымоход	12 см	12 см	15 см	16 см	16 см

Уют и тепло вам обеспечит печь-калорифер "буллерян" — мощный и быстрый нагреватель воздуха на твердом топливе.

Справки и консультации можно получить в Минске:
Тел./факс (0172) 628-384,
тел. 62-64-34.
Витебске: тел.53-303
Могилеве: тел. 22-64-80, 25-63-56
Новополоцке: тел.53-723

Летучие стимуляторы здоровья

Еще в 30-е годы ученые предположили, что деревья и травы выделяют особые атмовитамины, которые, возможно, усваиваются легкими и являются катализаторами биохимических процессов, обмена веществ. Время подтвердило догадку. К атмовитаминам сегодня относят летучие фитоорганические вещества (ЛФОВ), которые обычно называют эфирными маслами. Они содержатся в эфиромасличных железах листьев, цветов, корней и плодов. Эфирные масла, состав которых порой очень сложен и включает в себя сотни компонентов, образуются в большинстве растений, но в очень малых количествах, недостаточных для лечебного эффекта, например, для облегчения носового дыхания, снятия раздражения слизистых оболочек носоглотки и смягчения кашля. Для этого лучше использовать ингалирующее средство от простуды ЧЕСТ РАБ. Этот препарат содержит натуральную камфору, полученную из камфорного дерева (а не синтетическую, к которой привыкли наши медики), эвкалиптовое, кедровое, мускатное масла, ментол, тимол и спиртовой раствор скипидара. Как вы уже догадались, ЧЕСТ РАБ — растирание для грудной клетки, действующее естественным путем за счет вдыхания лекарственных испарений для облегчения насморка и подавления кашля. Поскольку ЧЕСТ РАБ предназначен для наружного применения, он не вступает во взаимодействие с другими лекарственными средствами, как это происходит с таблетками. А втирание его в районе груди и горла не вызывает сонливости или нервного возбуждения, возникающих после приема других препаратов внутрь. Более того, в области грудины находятся биологически активные точки (БАТ), воздействие на которые усиливает эффект лечения и повышает сопротивляемость организма, контролирует состав крови и проч.

ЧЕСТ РАБ без рецепта можно приобрести в любой аптеке. Его появление подтверждает известное правило, что все новое — хорошо забытое старое. Сегодня лишь пожилые люди смогут вспомнить как в детстве при простуде натирали грудь барсучьим жиром с живицей — это хоть как-то при отсутствии лекарств стимулировало дыхание и кровообращение, улучшало наполнение пульса и усиливало обменные процессы в сердечной мышце, особенно при острой или хронической сердечной слабости. ЧЕСТ РАБ можно рекомендовать даже детям 2-х лет и старше. Лекарство наносится толстым слоем на грудь и горло и втирается в кожу. Ребенка можно укутать мягкой тканью, но не слишком плотно, чтобы пары лекарства проникали в носовой проход и полость рта. Следует повторять втирание до 3 раз в день и обязательно — перед сном. Желаю всем здоровья и добра.

Павел БОБРОВИЧ,
главный врач минского оздоровительного комплекса "Мечта"

"НАЦЫЯНАЛЬНАЯ ЭКАНАМІЧНАЯ ГАЗЕТА"

Заснавальнік і выдавец — закрытае акцыянернае таварыства "Белбізнеспрэс"

Адрас рэдакцыі: 220048, г.Мінск, пр-т Машэрава, 23, корп.2.
Тэл.: 23-63-62(рэклама), 23-08-44(бух.), 23-49-44(карэспандэнты)
Электронны адрас: econ @ nepr. minsk. by
Разліковы рахунак 3012202180017 у гарадской дырэкцыі Белбізнесбанка, код 764

Галоўны рэдактар газеты Фёдар ВЯЛІКАСЕЛЕЦ
Індэксы: 63142 (індывідуальная падпіска)
63149 (ведамасная падпіска)

Газета выходзіць штотыднёва ў сераду
Нумар падпісаны ў друк 29. 04. 1996 г.

Надрукавана ў друкарні "Беларускі Дом друку" (пр-т Скарыны,79)
Тыраж 44604 экз. Заказ № 2119

Пасведчанне аб рэгістрацыі 695
П 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10 11 12 М 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10 11 12